

برنامج تدريبي

نظم الدعم المؤسسي للمشاريع الصغيرة والمتوسطة

إعداد وتقديم:

د.إيهاب مقابله

مستشار _ مدير مركز المشروعات الصغيرة والمتوسطة



تعارف بين المشاركين



شهادة المتدرب المتميز



توزع على المشاركين

في بداية البرنامج

عزيزتي المتدربة ...عزيزي المتدرب

<mark>قبل البدء هذا البرنامج التدريبي (اليوم الأول – الجلسة الأولى)، ومن أجل قياس مكاسب وعوائد التدريب، أرجو بيان</mark>

				مستوى معرفتك لكل موضوع من الموضوعات التالية بدقة وموضوعية.			
ممتاز	جید جدا	جيد	متوسط	ضعیف	الموضوع		
5	4	3	2	1	الموصوع		

c. hall	ضعیف	متوسط	جيد	جید جدا	ممتاز
الموضوع	1	2	3	4	5
1. 11 12 11 11 11 11 11 11 11 11 11 11 11					

الموضوع					
الموصوح	1	2	3	4	5
السياسات الحكومية ودور القطاع الخاص					
كيف ندرس قطاع المنشآت الصغيرة والمتوسطة					
m					

لسياسات الحكومية ودور القطاع الخاص كيف ندرس قطاع المنشآت الصغيرة والمتوسطة				
كيف ندرس قطاع المنشآت الصغيرة والمتوسطة	سياسات الحكومية ودور القطاع الخاص			
	بف ندرس قطاع المنشآت الصغيرة والمتوسطة			
مفهوم وخصائص المنشآت الصغيرة والمتوسطة	فهوم وخصائص المنشآت الصغيرة والمتوسطة			
همية المنشآت الصغيرة والمتوسطة في التنمية الشاملة	ممية المنشآت الصغيرة والمتوسطة في التنمية الشاملة			

المعوقات التى تواجه المنشآت الصغيرة والمتوسطة والحلول

أهم التجارب الدولية في مجال دعم تطوير هذه المنشآت

مقومات نجاح المنشآت الصغيرة والمتوسطة

متطلبات كل مرحلة من مراحل عمر المشروع

أنواع الدعم الفني وسوق خدمات تطوير الأعمال

أهم التجارب المحلية او الدولية في مجال الدعم الفني

الخدمات التي تقدمها وتأثيرها على المنشآت المحتضنة

مراحل عمر المشروع الاستثماري احتياجات المشروع من الدعم الفني

مفهوم وأهمية خدمات الدعم الفني

من يقدم هذه الخدمات ولماذا؟ وكيف؟

مفهوم وأهداف وأنواع حاضنات الأعمال

آليات تأسيس وتشغيل وتقييم الحاضنات أهم التجارب الدولية في مجال حاضنات الأعمال مفهوم بيئة الأعمال وتقرير ممارسة أنشطة الأعمال

تقرير التنافسية العالمي

مؤشرات قياس سهولة ممارسة أنشطة الأعمال

بيئة الأعمال في الدول العربية وتأثيرها على المنشآت

المؤشرات الفرعية لمؤشرات سهولة ممارسة أنشطة الأعمال



الوحدة التدريبية رقم (1) المنشآت الميكروية والصغيرة والمتوسطة



الوعدة التدريبية رقم (1) المنشآت الصغيرة والمتوسطة

عدد الساعات التدريبية	3 ساعات و45 دقيقة
	بيان مبررات الاهتمام ودراسة المنشآت الصغيرة والمتوسطة. كما تتناول مفهوم وخصائص المنشآت الصغيرة والمتوسطة، وأهمية هذه
	المنشآت في التنمية الاقتصادية والاجتماعية ، وأهم المعوقات التي تواجه هذه المنشآت وآليات تذليلها. وفي نهاية هذه الوحدة يتم عرض
هدف الوحدة التدريبية	بعض التجارب العربية والدولية في مجال تنمية المنشآت الصغيرة والمتوسطة، بالإضافة إلى محاولة تحديد مقومات وآليات نجاح هذه
	لمشروعات- بناء على خصائصها وأهميتها ومعوقات نموها- حتى تستمر في دعم مسيرة التنمية.
•	الجلسة رقم (1) : 9:00-10:15
هدف الجلسة	تعريف المشاركين بمبررات الاهتمام ودراسة المنشآت الصغيرة والمتوسطة، وعرض مفهوم وخصائص المنشآت الصغيرة والمتوسطة،
هدف الحلسة	وبيان حجم قطاع المشروعات الصغيرة والمتوسطة في الوطن العربي.
	 السياسات الاقتصادية والمنشآت الصغيرة والمتوسطة وسياسة التوظيف الذاتي
موضوعات لجلسة	 مفهوم وخصائص المنشآت الصغيرة والمتوسطة
	 المنشآت الصغيرة والمتوسطة في الوطن العربي
•	الجلسة رقم (2) : 10:45 – 12:00
هدف الجلسة	عرض الدور الاقتصادي والاجتماعي للمشروعات الصغيرة والمتوسطة ومناقشة المعوقات التي تواجه هذه المنشآت وأليات تذليل هذه
المدود العبيد	المعوقات.
موضوعات لجلسة	 دور المنشآت الصغيرة والمتوسطة في التنمية الاقتصادية والاجتماعية
موصوعات تجنسه	 المعوقات التي تواجه المنشآت الصغيرة والمتوسطة وآليات تذليلها
•	الجلسة (3) : 12:30-13:45
هدف الجلسة	تزويد المشاركين بالمهارات اللازمة لتقييم واقع قطاع المنشآت الصغيرة والمتوسطة وتحديد مقومات نجاحه ونموه، والدروس المستفادة
هدف العجمية	من التجارب الدولية والعربية في مجال دعم المنشآت الصغيرة والمتوسطة.
	 مقومات نمو وتطور المنشآت الصغيرة والمتوسطة
موضوعات لجلسة	 تطبيقات وتجارب دولية والدروس المستفادة
	 خلاصة بأهم المهارات التي تم اكتسابها خلال هذه الوحدة التدريبية



عزيزتي المتدربة ...عزيزي المتدرب

في بداية هذه الوحدة التدريبية، ومن أجل قياس مكاسب وعوائد التدريب، أرجوبيان مستوى ما تم اكتسابه من معارف ومهارات في الموضوعات التالية:

ممتاز	جید جدا	جيد	متوسط	ضعیف	c
5	4	3	2	1	الموضوع
					السياسات الحكومية ودور القطاع الخاص
					كيف ندرس قطاع المنشآت الصغيرة والمتوسطة
					مفهوم المنشآت الصغيرة والمتوسطة
					خصائص المنشآت الصغيرة والمتوسطة
					أهمية المنشآت الصغيرة والمتوسطة في التنمية الشاملة
					المعوقات التي تواجه المنشآت الصغيرة والمتوسطة والحلول
					أسباب فشل المنشآت الصغيرة والمتوسطة
					مقومات نجاح المنشآت الصغيرة والمتوسطة
					أهم التجارب الدولية في مجال دعم تطوير هذه المنشآت



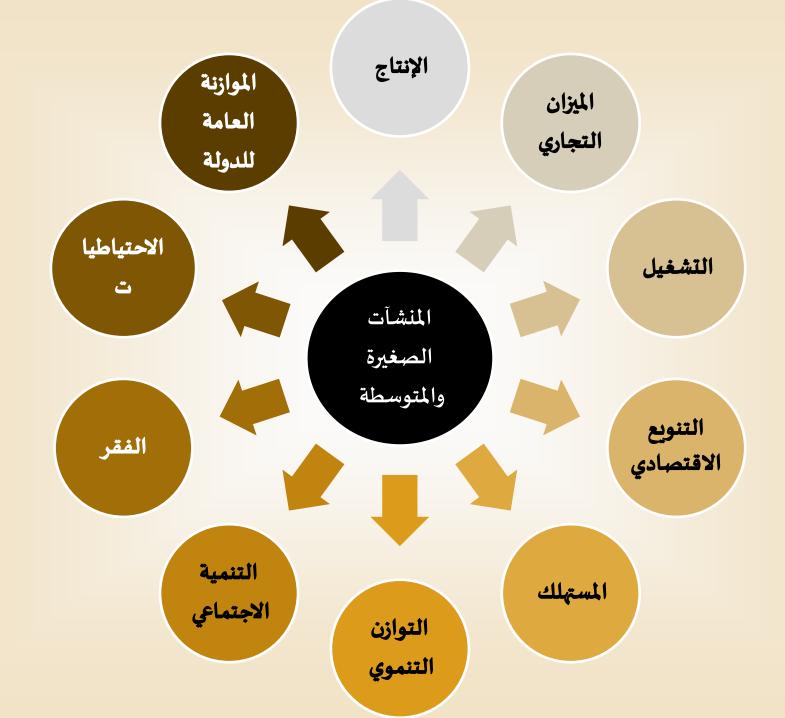
لان هذا الاهتمام بالمنشآت الصغيرة والمتوسطة؟













نشاط تدريبي

إذا طلب منك المدير تقريراً شاملاً عن المشروعات الميكروية والصغيرة والمتوسطة في بلدك...ما هي العناوين الرئيسية لهذا التقرير؟



ما هي أهم المعلومات العامة التي يجب ان نعرفها عن قطاع المشروعات الميكروية والصغيرة والمتوسطة حتى نستطيع التعامل مع القطاع كما يجب؟



الدور الاقتصادي والاجتماعي تعريف المؤسسات المشروعات ذات العلاقة وحجمها محتويات التقرير الرئيسية التحديات خصائص التي تواجه المشروعات المشروعات علاقة المؤسسة بالقطاع



مفهوم وتعريف المنشآت الصغيرة والمتوسطة



مفهوم وتعريف المنشآت المكروية والصغيرة والمتوسطة

- إن تعبير "منشأة صغيرة" و"منشأة متوسطة" هي مفاهيم نسبية قد تختلف من إقليم إلى
 آخر، ومن دولة إلى أخرى ومن قطاع إلى آخر، ومن وقت إلى آخر حتى في داخل البلد
 الواحد.
- من الصعب التوصل إلى تعريف محدد وموحد للمنشآت الصغيرة والمتوسطة حتى داخل البلد الواحد. لماذا؟

اختلاف الغرض من التعريف عدد المعايير المستخدمة في التعريف اختلاف فروع النشاط الاقتصادي داخل القطاع الواحد

اختلاف القطاع الاقتصادي

مستوى التطور التكنولوجي اختلاف درجة النمو الاقتصادي



المعاييرالكمية حجم راس المال المستثمر كمية وقيمة ونوعية الإنتاج الحصة السوقية عدد العمال وغيرها والمبيعات والموظفين معيار ثنائي (يجمع بين معياربن) رأس المال العمالة



معيار المبيعات والإيرادات

معيارالإنتاج

معيار التقنية المستخدمة



المعايير وفقاً لمنظمة العمل الدولية

معيار العمال والموظفين

معياررأس المال

معيار المبيعات والإيرادات

معيارالإنتاج

معيار التقنية المستخدمة



ولكن ،،، ما هو المعيار الأمثل؟



لماذا معيارعدد العمال؟

يسهل عملية المقارنة بين القطاعات والدول

معيار عدد

العمال

مقياس ومعيار ثابت وموحد!!

سهولة جمع المعلومات حوله

معيارمهم وضروري لكنه غيركافي!!

هل من عيوب عند استخدامه في المقارنة!!





مفهوم وتعريف المنشآت الصغيرة والمتوسطة

ما هي أفضل المعايير التي يمكن استخدامها للتمييز بين المنشآت الصغيرة والمنشآت المتوسطة والمنشآت الكبيرة؟ ولماذا؟

لماذا نستخدم هذا المعيار؟

المعيار المستخدم







البنك الدولي: المنشآت الصغيرة والمتوسطة هي تلك التي يعمل بها أقل من 300 عامل وحجم المبيعات فها أقل من 15 مليون دولار وحجم الأصول أقل من 5 مليون دولار.



برنامج الأمم المتحدة الإنمائي: المنشآت الصغيرة والمتوسطة هي المنشآت التي يقلل عدد العمال فيها عن 200 عامل.



البنك الأفريقي للتنمية: المنشآت الصغيرة والمتوسطة هيالمنشآت التي يقل عدد العمال في عن 50 عامل.



منظمة الأمم المتحدة للتنمية الصناعية (اليونيدو): المنشآت الصغيرة هيالمنشآت التي يديرها مالك واحد يتكفل بكامل المسؤولية ويتراوح عدد العاملين فيها بين 10-50 عامل.



منظمة العمل الدولية: المنشآت الصغيرة هي المنشآت التي يعمل بها أقل من 10 عمّال والمنشآت المتوسطة التي يعمل بها ما بين 10 إلى 99 عاملا، وما يزيد عن 99 تعد مشاريع كبيرة.



أمثلة على بعض تعريفات المنشآت الميكروية والصغيرة والمتوسطة

يير أخرى	2.0	عدد العمال	الدولة
	حجم المبيعات: أقل من 5 مليون دولار سنوياً	أقل من 500 عامل	<u>الولايات المتحدة:</u> منشآت صغيرة ومتوسطة
_	المنشآت الصغيرة (أصولها أقل ه المنشآت المتوسطة (أصولها أقل	● من 15 إلى 50 عامل ● من 51 إلى 200عامل	<u>تایلاند:</u> منشآت صغیرة منشآت متوسطة
	<u>رأس المال:</u> أقل من 30 ألف دينار أردني 30 ألف دينار فأكثر 30 ألف دينار فأكثر	 أقل من 10 عمال من 10 – 99 عامل من 100 – 249 عامل 	<u>الأردن:</u> منشآت صغرى منشآت صغيرة منشآت متوسطة
`يو <i>جد</i>	ž	4-1 19-5 99-20 500-100	منظمة التعاون الاقتصادي والتنمية منشآت ميكروية منشآت صغيرة جدا منشآت صغيرة منشآت متوسطة
<u>الأصول الكلية</u> من 3 مليون دولار أقل من 13 مليون دولار أقل من 56 مليون دولار	<u>المبيعات</u> اقل من 3 مليون دولار أقل من 13 مليون دولار أقل من 67 مليون دولار	اقل من 10 اقل من 50 اقل من 250	<u>المفوضية الأوروبية</u> منشآت ميكروية منشآت صغيرة منشآت متوسطة
		1-4 عمال 19-5 عامل 49-20 عامل	<u>فلسطين</u> صغيرة جدا مشاريع صغيرة مشايع متوسطة



تعريف المنشآت الميكروية والصغيرة والمتوسطة في دول مجلس التعاون

منشأة متوسطة	منشأة صغيرة	من <i>ش</i> أة ميكروية	الدولة
99-20 عامل	19-10 عامل	9-1 عمال	البحرين
21-100عامل	6-20 عامل	1-5 عمال	عمان
10عمال وأكثر	اقل من 10 عمال	-	قطر
199-60	59-10 عامل	1-9عمال	السعودية
رأس المال اقل من 500 ألف دينار	رأس المال اقل من 150ألف دينار	-	الكويت



الفرق بين النشاطات المدرة للدخل والمنشآت الحرفية والصغيرة؟ «أسلوب المناقشة»







المنشآت الصغيرة المنشآت الحرفية أو اليدوية نشاطات مدرة للدخل أو العمل لحساب النفس



نقاش ووجهات نظر

هل تعديد مفهوم وتعرف المنشآت الصغيرة والمتوسطة أمر ضروري؟ لاذا؟







ولكن

- ❖ تحدید أنواع الدعم الفني المقترح للمنشآت الصغیرة والمتوسطة لا یمکن أن یتم اعتماداً على تعریفها العام فقط، لا سیما وأن هذه التعریفات تختلف من فترة إلى أخرى ومن قطاع إلى آخر.
- من اجل الوصول إلى تصور أشمل عن الخدمات غير التمويلية او خدمات الدعم الفني التي تحتاجها هذه المنشآت لا بد من التعرف على خصائص هذه المنشآت التي تؤثر إيجاباً أوسلباً على أدائها.

ما هي الفصائص التي تميز المنشآت الصغيرة والمتوسطة عن غيرها من المنشآت؟



خصائص المنشآت الصغيرة والمتوسطة



خصائص المنشآت الصغيرة والمتوسطة



المرونة في الإنتاج والمقدرة على الانتشار الجغرافي



ضعف العمليات الادارية والتسويقية



الاعتماد الكبير على الأسواق والموارد الإنتاجية المحلية



الانخفاض النسبي في حجم رأس المال



غالباً ما يكون مالك المنشأة هو مديرها



انخفاض مستوى الأجور وعدم التأثر بالعوامل المؤسسية



الريادة والمبادرة



قدرة عالية على جذب المدخرات



مراكز للتدريب وبناء الخبرات المتكاملة



متانة في الروابط الأمامية والخلفية



عدم القدرة على الالتزام بمتطلبات الحفاظ على البيئة



القدرة على تغيير تركيبة القوى العاملة



عدم التناظر في المعلومات



ضعيفة التأثير على صانعي القرار



الوصول إلى الطاقة الإنتاجية القصوى



تبادل الآراء



- هل جميع هذه الخصائص ايجابية؟ وما هي الخدمات التي يمكن أن تقدم لهذه المنشآت لتعزيز ما لديها من خصائص ايجابية؟
- ما هي الخصائص التي تؤثر سلباً على أدائها؟ وما هي الخدمات التي يمكن أن تقدم لهذه المنشآت لتعديل الخلل المرافق لهذه الخصائص؟



الدور التنموي وأهمية المنشآت الصغيرة والمتوسطة



أهمية المنشآت الصغيرة والمتوسطة ودورها الاقتصادي والاجتماعي

روابط أمامية

الربادة

مراكزتدريب

وخلفية استفلال

المواد

التوازن

التنموي

القطاعغير

الرسى

التوظيف

الذاتى

تحفيز الادخار المحلية والاستثمار

تقليل

الاحتكار

بنية القطاع

الخاص

الإنتاج

الأمن الاقتصادي للأسرة

الصادرات

سوق عناصر الإنتاج

التوازن قطاع البنوك

دورها الاقتصادي

الجغراق

الطلب

الكلي

الإيرادات إحلال المستوردات العامة

الاحتياطيات

تقلل الهجرة من الريف إلى المكن

الأمن الاجتماعي

رفع المستوى المعيشي

التخلص

من ثقافة

العيب

تمكين المرأة

الأمن

الأسري

إعلاء قيمة

الذات

تمكين الشباب

المسئوليات

المجتمعية

الأمن

الغذائي

دورها الاجتماعي

سلع مناسبة لذوي الدخل المحدود

ذوي الاحتياجات الغاصة

التنمية المحلية

> العدالة في الاندماج توزيع الإجتماعي

تقليل

الدخل

الفقر



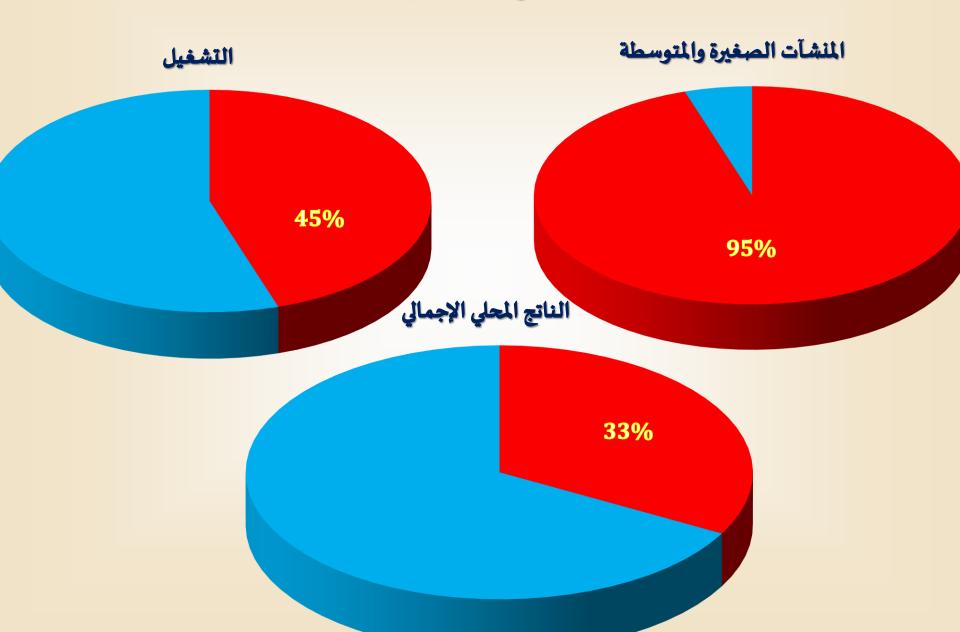
حجم ومساهمة القطاع عالميأ

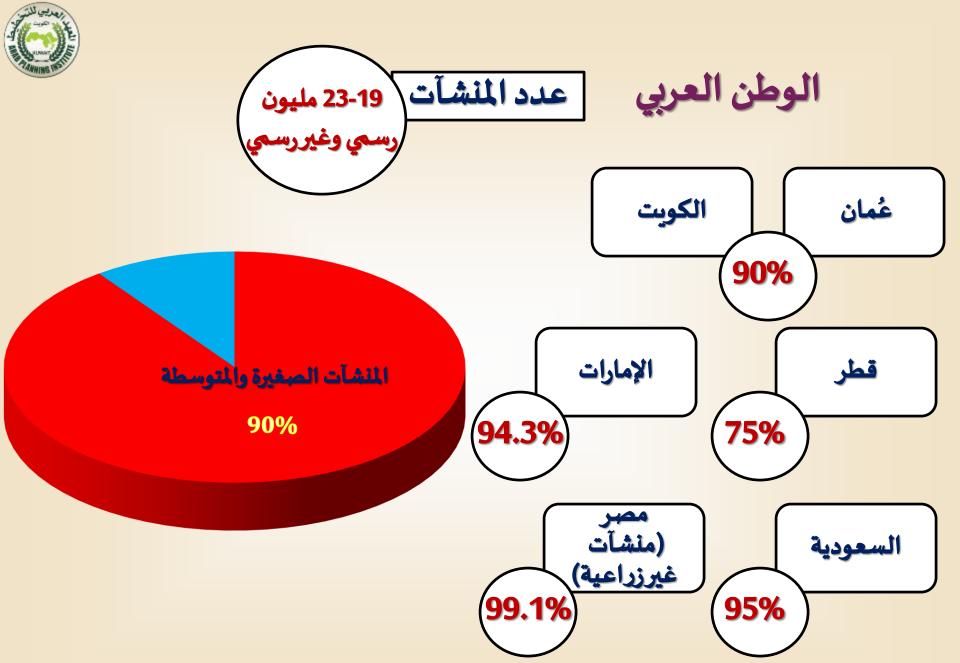
- تشكل نحو 90% من إجمالي المنشآت في معظم دول العالم
 - العاملة لله على حوالي 40%-80% من إجمالي القوى العاملة
- المحلي الإجمالي بنسبة لا تقل عن 30% المحلي الإجمالي بنسبة لا تقل عن 30%

باستثناء عدد قليل من الدول لا سيما الدول النفطية.



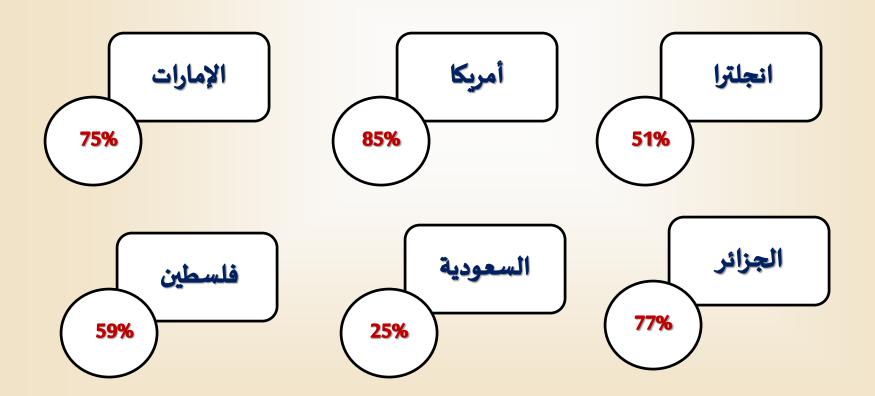
الدول النامية





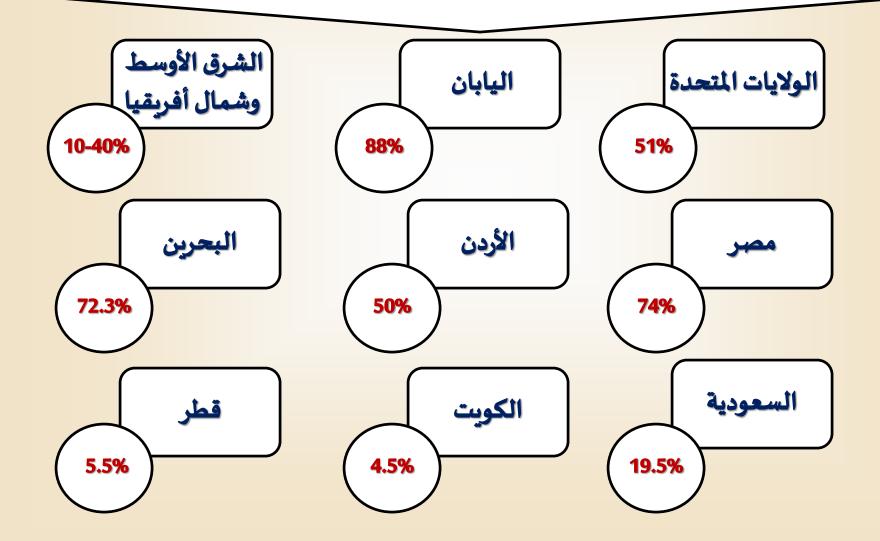


مساهمة المنشآت من الناتج المحلي الإجمالي





فرص العمل في المنشآت الصغيرة والمتوسطة من مجموع التوظيف





إحصائيات حول المنشآت الصغيرة والمتوسطة في بعض الدول العربية

♦ في الجزائر، تبلغ نسبة المنشآت الصغيرة والمتوسطة من القطاع الصناعي حوالي 14% من مجمل المنشآت الصغيرة والمتوسطة بينما يشكل قطاع التجارة والخدمات النسبة الأكبر بحوالي 34% ويليه قطاع الحرف الذي يشكل ما نسبته 28% من عدد المنشآت الصغيرة والمتوسطة. تشكل القوى العاملة في المنشآت الصغيرة والمتوسطة الجزائرية 22% من عدد العاملين، حيث تمتلك الجزائر عدد من القوانين المتخصصة في تنمية هذه المنشآت حيث يعد القانون التوجيهي لترقية المنشآت الصغيرة والمتوسطة الصادر في عام 2001 من أبرز القوانين حيث تتكفل وزارة المنشآت الصغيرة والمتوسطة بتنفيذ جميع القوانين.

❖ في مصر، تمثل هذه المنشآت الصغيرة والمتوسطة حوالي 90% من منشآت القطاع الخاص غير الزراعي، تساهم هذه المنشآت بحوالي 80% من الناتج المحلي الإجمالي، تغطي حوالي 90% من التكوين الرأسمالي، وتوظف حوالي 75% من فرص العمل، كما أن دخول 39 ألف منشأة إنتاجية سنويا له دور بارز في إحداث فرص العمل، تمتلك المنشآت الصغيرة والمتوسطة في مصر قانون خاص بتنميتها بشكل عام، حيث صدر هذا القانون في عام 2004.



إحصائيات حول المنشآت الصغيرة والمتوسطة في بعض الدول العربية

♦ في قطر، كما تشكل المنشآت الصغيرة والمتوسطة حوالي 98% من عدد المنشآت، وتبلغ نسبة المنشآت الصغيرة والمتوسطة في القطاع الصناعي 12% من مجمل هذه المنشآت، بينما يشكل قطاع التجارة والخدمات النسبة الأكبر، حيث تمثل نسبة منشآت التجارة حوالي 48% وتمثل نسبة منشآت الخدمات حوالي 22%. هذا وتتوزع القوى العاملة وفق حجم المنشأة إلى 47% في المنشآت الصغيرة والمتوسطة و53% في المنشآت الكبيرة. والملاحظ أنه لا يوجد لدى قطر قوانين أو هيئات متخصصة في تنمية أو دعم المنشآت الصغيرة والمتوسطة بشكل رسمي أو برامج دولة وتخضع جميع المنشآت بشكل عام إلى نفس القوانين.في سلطنة عمان، 97% من عدد المنشآت بشكل عام، توظف 46% من القوى العاملة.

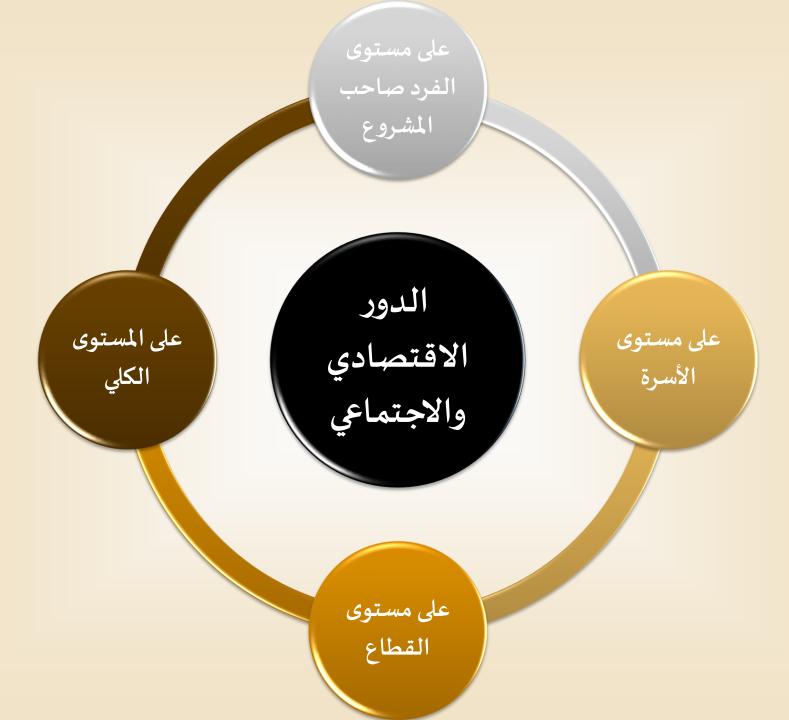
في الكويت، 90% من المنشآت الخاصة العاملة، وتضم قوى عمل وافدة تقدر بحوالي 45%
 بينما لا تتجاوز نسبة القوى العاملة الوطنية 1%.



إحصائيات حول المنشآت الصغيرة والمتوسطة في بعض الدول العربية

- في لبنان، توظف 90% من المشتغلين وتشكل أكثر من 95% من عدد المنشآت.
- ♦ في الإمارات، 94% من المنشآت الاقتصادية وتوظف حوالي 62% من القوى العاملة وتساهم بحوالي 75% من الناتج الإجمالي للدولة.
- ♦ في الأردن، 99.3% من مجموع المنشآت العاملة، توظف 38% ميكروية، و17% في المنشآت الصغيرة، 15% في المنشآت المتوسطة و30% في المنشآت الكبيرة.







نشاط تدريبي – فرق العمل

ما هي أبعاد الدور الاقتصادي والاجتماعي للمشروعات؟

مجموعة الدور الاقتصادي- الأسرة مجموعة الدور الاقتصادي- الفرد

مجموعة الدور الاجتماعي - الفرد مجموعة الدور الاقتصادي – الاقتصاد

مجموعة الدور الاجتماعي – الأسرة

مجموعة الدور الاجتماعي – المجتمع ككل



رابعاً: الأثر الاقتصادي والاجتماعي للخدمات التمويلية وغير التمويلية التي يقدمها الصندوق

يهدف هذا الجزء إلى استقراء آراء المستجيبين حول الآثار الاقتصادية والاجتماعية للقروض والخدمات التي حصلوا علها من الصندوق،

ضعيف	مقبول	متوسط	جيد	ممتاز	 برأيك. كيف تقييم الأثر الاقتصادي للخدمات التمويلية وغير التمويلية التي قدمها الصندوق على مستوى الفرد "صاحب المشروع" وفقاً للأبعاد والمؤشرات التالية،
0	2	3	•	o	 زيادة مستوى دخل الفرد" صاحب المشروع"
0	2	3	⊕	o	 رفع مستوى مهارات الفرد " صاحب المشروع"
0	2	3	④	o	 بناء قدرات صاحب المشروع في مجال الإدارة
0	0	3	•	(3)	 رفع مستوى الاستهلاك للفرد "صاحب المشروع"
0	0	3	•	(3)	 ساعد في تسديد فروض أخرى على صاحب المشروع وفي الحماية من التعثر
0	0	3	④	(3)	 بناء علاقات تجارية مع أطراف وجهات جديدة
0	0	3	④	(3)	 تحسين السجل الائتماني لصاحب المشروع لدى البنوك
0	0	3	•	(3)	 ساهم في الحصول على تمويل من مصادر أخرى "ضمان"
0	②	3	•	(3)	 وقع معدل الادخار وحجم الودائع لصاحب المشروع
0	2	3	④	(3)	10. تعزيز الروح الريادية والتوجه نحو العمل الحر والعمل لحساب النفس
0	②	3	④	o	11. تحسين مستوى ونوعية سكن الفرد
0	0	3	④	(3)	12. رفع مستوى الرفاه بشكل عام الدى الفرد
0	0	3	•	o	13. رفع مستوى الإنتاجية لدى صاحب المشروع
0	②	3	④	(3)	14. ظهور أفكار استثمارية لمشروعات جديدة لصاحب المشروع
•	2	3	•	9	15. زيادة حجم الاصول لدى الفرد " صاحب المشروع"



0000	ଡ ଡ ଡ ଡ ଡ	3 3 3 3	6666	0000	16. تقليل مخاطر الفقر على الفرد " صاحب المشروع" 17. تغيير هيكل الموجودات والأصول لدى صاحب المشروع 18. تحسن مستوى الاجهزة المستخدمة وتوفير متطلبات الحياة للفرد 19. تغيير هيكل الاتفاق "ظهور بنود وأوجه إنفاق جديدة" لدى الفرد 20. تحسن مستوى التوجه للسياحة الداخلية لدى صاحب المشروع
ضعيف	مقبول	متوسط	جيد	ممتاز	 برأيك. كيف تقييم الأثر الاقتصادي للخدمات التمويلية "القروض" وغير التمويلية التي قدمها الصندوق على مستوى الأسرة وفقاً للأبعاد والمؤشرات التالية،
0	0	3	•	o	 زيادة دخل الأسرة غير صاحب المشروع
0	2	3	④	o	 رفع مستوى مهارات العاملين من أفراد الأسرة
•	2	3	•	o	 تنرب العمالة من داخل الاسرة وانتقالها إلى مشروعات او وظائف أخرى
0	②	3	•	o	4. رفع مستوى الاستهلاك للأسرة
0	@	3	•	o	 ماعد في تسديد الاسرة لقروض أخرى وفي الحماية من التعار
0	0	3	•	9	 بناء الأسرة لعلاقات تجارية مع أطراف وجهات جديدة
0	2	3	•	9	 تحسين السجل الائتماني لأي من أفراد الاسرة لدى البنوك
0	Ø Ø	(3) (3)	⊕	9	 رفع معدل الادخار وحجم الودائع للأسرة
0	2	3	⊕	o	 تعزیز الروح الریادیة لدی أفراد الاسرة والعمل لحساب النفس تحسین مستوی ونوعیة سكن الأسرة
0	2	3	•	9	۱۰. تحقیق مستوی وتونیبه شخل انشره 11. رفع مستوی الرفاه بشکل عام لدی الأسرة
Õ	Õ	3	•	<u>o</u>	۰۰۰ ربع مستوی افزوده بختی عام عای انتقاره 12. رفع مستوی الإنتاجیة لدی أی من أفراد الاسرة
0	2	3	•	9	13. ظهور أفكار استثمارية لمشروعات جديدة لأي من أفراد الاسرة
•	2	3	•	3	14. حجم الاصول لدى الأمرة
0	2	3	•	o	15. تقليل مخاطر الفقر على الأسرة
•	2	3	•	o	16. تغيير هيكل الموجودات والأصول لدى الاسرة
0	2	3	•	o	17. خلق فرص عمل للأسرة
0	2	3	•	o	18. تحسن مستوى الاجهزة المستخدمة وتوفير متطلبات الحياة لدى الاسرة
0	@	3	•	o	19. تغيير هيكل الاتفاق "ظهور بنود وأوجه إنفاق جديدة" لدى الأسرة
0	@	3	•	o	20. تحسن مستوى التوجه للسياحة الداخلية لدى الاسرة
0	Ø	3	•	o	21. يزيد من القدرة على اتخاذ القرارات الاقتصادية للأسرة
0	0	3	•	9	22. دود المشروع في توفير احتياطي للاحتياجات المفاجئة والاستثنائية للأسرة

يي ا عرب	Ley Y					
	ضعيف	مقبول	متوسط	جيد	ممتاز	3. برأيك، كيف تقييم الآثار الاقتصادية الأخرى للخدمات "القروض" التي قدمها
						الصندوق على مستوى المشروع نفسه والمجتمع وفقأ للأبعاد والمؤشرات التالية:
	0	2	3	④	o	 تدریب العمالة وانتقالها إلى مشروعات او وظائف أخرى
	0	2	3	④	o	 توزيع الدخل وتقليل التباين في مستويات الدخل في المجتمع
	0	2	3	④	o	 تطوير مشروع أخر قائم "روابط أمامية وخلفية"
	0	②	3	④	o	 إقامة مشروع جديد "خلق طلب على سلعة معينة"
	0	0	3	④	(3)	 توفير سلع وخدمات بأسعار مناسبة "للمشترين"
	0	②	3	④	o	6. خلق فرص عمل جديدة
	O	②	3	④	(3)	7. زيادة الصادارت
	0	2	3	④	©	 الإحلال محل المستوردات
	0	2	3	④	©	 تعزيز الروح الربادية والتوجه نحو العمل الحر
	0	2	3	④	3	10. دعم الموازنة العامة للدولة من خلال ما يدفع من رسوم وضرائب
	0	2	3	④	o	11. تنمية المنطقة التي أقيم بها وتقليل البحث عن السلع في مناطق أخرى
	0	2	3	④	9	12. تقليل الوقت والجهد اللازمين للحصول على السلعة من قبل العملاء في المنطقة
	0	2	3	④	o	13. رفع ايرادات وربحية المشروع بسبب وصول التمويل بالوقت المناسب
	0	2	3	•	o	14. زيادة الانتاج الوطني
	0	2	3	•	o	15. خلق فرص عمل لأبناء المنطقة
	0	2	3	④	(3)	16. دور القرض في استمرارية المشروع
	0	②	3	⊕	(3)	17. دور القرض في حل المشكلات التي واجهت المشروع
	0	2	3	④	o	18. دور القرض في زيادة رأس مال المشروع
	0	②	3	④	(3)	19. دور القرض في رفع القيمة السوقية للمشروع
	0	2	3	④	③	20. تعزيز مستوى التنويع الاقتصادي وزيادة خيارات المستملك في المنطقة
	O	②	3	•	o	21. تعزيز دور المرأة في الاسرة



					4. برأيك. كيف تقييم الأثر الاجتماعي للخدمات التمويلية "القروض" وغير التمويلية
ضعيف	مقبول	متوسط	جيد	ممتاز	التي قدمها الصندوق على مستوى الفرد والأسرة والمجتمع وفقأ للأبعاد
					والمؤشرات التالية:
0	2	3	•	(3)	 رفع مستوى الأمان الاجتماعي للأسرة
0	2	3	•	(3)	 رفع مستوى المعيشة للفرد "صاحب المشروع"
0	2	3	•	o	 رفع المستوى المحيشي للأسرة
0	2	3	•	(3)	 توثيق العلاقات الأسرية
0	2	3	•	(3)	 ماعد في التخلص من ثقافة العيب
0	2	3	•	(3)	 ماعد في إعلاء قيمة الذات عند صاحب المشروع
0	2	3	•	(3)	 رفع مستوى الأمن الغذائي على مستوى الفرد "صاحب المشروع"
0	2	3	•	o	 وفع مستوى الأمن الغذائي على مستوى الأسرة
0	2	3	•	o	 ساعد في الاندماج الاجتماعي لصاحب المشروع في المجتمع
0	2	3	•	(3)	10. عمل على توفير سلع للطبقة الفقيرة من المجتمع
0	2	3	•	(3)	11. قلل من المشاكل الأسرية
0	2	3	•	(3)	12. ساهم في الزواج وتكوين أسره
0	2	3	•	(3)	13. عزز علاقات صاحب المشروع مع العملاء والموردين
0	2	3	•	(3)	14. بناء صداقات جديدة ونافعة
0	2	3	•	(3)	15. تقليل أوقات الفراغ لدى صاحب المشروع وتبعاتها السلبية
0	2	3	•	(3)	16. تراجع بعض الامراض الاجتماعية
0	2	3	•	(3)	17. رفع مستوى العلاقات بين صاحب المشروع وبقية الأسرة
0	2	3	•	(3)	18. عزز فرص المشاركة في المناسبات الاجتماعية
0	2	3	•	(3)	19. الشعود بالاستقلال المالي لصاحب المشروع
0	2	3	•	(3)	20. ساهم في توزيع المسئولية بين قطبي الأسرة "الزوج والزوجة"
0	2	3	•	(3)	21. رفع مستوى الثقة بالنفس
0	2	3	④	(3)	22. تعزيز دور المرأة في الأسرة وفي التنمية
0	2	3	④	(3)	23. رفع مستوى احترام الذات
0	2	3	④	(3)	24. مستوى التحاق افراد الأسرة بالمدارس
0	2	3	④	(3)	25. تحسن مستوى وظروف السكن
0	@	3	④	(3)	26. ساعد في المشاركة في نشاطات وجمعيات تعاونية وخيرية
0	2	3	④	(3)	27. ساعد في دعم واحد أو أكثر من ذوي الاحتياجات الخاصة
0	2	3	•	(3)	28. رفع مستوى واحد أو أكثر من كبار السن في الأسرة
0	2	3	•	(3)	29. تحسين المكانة الاجتماعية للأسرة في المنطقة
0	2	3	•	(3)	30. تحسين الكانة الاجتماعية للفرد "صاحب المشروع" في المنطقة
0	2	3	•	(3)	31. زيادة مساهمة المرأة في نفقات الأسرة
0	2	3	•	(3)	32. زيادة القدرة على اتخاذ القرارات الاجتماعية للاسرة



تمويلية التي يقدمها الصندوق:				
عولةً العصول على التمويل في بعض مراحل المشروع - حالة الازمات	1 ن	نعم	2.	4
متوى الخدمات غير التمويلية المقدمة من الصندوق	<u>ا</u> ق	نعم	2	¥
موية الحصول على الخدمات غير التمويلية من مصادر أخرى	ú 1	نعم	2.	¥
إمل تتعلق بحجم السوق والمنافسة	ú 1	نعم	2.	4
.م إتمام مراحل التأسيس بشكل صحيح — دراسة الجدوى والقرار الاستثماري	ú 1	نعم	2.	Я
رامل تتعلق بالظروف الاقتصادية المعلية "التصخم والتشريعاتالخ"	1 ن	نعم	2	¥
رامل تتعلق بالظروف الاقتصادية الاقليمية والعالمية	1 ن	نعم	2.	¥
إمل تتعلق بكفاءة الادارة والقدرة على التعامل مع الأزمات	ú 1	نعم	2.	¥
رامل تتعلق بالعمالة "الولاء الوظيفي والانظباط والانتاجية"	1 ن	نعم	2	¥
رامل تتعلق بجدية صاحب المشروع	1 ن	نعم	2	¥
متوى انتشار الصندوق والوصول إلى الفئات المستبدقة	1 ن	نعم	2	¥
ابعة الصندوق للاحتياجات التمويلية للمشروعات	1 ن	نعم	2.	¥
جم القرض المقدم من الصندوق	1 ن	نعم	2.	¥
إمل تتعلق بالقطاع الذي أممل به	<u>ن</u> 1	نعم	2.	¥
ع القرض المقدم من الصندوق	1 ن	ندم	2.	¥
عف دور مؤسسات الدعم الفتي المتخصصة	ا ن	نعم	2.	¥
لتخدام القرض للغاية التي أخذ من أجلها "إنتاجية وليس استهلاكي"	1 ن	نعم	2.	У
غبيم الدوزي لأداء المشروع ومعالجة الاختلالات	ú 1	نعم	2	¥
هف مستوى التشبيك والعلاقة بين الصندوق والمؤسسات الأخرى " غير التمويلية"	1 ق	ندم	2.	¥



فكروأجب: أسلوب المسابقات التدريبية

المسابقة

التفكير الابداعي

المناقشة



كيف تثبت بالشكل القاطع ان المشروعات الصغيرة والمتوسطة في السودان اوأي دولة أخرى مهمة جدا جدا ولا يمكن الاستغناء عنها بأقل عدد من الكلمات وكيف ترد على المشككين بسدورها التنموي (3 كلمات فقط)



إذا أردت أن تدرك عِظم أهمية هذه المنشآت..

تخيل اقتصاد دولة ما بدون

المنشآت الصغيرة والمتوسطة!!



هل تحديد مفهوم وتعريف المنشآت الصغيرة والمتوسطة إجراء كافي لتحديد الدعم الفني وخدمات تطوير الأعمال اللازمة؟!! بالطبع لا....

ماذا نفعل لمعرفة الدعم الفني والمؤسسي المطلوب؟

- ✓ حدد المفهوم وحجم المنشآت الصغيرة والمتوسطة
 - ✓ اكتشف خصائص هذه المنشآت وما يترتب علها
- ✓ خذ بعين الاعتبار مساهمتها في التنمية الاقتصادية والاجتماعية
 - ✓ ابحث في معوقات نموها
 - ☑ ادرس أسباب نجاحها ومقومات وشروط نموها
 - ✓ حدد الاحتياجات اللازمة
 - حدد أنواع الدعم الفني اللازمabla



التحديات التي تواجه المنشآت الصغيرة والمتوسطة



معوقات نمو المنشآت الصغيرة والمتوسطة

تختلف هذه التحديات والمعوقات بشكل بسيط من:

منشأة إلى أخرى

قطاع إلى آخر

دولة إلى أخرى

حسب البيئة

مرحلة إلى أخرى

فترة زمنية إلى أخرى



تطبيق عملي: اهم معوقات نمو المشروعات الصغيرة والمتوسطة - من وجهة نظر المتدربين

الترتيب (1-13): 1 الأكثر أهمية و13 للأقل اهمية

معوقات تتعلق بالدور الحكومي في دعم القطاع

معوقات تتعلق بعلاقة القطاع مع القطاعات الأخرى

معوقات ترتبط بخصائص القطاع وطبيعة الانتاج

معوقات ناجمة عن الظروف الاقتصادية الدولية

معوقات ترتبط بخصائص الإدارة وقدراتها

معوقات تتعلق بخصائص الاقتصاد المحلى والمشاكل التي يعانى منها

معوقات تتعلق بالظروف السياسية المحلية والإقليمية والدولية

معوقات تتعلق بقانون تشجيع الاستثمار والمزايا للمستثمر الملحي

معوقات ترتبط بخصائص المشروع نفسه (الحجم، الموقع...)

معوقات تتعلق بالتمويل

معوقات تتعلق بنقص المعلومات

معوقات تتعلق بتكاليف الانتاج

معوقات ذات علاقة بالسوق والمنافسة

	(.)	J 13 3. 7	3) · · · J ·	J 1 2 2 2 2
الترتيب			البيان	



معوقات نمو المنشآت الصغيرة والمتوسطة





محدودية الثقافة المصرفية

الاعتماد على القطاع العام في التمويل



ارتفاع تكلفة الاقتراض والتمويل

الافتقار إلى الخطط والاستراتيجيات والهياكل التنظيمية



ارتفاع معدل التضخم

الضرائب

عدم توفر السجلات المالية



ندرة الموارد الأولية

تفضيل المستهلك للمنتج الأجنبي



منافسة المنتجات المستوردة ومنتجات المنشآت الكبيرة







أهم معوقات نمو المنشآت الصغيرة والمتوسطة



الإدارية والمؤسسية



نقص المعلومات



التمويل



البيئة التنظيمية والقانونية



ضعف دور المؤسسات الحكومية



توفير مدخلات الإنتاج والتضخم



السوق والمنافسة



التسويق



التكنولوجيا والابتكار



أبعاد مشكلة التمويل

صعوبة الوصول إلى مصادر التمويل وصعوبة الحصول على التمويل.

ارتفاع تكاليف التمويل وصعوبة شروط التمويل غيرسعر الفائدة.

> عدم مراعاة بعض مصادر التمويل الاحتياجات التمويلية لهذه المنشآت في مختلف قطاعات الإنتاج.

تمييز بعض مصادر التمويل بين المنشآت حسب الحجم بحيث يكون التحيز للمنشآت الكبيرة

تمييز مصادر التمويل بين المنشآت حسب مجال الإنتاج (القطاع)،

تمييز مصادر التمويل حسب الموقع الجغرافي لهذه المنشآت.

ضعف التنسيق والتشبيك بين مصادر التمويل والمؤسسات المعنية.



معوقات تتعلق بنقص المعلومات

صعوبة الوصول إلى مصادر المعلومات أي عدم معرفتهم بهذه المصادر

صعوبة الحصول على المعلومات (إجراءات، شروط)

عدم دقة المعلومات وعدم شموليتها

عدم توفر المعلومات

اللازمة عن مصادر

التمويل ومؤسسات

الدعم الفني والأسواق

عدم وجود قاعدة بيانات شاملة وتعدد مصادر المعلومات وتضاربها

ارتفاع التكاليف المباشرة وغير المباشرة للحصول على المعلومات



معوقات متعلقة بتوفير مدخلات الإنتاج

صعوبة الحصول على مدخلات الإنتاج بأسعار مناسبة وبشكل مستمر صعوبة الحصول على التكنولوجيا اللازمة لتطوير أساليب الإنتاج

عدم ملائمة المعروض من عناصر الإنتاج التي تناسب احتياجات هذه المنشآت

صعوبة الحصول على الأراضي بالمساحات اللازمة والمواقع المناسبة

التقلبات في أسعار عناصر الإنتاج لا سيما إذا كانت مستوردة



معوقات متعلقة بالتسويق

ارتفاع تكاليف التسويق ونقص المعلومات اللازمة للتسويق.

تدني مستوى القناعة بالعائد من التسويق قصور قنوات وشبكات التسويق لاسيما في حالة المنشآت الصغيرة.

عدم استخدام الأساليب الحديثة في التسويق

انخفاض جودة المنتجات ضعف عملية التشبيك بين هذه المنشآت



معوقات تتعلق بالبيئة التنظيمية والقانونية

معوقات تتعلق بالتشغيل

معوقات اختيار الموقع المناسب وتقييمه بالطريقة المناسبة معوقات تتعلق بتأسيس المنشأة وتسجيلها والحصول على تصريح العمل

عدم وجود تشريعات خاصة بهذه المنشآت

معوقات تتعلق بالحصول على الخدمات العامة والبنية التحتية كخدمات الماء والكهرباء

معوقات تتعلق بالفساد وإنقاذ العقود وحالات الإعسار

عدم كفاية الإطار القانوني والتنظيمي



المعوقات الإدارية والمؤسسية

عدم قدرة الإدارة على الحصول

على خدمات الدعم الفني

والمؤسسي

غياب المهارات الأساسية في إدارة الأعمال والمحاسبة وغيرها.

صعوبة الوصول إلى صانعي القرارات والسياسات، مما يفقدها القدرة على التأثير بهذه القرارات والسياسات

عدم وجود هيكل تنظيمي واضح

في الكثير من هذه المنشآت

تدنى مستوى جودة الوظائف-التي سيرد الحديث عنها لاحقاً



معوقات تتعلق بضعف دور المؤسسات الحكومية المعنية بهذه المؤسسات

تدني مستوى الجهود الحكومية الرامية إلى تطوير هذه المنشآت وضعف أداءها.

عدم مراعاة المؤسسات الحكومية لاحتياجات وأولويات هذه المنشآت في مختلف مجالات الإنتاج.

تمييز المؤسسات الحكومية بين المنشآت حسب الحجم

تشديد الرقابة على

هذه المنشات مما يترتب

علها تكاليف إضافية.

معوقات تتعلق بالبيئة الاستثمارية وممارسة أنشطة الأعمال ذات العلاقة بالمؤسسات الحكومية.

عدم وجود سياسة حكومية واضحة المعالم لهذه المنشآت

تمييز المؤسسات الحكومية بين المنشآت

حسب مجال الإنتاج

تمييز المؤسسات الحكومية حسب الموقع الجغرافي.

عدم وجود تشريعات

خاصة بهذه المنشآت أو

وجودها لكن تكون غير

عملية وغير مبنية على السس واقعية

ضعف التنسيق بين الحكومة والمؤسسات ذات العلاقة بتطوير هذه المنشات.

تدني مستوى الدعم الحكومي للإبداع والريادة



معوقات تتعلق بالسوق والمنافسة

صعوبة الوصول إلى السوق المحلي والبقاء على مستوى سوق المنطقة.

صعوبة الوصول إلى الأسواق الخارجية

المنافسة من قبل المنشآت الأجنبية

صغر حجم السوق وعدم القدرة على التوسع وعدم الاستفادة من وفورات الحجم.

المنافسة من قبل المنشآت

المحلية

ضعف إقبال المستهلك المحلي

على المنتجات المحلية

صعوبة الحصول على العقود الحكومية.

ضعف تنافسية هذه المنشآت.





دراسة تطبيقية حول أهم معوقات المنشآت الصغيرة والمتوسطة + المملكة الأردنية الهاشمية×



75.6

66.4

62.0

57.6

55.2

53.2

46.4

36.0

24.4

11 . [4:11 \$1 1.1..11 .= Ttt - 1 - = t -= المحقيبال الت

* تم احتساب النسب بناء على إجابة السؤال رقم (3.5) في الاستبانة (1: نعم، 0: لا).

معوقات تتعلق بالدور الحكومي في دعم القطاع الصناعي

معوقات تتعلق بعلاقة القطاع الصناعي مع القطاعات الأخرى

معوقات تتعلق بخصائص الاقتصاد المحلى والمشاكل التي يعاني منها

معوقات تتعلق بالظروف السياسية المحلية والإقليمية والدولية

معوقات تتعلق بقانون تشجيع الاستثمار والمزايا للمستثمر الملحى

معوقات ترتبط بخصائص القطاع الصناعي وطبيعة الانتاج

معوقات ترتبط بخصائص المشروع نفسه (الحجم، الموقع...)

معوقات تتعلق بالتمويل

معوقات تتعلق بنقص المعلومات

معوقات تتعلق بتكاليف الانتاج

معوقات ذات علاقة بالسوق والمنافسة

معوقات ترتبط بخصائص الإدارة وقدراتها

معوقات ناجمة عن الظروف الاقتصادية الدولية

	تطبيق عملي: اللوبيب التناري لأهم معوفات نمو المنسات الصناعية فيد الدراسة
النسبة *	البيان

- 80.4
- 79.6
- 76.4
 - 76.0

* تم احتساب قيمة الوسط الحسابي لإجابات السؤال رقم (3.8) في الاستبانة (1: الأهم، 5: الأقل أهمية).

3.78

3.91

2.43

4.08

3.40

3.21

3.28

2.92

صعوبة الوصول إلى الأسواق الخارجية

صعوبة الوصول إلى السوق المحلى والبقاء على مستوى سوق المنطقة

* تم احتساب قيمة الوسط الحسابي لإجابات السؤال رقم (3.9) في الاستبانة (1: الأهم، 7: الأقل أهمية).

5.92

4.21

6.17

4.07

ارتفاع التكاليف المباشرة وغير المباشرة للحصول على المعلومات

* تم احتساب قيمة الوسط الحسابي لإجابات السؤال رقم (3.10) في الاستبانة (1: الأهم، 13: الأقل أهمية).

7.34

7.61

7.67

8.02

8.08

8.95

قانون الضريبة والتكلفة المترتبة على المنشآت

تدني مستوى الدعم الحكومي للإبداع والريادة

تشديد الرقابة على المنشأت الصناعية

ضعف التنسيق بين الحكومة والمؤسسات ذات العلاقة بتطوير القطاع

التشريعات الخاصة بالقطاع غير عملية وغير مبنية على أسس واقعية

قانون الضمان الاجتماعي والتكاليف الإضافية المترتبة على المنشآت الصناعية

* تم احتساب قيمة الوسط الحسابي لإجابات السؤال رقم (3.10) في الاستبانة (1: الأهم، 13: الأقل أهمية).

تشديد الرقابة على المنشآت الصناعية

قانون الضريبة والتكلفة المترتبة على المنشآت الصناعية

تمييز المؤسسات الحكومية بين المنشآت الصناعية حسب مجال الانتاج

تمييز المؤسسات الحكومية بين المنشآت الصناعية حسب الحجم

قانون الضمان الاجتماعي والتكاليف الإضافية المترتبة على المنشآت

تدني مستوى الدعم الحكومي للإبداع والريادة

تمييز المؤسسات الحكومية حسب الموقع الجغرافي

7.26

7.48

7.61

7.91

8.09

8.09

9.22

9.78

7.35

8.22

5.27

9.59

5.24

6.97

6.49

9.62

7.58

7.94

7.35

8.10

5.93

5.81

6.82

8.36

7.83

8.34

7.46

7.31

7.37

4.42

7.08

9.12

	تطبيق عملي: الترتيب التنازلي لأهم معوقات نمو المنشآت الصناعية المتعلقة بالإدارة							
سابي*	الوسط الح		البيان					
3	3.84		معوقات مرتبطة بالعاملين (الإنتاجية والولاء ومعدلات ترك العمل الخ)					
4	4.07			عدم استفادة المنشآت الصناعية من مزايا قانون تشجيع الاستثمار الممنوحة للمستثمر الأجنبي				
4	4.20			تدني مستوى الانفاق على البحث والتطوير				
4	4.26			ضعف مستوى التطوير في أساليب الانتاج بشكل يواكب المنافسين				
4	4.36			عدم وجود آليات واضحة لدى المنشآت الصناعية للاستفادة من الاتفاقيات التجارية				
4	4.81			معوقات فنية (بعد الموقع عن الإدارة، طريقة الانتاج، التكنولوجيا)				
2	4.90			ضعف قنوات وأساليب التسويق				
5	5.55			معوقات داخلية تتعلق بإدارة المنشأة				
		 الأقل أهمية). 	تبانة (1: الأهم، 8	* تم احتساب قيمة الوسط الحسابي لإجابات السؤال رقم (3.12) في الاست				
تطبيق عملي: معوقات نمو المنشآت الصناعية المتعلقة بالإدارة حسب حجم المنشآت								
		میکرویة صغیرة						
كبيرة	متوسطة	صغيرة	ميكروية	-111				
كبيرة		صغيرة الوسط الح	ميكروية	البيان				
کبیرة 2.30			میکرویة 4.71	البيان عدم وجود آليات واضحة لدى المنشآت للاستفادة من الاتفاقيات التجارية				
	* سابي	الوسط الح						
2.30	* سابي 4.62	الوسط الح	4.71	عدم وجود آليات واضحة لدى المنشآت للاستفادة من الاتفاقيات التجارية				
2.30	* سابي 4.62 3.95	الوسط الح 4.42 3.81	4.71	عدم وجود آليات واضحة لدى المنشآت للاستفادة من الاتفاقيات التجارية معوقات مرتبطة بالعاملين (الإنتاجية والولاء ومعدلات ترك العمل الخ)				
2.30 3.17 3.35	* 4.62 3.95 3.59	4.42 3.81 4.66	4.71 4.00 5.35	عدم وجود آليات واضحة لدى المنشآت للاستفادة من الاتفاقيات التجارية معوقات مرتبطة بالعاملين (الإنتاجية والولاء ومعدلات ترك العمل الخ) عدم استفادة المنشآت الصناعية من مزايا قانون تشجيع الاستثمار				
2.30 3.17 3.35 4.91	* يسابي 4.62 3.95 3.59 3.51	4.42 3.81 4.66 4.09	4.71 4.00 5.35 4.61	عدم وجود آليات واضحة لدى المنشآت للاستفادة من الاتفاقيات التجارية معوقات مرتبطة بالعاملين (الإنتاجية والولاء ومعدلات ترك العمل الخ) عدم استفادة المنشآت الصناعية من مزايا قانون تشجيع الاستثمار ضعف مستوى التطوير في أساليب الانتاج بشكل يواكب المنافسين				
2.30 3.17 3.35 4.91 5.00	* بسابي 4.62 3.95 3.59 3.51 3.03	4.42 3.81 4.66 4.09 4.35	4.71 4.00 5.35 4.61 4.31	عدم وجود آليات واضحة لدى المنشآت للاستفادة من الاتفاقيات التجارية معوقات مرتبطة بالعاملين (الإنتاجية والولاء ومعدلات ترك العمل الخ) عدم استفادة المنشآت الصناعية من مزايا قانون تشجيع الاستثمار ضعف مستوى التطوير في أساليب الانتاج بشكل يواكب المنافسين تدني مستوى الانفاق على البحث والتطوير				
2.30 3.17 3.35 4.91 5.00 5.43	* سابي 4.62 3.95 3.59 3.51 3.03 4.78	4.42 3.81 4.66 4.09 4.35 4.53	4.71 4.00 5.35 4.61 4.31 4.98	عدم وجود آليات واضحة لدى المنشآت للاستفادة من الاتفاقيات التجارية معوقات مرتبطة بالعاملين (الإنتاجية والولاء ومعدلات ترك العمل الخ) عدم استفادة المنشآت الصناعية من مزايا قانون تشجيع الاستثمار ضعف مستوى التطوير في أساليب الانتاج بشكل يواكب المنافسين تدني مستوى الانفاق على البحث والتطوير معوقات فنية (بعد الموقع عن الإدارة، طريقة الانتاج، التكنولوجيا)				

تطبيق عملي: الترتيب التنازلي لأهم معوقات نمو المنشآت الصناعية المتعلقة بالظروف الاقتصادية والسياسية المحلية والدولية						
البيان			الوسط الحسا	ابي *		
صادية المحلية وضعف أداء الاقتصاد الأردني			3.30			
ط الأمامية والخلفية بين القطاعات الاقتصادية المختلفة			3.75			
تصادية الإقليمية والدولية التي تؤثر في حجم السوق وتكاليف الانتاج			3.78			
على التنبؤ والتخطيط طويل الأمد بسبب التطورات المستمرة			4.03			
دخلات الانتاج بسبب تقلبات سعر الصرف			4.34			
لإضرابات والاحتجاجات والتطورات السياسية المحلية						
وجود بيئة جغرافية طارده						
* تم احتساب قيمة الوسط الحسابي لإجابات السؤال رقم (3.13) في الاستبانة (1	نبانة (1: الأهم، 7	: الأقل أهمية).				
تطبيق عملي: معوقات نمو المنشآت الصناعية المتعلقة بالظروف الاقتصادية والسي	ة والسياسية المح	لية حسب الحج	٩			
البيان	ميكروية	صغيرة	متوسطة	كبيرة		
٥٩٠		الوسط الح	سابي *			
ط الأمامية والخلفية بين القطاعات الاقتصادية المختلفة	4.08	3.65	3.73	2.96		
صادية المحلية وضعف أداء الاقتصاد الأردني	2.92	3.57	3.22	3.65		
لتنبؤ والتخطيط طويل الأمد بسبب التطورات المستمرة	3.99	4.06	4.19	3.83		

* تم احتساب قيمة الوسط الحسابي لإجابات السؤال رقم (3.13) في الاستبانة (1: الأهم، 7: الأقل أهمية).

4.73

3.65

4.68

3.81

4.00

3.80

4.52

4.39

4.67

3.71

4.20

4.43

3.96

4.13

4.13

5.35

تقلب أسعار مدخلات الانتاج بسبب تقلبات سعر الصرف

الإضرابات والاحتجاجات والتطورات السياسية المحلية

وجود بيئة جغرافية طارده

التطورات الاقتصادية الدولية التي تؤثر في حجم السوق وتكاليف الانتاج

تطبيق عملي: الترتيب التنازلي لأهم محددات تكاليف الانتاج في المنشآت الصناعية						
البيان	الوسط الحسابي *					
ارتفاع أسعار الطاقة (الكهرباء)	0.91					
عدم الاستفادة من خدمات المؤسسات المعنية الهادفة إلى تقليل تكاليف الانتاج	0.88					
ارتفاع تكاليف التمويل	0.88					
ارتفاع أسعار المواد الأولية المحلية	0.88					
التكاليف الناجمة عن العمل خارج المناطق الصناعية	0.85					
عدم القدرة على الاستفادة من وفورات الحجم	0.82					
التكاليف الإضافية الناجمة عن عدم استخدام نظم المعلومات في الإدارة	0.80					
ارتفاع أسعار المواد الأولية المستوردة	0.78					
تدني مستوى الاستفادة من برامج التدريب المهني في رفع كفاءة العاملين	0.77					
تدني مستوى الاستفادة من حملات وزارة العمل "التشغيل الوطني"	0.76					
ارتفاع الضرائب على المواد الأولية المستوردة	0.75					
ارتفاع تكاليف النقل (نقل المنتج او المواد الأولية) بسب الموقع	0.74					
التكاليف الإضافية الناجمة عن الأخطاء الإدارية ونقص الخبرة	0.72					
ارتفاع أسعار الطاقة (الوقود)	0.72					
ارتفاع أجور العاملين بسبب سياسة الحد الأدنى للأجور	0.69					
التكاليف المترتبة على الالتزام بالمواصفات الفنية الأردنية	0.66					
أساليب وطرق الإنتاج غير حديثة	0.65					
نقص تصاريح العمالة الوافدة ونقص العمالة المحلية المؤهلة	0.56					
ارتفاع الضرائب بشكل عام	0.56					
تدني إنتاجية العمالة	0.51					
ارتفاع نسبة المسروقات	0.36					
ارتفاع نسبة التلف	0.34					
ارتفاع تكاليف التصدير (النقل، والتأمين، والتلف،والفحوصات)	0.24					

ارتفاع تكاليف التسويق والمشاركة في المعارض التسويقية

ارتفاع تكاليف التدريب * تم احتساب قيمة الوسط الحسابي لإجابات السؤال رقم (3.14) في الاستبانة (1: نعم، 0: لا).

0.17

0.05

تطبيق عملي: أهم محددات تكاليف الإنتاج في المنشآت الصناعية حسب حجم المنشآت								
كبيرة	متوسطة	صغيرة	ميكروية	البيان				
	سابي *	الوسط الح		944				
1.00	1.00	0.86	0.61	التكاليف الإضافية الناجمة عن عدم استخدام نظم المعلومات في الإدارة				
1.00	0.97	0.90	0.88	ارتفاع أسعار الطاقة (الكهرباء)				
1.00	0.97	0.78	0.62	تدني مستوى الاستفادة من برامج التدريب المهني لرفع كفاءة العاملين				
1.00	0.89	0.89	0.47	ارتفاع الضرائب على المواد الأولية المستوردة				
0.96	0.97	0.92	0.79	ارتفاع أسعار المواد الأولية المحلية				
0.96	0.43	0.21	0.00	ارتفاع تكاليف التصدير (النقل، والتأمين، والتلف،والفحوصات)				
0.91	0.97	0.73	0.09	ارتفاع الضرائب بشكل عام				
0.91	0.95	0.87	0.33	ارتفاع أجور العاملين بسبب سياسة الحد الأدنى للأجور				
0.87	0.97	0.88	0.56	ارتفاع أسعار المواد الأولية المستوردة				
0.87	0.89	0.75	0.93	التكاليف الناجمة عن العمل خارج المناطق الصناعية				
0.87	0.84	0.92	0.93	عدم الاستفادة من خدمات المؤسسات المعنية الهادفة إلى تقليل التكاليف				
0.83	0.97	0.57	0.31	نقص تصاريح العمالة الوافدة ونقص العمالة المحلية المؤهلة				
0.78	0.43	0.08	0.00	ارتفاع تكاليف التسويق والمشاركة في المعارض التسويقية				
0.74	0.97	0.79	0.64	تدني مستوى الاستفادة من حملات وزارة العمل "التشغيل الوطني"				
0.74	0.89	0.94	0.84	ارتفاع تكاليف التمويل				
0.70	0.97	0.74	0.61	ارتفاع أسعار الطاقة (الوقود)				
0.70	0.92	0.72	0.47	التكاليف المترتبة على الالتزام بالمواصفات الفنية الأردنية				

0.52

0.52

0.48

0.48

0.30

0.26

0.17

0.04

0.97

0.97

0.95

0.46

0.46

0.38

0.43

0.05

0.89

0.75

0.78

0.49

0.46

0.49

0.78

0.06

0.74

0.67

0.62

0.57

0.21

0.18

0.71

0.03

عدم القدرة على الاستفادة من وفورات الحجم

تدني إنتاجية العمالة

ارتفاع نسبة التلف

ارتفاع نسبة المسروقات

ارتفاع تكاليف التدريب

أساليب وطرق الإنتاج غير حديثة

ارتفاع تكاليف النقل (نقل المنتج او المواد الأولية) بسب الموقع

التكالِّيف الإضافية الناجمة عنَّ الأخطاء الإدارية ونقص الخبرة

* تم احتساب قيمة الوسط الحسابي لإجابات السؤال رقم (3.14) في الاستبانة (1: نعم، 0: لا).

تطبيق عملي: الترتيب التنازلي لأهم محددات الإيرادات في المنشآت الصناعية	
البيان	الوسط الحسابي *
سعف مستوى المشاركة في المعارض المحلية والدولية	0.98
مدم الاستفادة من الاتفاقيات الثنائية في تصريف الانتاج وزيادة المبيعات	0.95
سعف الروابط الأمامية مع المنشآت المحلية الصناعية وغير الصناعية	0.83
مدم وجود تنوع في الانتاج (عدد محدود من المنتجات)	0.83
سغر حجم السوق	0.82
سعوبة الوصول إلى الأسواق الخارجية	0.82
دني أسعار السلع الصناعية بشكل عام	0.80
لمنافسة من قبل المنتجات الأجنبية ذات جودة أقل وأسعار أقل	0.80
دني هامش الربح بسبب التوجه إلى المنافسة السعرية	0.78
غير أذواق المستهلك المحلي وعدم القدرة على مواكبتها	0.78
لمنافسة المحلية من القطاع غير المنظم (جودة أقل وأسعار أقل)	0.77
دني مستوى الولاء للمنتج المحلي	0.76

0.74

0.70

0.62

تدني الإيرادات الناجم عن ضعف القدرة على التوسع

تدني الإيرادات الناجم عن حداثة عمر المنشأة (قصر عمر المنشأة)

* تم احتساب قيمة الوسط الحسابي لإجابات السؤال رقم (3.15) في الاستبانة (1: نعم، 0: لا).

تدني مستوى المشتريات الحكومية

تطبيق عملي: أهم محددات الإيرادات في المنشآت الصناعية حسب غرف الصناعة التي تتبع لها المنشآت									
البيان	ميكروية	صغيرة	متوسطة	كبيرة					
البيان	الوسط الحسابي *								
ضعف مستوى المشاركة في المعارض المحلية والدولية	1.00	0.99	0.97	0.83					
ضعف الروابط الأمامية مع المنشآت المحلية الصناعية وغير الصناعية	0.75	0.86	0.97	0.74					
المنافسة من قبل المنتجات الأجنبية ذات جودة أقل وأسعار أقل	0.73	0.85	0.97	0.57					
تدني مستوى الولاء للمنتج المحلي	0.65	0.72	0.95	0.96					
تدني مستوى المشتريات الحكومية	0.54	0.71	0.95	0.78					
صغر حجم السوق	0.76	0.84	0.95	0.74					
عدم الاستفادة من الاتفاقيات الثنائية في تصريف الإنتاج وزيادة المبيعات	0.98	0.99	0.95	0.61					
تدني أسعار السلع الصناعية بشكل عام	0.74	0.87	0.95	0.48					

تدنى الإيرادات الناجم عن ضعف القدرة على التوسع

تدني هامش الربح بسبب التوجه إلى المنافسة السعرية

تغير أذواق المستهلك المحلى وعدم القدرة على مواكبتها

عدم وجود تنوع في الانتاج (عدد محدود من المنتجات)

صعوبة الوصول إلى الأسواق الخارجية

المنافسة المحلية من القطاع غير المنظم (جودة أقل وأسعار أقل)

تدني الإيرادات الناجم عن حداثة عمر المنشأة (قصر عمر المنشأة)

* تم احتساب قيمة الوسط الحسابي لإجابات السؤال رقم (3.15) في الاستبانة (1: نعم، 0: لا).

0.48

0.43

0.74

0.65

0.78

0.39

0.00

0.95

0.95

0.93

0.93

0.84

0.73

0.57

0.76

0.91

0.80

0.80

0.83

0.77

0.95

0.71

0.62

0.70

0.72

0.83

0.46

1.00





دراسة عملية وتطبيقية:
دراسة تطبيقية حول المشروعات
الصغيرة والمتوسطة في سلطنة عمان
ومحافظة ظفار



%71

%57 %43

%57

%71

%71

%94

%29

%86

%71

%57

%71

%43

%29

%73

%70

%63

%61

%48

%79

%70

%52

%64 %67

%57

%46

%33

%24

%16

%64

%71

%68

%68

%68 %67

%66

%61

%59

%57 %57

%52

%50

%25 %14

%67

الترتيب التنازلي لأبرز الصعوبات والتحديات التي تؤثر في أداء المشروعات حسب الحجم

معوقات تتعلق بأسعار مدخلات الإنتاج

معوقات تتعلق بضعف عملية التسويق معوقات تتعلق بتوفر مدخلات الإنتاج

ارتفاع معدل دوران العاملين في المشروع

صعوبة لوصول إلى الأسواق الخارجية

الأحداث السياسية الإقليمية والدولية

معوقات ذات طابع اجتماعي أوديني

معوقات تتعلق بتكنولوجيا الإنتاج

المنافسة من قبل المنتجات الأجنبية

الضرائب والرسوم بشكل عام

معوقات تتعلق بإدارة المشروع

الإجراءات البيروقراطية في المعاملات الحكومية

غياب الدعم الحكومي والحوافز وسياسات التشجيع

المتوسط (مؤشر التحديات): مجموع النسب لكل حجم مقسوم على العدد

ملاحظة: تم حساب قيمة المتوسط من خلال إجابة السؤال 46.2 في الاستبانة (0 : لا ، 1 : نعم)

صعوبة الوصول إلى السوق المحلية "سوق السلطنة"

			(Bluman 1863)
البيان	صغرى	صغيرة	متوسطة
الأداء الاقتصادي الكلي وموسمية الإنتاج	%94	%78	%100
معوقات تتعلق بصغر حجم السوق المحلي	%89	%88	%100
صعوبة الحصول على التمويل بأنواعه المختلفة	%87	%80	%86
عدم توفر خدمات الدعم الفني اللازمة لدى غرفة التجارة والصناعة	%86	%78	%96
صعوبة الحصول على الدعم الفني بكافة أشكاله	%85	%86	%100
الاحتكاروالتضغم	%85	%80	%91
انتشارظاهرة التجارة المستترة	%83	%78	%86
قلة المؤسسات المحلية والدولية التي تقدم الدعم الفني للمشروعات الصغيرة والمتوسطة	%78	%78	%71
عدم وجود تشريعات واضحة ودقيقة بقطاع المشروعات الصغرى والصغيرة والمتوسطة	%75	%66	%71
صعوبة الحصول على الخدمات التي تقدمها المؤسسات الحكومية	%72	%73	%71



%80

%6

%79

%74

%64

%67

%81

%71

%69

%59

%50

%60

%59

%17

%50

%69

%67

%0

%67

%67

%100

%50

%67

%83

%17

%100

%50

%100

%67

%50

%67

%71

%67

%25

%68

%52

%68

%63

%56

%72

%59

%54

%50

%63

%65

%9

%42

%64

%77

%77

%73

%73

%67

%67

%67

%63

%57

%57

%47

%37

%33

%30

%27

%67

الترتيب التنازلي لأبرز الصعوبات والتحديات التي تؤثر في أداء المشروعات حسب القطاع

الإجراءات البيروقراطية في المعاملات الحكومية

صعوبة الحصول على الخدمات التي تقدمها المؤسسات الحكومية

عدم وجود تشريعات واضحة ودقيقة بقطاع المشروعات الصغرى والصغيرة والمتوسطة

المتوسط (مؤشر التحديات): مجموع النسب لكل حجم مقسوم على العدد

ملاحظة: تم حساب قيمة المتوسط من خلال إجابة السؤال 46.2 في الاستبانة (0 : لا ، 1 : نعم)

معوقات تتعلق بتكنولوجيا الإنتاج

الضرائب والرسوم بشكل عام

معوقات تتعلق بإدارة المشروع

صعوبة الوصول إلى الأسواق الخارجية

معوقات تتعلق بضعف عملية التسويق

الأحداث السياسية الإقليمية والدولية

معوقات تتعلق بتوفر مدخلات الإنتاج

المنافسة من قبل المنتجات الأجنبية

معوقات ذات طابع اجتماعي أوديني

ارتفاع معدل دوران العاملين في المشروع

صعوبة الوصول إلى السوق المحلية "سوق السلطنة"

غياب الدعم الحكومي والحوافز وسياسات التشجيع

				ANNING I
البيان	صناعي	تجاري	زراعي	خدمي
بعوبة الحصول على الدعم الفني بكافة أشكاله	%97	%81	%83	%90
ذداء الاقتصادي الكلي وموسمية الإنتاج	%93	%91	%100	%80
العتكار والتضغم	%90	%84	%67	%80
عوقات تتعلق بصغر حجم السوق المحلي	%87	%88	%100	%90
دم توفر خدمات الدعم الفني اللازمة لدى غرفة التجارة والصناعة	%83	%81	%67	%89
تشارظاهرة التجارة المستترة	%80	%80	%67	%84
ـة المؤسسات المحلية والدولية التي تقدم الدعم الفني للمشروعات الصغيرة والمتوسطة	%80	%74	%67	%84
هوقات تتعلق بأسعار مدخلات الإنتاج	%80	%64	%100	%74
بعوبة الحصول على التمويل بأنواعه المختلفة	%77	%83	%100	%89



الترتيب التنازلي للمعوقات والمتغيرات التي تؤثر في أداء المشروعات ومصدر هذه الصعوبات - حسب الحجم

البيان	الجميع	صغرى	صغيرة	متوسطة
وقات ترتبط بخصائص مدير المشروع والعاملين في الإدارة	85.6%	87.8%	82.6%	82.6%
وقات تتعلق بانتشار ظاهرة التجارة المستترة	83.8%	80.5%	89.1%	89.1%
وقات تتعلق بمسألة التمويل خلال كافة مراحل عمر المشروع	80.2%	76.4%	84.8%	84.8%
وقات تتعلق بنقص المعلومات والبيانات بكافة أنواعها	78.4%	79.7%	79.3%	79.3%
وقات تتعلق بالبيئة الاستثمارية وسهولة ممارسة الأعمال	75.2%	74.0%	78.3%	78.3%
وقات ذات علاقة بالسوق والمنافسة	74.8%	73.2%	79.3%	79.3%
وقات ناجمة عن الظروف الاقتصادية الإقليمية والدولية	74.3%	74.8%	75.0%	75.0%
وقات تتعلق بعلاقة المشروع مع المشروعات "الروابط ا أمامية والخلفية"	66.2%	61.8%	72.8%	72.8%
وقات تتعلق بخصائص الاقتصاد المحلي وموسمية الإنتاج	56.3%	51.2%	66.3%	66.3%
وقات تتعلق بقانون تشجيع الاستثمار والمزايا الممنوحة للمستثمر المحلي	48.2%	52.8%	44.6%	44.6%
وقات تتعلق بتكاليف الإنتاج	45.9%	39.0%	56.5%	56.5%
وقات ترتبط بخصائص القطاع الذي ينتمي له المشروع	41.9%	44.7%	38.0%	38.0%
وقات تتعلق بضعف الدور الحكومي في دعم المشروعات	34.2%	35.8%	33.7%	33.7%
رحظة: تم احتساب النسب بناء على إجابة السؤال رقم (3.3) في الاستبانة (1: نعم، 0 : لا).				



الصعوبات والمتغيرات التي تؤثر في أداء المشروع ومصدر هذه الصعوبات - حسب القطاع

البيان	صناعي	تجاري	زراعي	خدمي
معوقات تتعلق بانتشار ظاهرة التجارة المستترة	93.3%	75.0%	83.3%	94.3%
معوقات ترتبط بخصائص مدير المشروع والعاملين في الإدارة	90.0%	85.3%	90.0%	82.9%
معوقات تتعلق بمسألة التمويل خلال كافة مراحل عمر المشروع	90.0%	79.3%	100.0%	75.7%
معوقات تتعلق بنقص المعلومات والبيانات بكافة أنواعها	90.0%	67.2%	66.7%	92.9%
معوقات ذات علاقة بالسوق والمنافسة	86.7%	65.5%	66.7%	84.3%
معوقات ناجمة عن الظروف الاقتصادية الإقليمية والدولية	86.7%	62.9%	66.7%	90.0%
معوقات تتعلق بالبيئة الاستثمارية وسهولة ممارسة الأعمال	86.7%	64.7%	83.3%	87.1%
معوقات تتعلق بعلاقة المشروع مع المشروعات " الأمامية والخلفية"	76.7%	62.9%	66.7%	67.1%
معوقات تتعلق بخصائص الاقتصاد المحلي وموسمية الإنتاج	60.0%	55.2%	83.3%	54.3%
معوقات ترتبط بخصائص القطاع الذي ينتمي له المشروع	43.3%	43.1%	0.0%	42.9%
معوقات تتعلق بقانون تشجيع الاستثمار والمزايا الممنوحة للمستثمر	43.3%	53.4%	50.0%	41.4%
معوقات تتعلق بضعف الدور الحكومي في دعم المشروعات	36.7%	23.3%	66.7%	48.6%
معوقات تتعلق بتكاليف الإنتاج	36.7%	45.7%	66.7%	48.6%
ملاحظة: تم احتساب النسب بناء على إجابة السؤال رقم (3.3) في الاستبانة (1: نعم، 0	남).			



التوزيع النسبي للمشروعات حسب أبعاد وطبيعة مسألة التمويل -حسب الحجم

متوسطة	صغيرة	صغرى	الجميع	البيان
71%	90%	80%	84%	ضعف التنسيق والتشبيك بين مصادر التمويل وغرف التجارة والصناعة
86%	87%	80%	83%	عدم المعرفة الكافية حول برامج التمويل الحكومية
71%	82%	79%	80%	صعوبة الحصول على التمويل "
71%	83%	77%	79%	شروط التمويل -غير سعر الفائدة- صعبة
71%	80%	76%	78%	مصادر التمويل لا تراعي الاحتياجات التمويلية للمشروعات الصغيرة والمتوسطة
86%	92%	60%	74%	عدم توفر التمويل الإسلامي بالشكل الكافي
71%	52%	69%	62%	صعوبة الوصول إلى مصادر التمويل "نقص المعرفة عن مؤسسات التمويل والمنتجات
43%	63%	57%	59%	ارتفاع تكاليف التمويل بأنواعه المختلفة
57%	27%	47%	39%	تمييز مصادر التمويل بين المشروعات حسب الحجم
14%	43%	30%	35%	تمييز مصادر التمويل حسب الموقع الجغرافي
0%	37%	27%	30%	تمييز مصادر التمويل بين المشروعات حسب مجال الإنتاج
58%	67%	62%	64%	قيمة المتوسط
				ملاحظة: تم احتساب النسب بناء على إجابة السؤال رقم (7.3) في الاستبانة (1: نعم، 0 : لا).

- 11 + tf

	مطاع	حسب ال	التمويل –	التوريع اللسبي للمشروعات حسب ابعاد وطبيعه مساله
خدمي	زراعي	تجاري	صناعي	البيان
86%	100%	80%	93%	ضعف التنسيق والتشبيك بين مصادر التمويل وغرف التجارة والصناعة
80%	100%	75%	90%	شروط التمويل -غير سعر الفائدة-صعبة
81%	100%	72%	90%	مصادر التمويل لا تراعي الاحتياجات التمويلية للمشروعات الصغيرة والمتوسطة
86%	67%	81%	90%	عدم المعرفة الكافية حول برامج التمويل الحكومية
84%	67%	76%	87%	صعوبة الحصول على التمويل
33%	0%	29%	70%	تمييز مصادر التمويل حسب الموقع الجغرافي
50%	67%	62%	67%	ارتفاع تكاليف التمويل بأنواعه المختلفة
36%	0%	21%	60%	تمييز مصادر التمويل بين المشروعات حسب مجال الإنتاج
60%	33%	68%	50%	صعوبة الوصول إلى مصادر التمويل "نقص المعرفة عن مؤسسات التمويل والمنتجات
50%	100%	83%	25%	عدم توفر التمويل الإسلامي بالشكل الكافي

46% 50% 41% 13% تمييز مصادر التمويل بين المشروعات حسب الحجم 63% 62% 63% 67% قيمة المتوسط ملاحظة: تم احتساب النسب بناء على إجابة السؤال رقم (7.3) في الاستبانة (1: نعم، 0: لا).



)			حسب الحجم
متوسد	صغيرة	صغرى	الجميع	البيان
71.4%	37.0%	49.6%	45.0%	شارك بمعارض تسويقية محلية
14.3%	13.0%	0.8%	6.3%	شارك بمعارض تسويقية خارجية
14.3%	32.6%	55.3%	44.6%	تؤثر الظروف السياسية الإقليمية على مبيعات المشروع
57.1%	26.1%	40.7%	35.1%	يستفيد المشروع من الاتفاقيات التجارية الموقعة حالياً بين السلطنة والدول الأخرى
57.1%	21.7%	26.8%	25.7%	أثرت أي من الاتفاقيات التجارية على مبيعات المشروع سلباً

0.0% 0.0% 0.0% 20.7% 11.4% 16.2%

57 أثرت أي من حصل على شهادة ISO أو ما شأبها 0.0% 42.9% يتبع معاييرضبط الجودة العالمية 57.1% 52.2% 52.8% 52.7% على معرفة بالمواصفات التي تتمتع بها المنتجات المنافسة 71.4% 26.1% 47.2% 39.2% 42.9% 47.8% 86.2% 68.9%

التوزيع النسبي للمشروعات وفقأ لبعض المؤشرات ذات العلاقة بالوصول إلى الأسواق حسب القطاع خدمي صناعي زراعي تجاري البيان 38.6% 100% 49.1% 33.3% شارك بمعارض تسويقية محلية

شارك بمعارض تسويقية خارجية

حصل على شهادة ISO أو ما شابها

يتبع معايير ضبط الجودة العالمية

تؤثر الظروف السياسية الإقليمية على مبيعات المشروع

أثرت أي من الاتفاقيات التجارية على مبيعات المشروع سلباً

على معرفة بالمواصفات التي تتمتع بها المنتجات المنافسة

يعلم بوجود مؤسسات تساعد المشروعات في الوصول إلى الأسواق

يستفيد المشروع من الاتفاقيات التجارية الموقعة حالياً بين السلطنة والدول الأخرى

تقوم الحكومة بتقديم الحماية اللازمة للمشروعات من المنافسة الأجنبية غير العادلة

ملاحظة: تم احتساب النسب بناء على إجابة الأسئلة 13.3 إلى 22.3 في الاستبانة (1: نعم، 0: لا).

0.0%

50.0%

35.7%

22.9%

0.0%

37.1%

44.3%

40.0%

64.3%

0.0%

16.7%

33.3%

83.3%

0.0%

0.0%

83.3%

66.7%

50.0%

12.1%

46.6%

38.8%

25.9%

0.0%

0.0%

55.2%

38.8%

76.7%

0.0%

30.0%

20.0% 20.0%

0.0%

33.3%

56.7%

33.3%

53.3%

يعلم عن مؤسسات تساعد المشروعات في الوصول إلى الأسواق تقوم الحكومة بتقديم الحماية اللازمة للمشروعات من المنافسة الأجنبية غير العادلة ملاحظة: تم احتساب النسب بناء على إجابة الأسئلة 13.3 إلى 22.3في الاستبانة (1: نعم، 0: لا).



28.6%

71.4%

42.9%

28.6%

خدمي

97.1%

100.0% 72.9%

52.9%

50.0%

55.7%

20.0%

62.9%

47.1%

5.7%

صغيرة

98.0%

61.5%

38.0%

27.2%

26.1%

زراعي

100.0%

100.0%

83.3%

50.0%

100.0%

50.0%

50.0%

83.3%

66.7%

33.3%

94.3%

61.8%

69.1%

38.2%

17.1%

تجاري

92.2%

94.8%

84.5%

73.3%

70.7%

65.5%

12.1%

60.3%

65.5%

51.7%

96.8%

60.6%

56.3%

33.8%

21.2%

صناعي

96.7%

96.7%

63.3%

63.3%

60.0%

56.7%

53.3%

51.7%

40.0%

30.0%

التوزيع النسبي للمشروعات حسب أبعاد مشكلة السوق والمنافسة - حسب الحجم صغري الجميع

صغر حجم السوق وعدم القدرة على التوسع وعدم الاستفادة من وفورات الحجم

عدم القدرة على اتخاذ القرار الاستثماري الخاص بالتوسع والانتشار إلى الأسواق

صغر حجم السوق وعدم القدرة على التوسع وعدم الاستفادة من وفورات الحجم

الاحتكار واتفاق بعض أصحاب المشروعات الصغرى والصغيرة والمتوسطة

صعوبة الوصول إلى السوق المحلى والبقاء على مستوى سوق المنطقة

عدم القدرة على اتخاذ القرار الاستثماري الخاص بالتوسع والانتشار إلى الأسواق

ملاحظة: تم احتساب النسب بناء على إجابة السؤال رقم (24.3) في الاستبانة (1: نعم، 0: لا).

وجود سلع منافسة رخيصة وذات مستوى متدنى من الجودة

المنافسة السعربة من قبل المنافسين في المنطقة

المنافسة من قبل المنتجات الأجنبية

صعوبة الوصول إلى الأسواق الخارجية

ملاحظة: تم احتساب النسب بناء على إجابة السؤال رقم (24.3) في الاستبانة (1: نعم، 0: لا).

البيان

صعوبة الوصول إلى الأسواق الخارجية

المنافسة من قبل المنتجات الأجنبية

المنافسة من قبل منتجات محلية

موسمية الإنتاج والإيرادات

المنافسة من قبل منتجات محلية	91.9% 94.6%	98.9%	85.7%
موسمية الإنتاج والإيرادات	81.3% 77.9%	76.1%	42.9%
الاحتكار واتفاق بعض أصحاب المشروعات الصغرى والصغيرة والمتوسطة	75.6% 64.9%	50.0%	71.4%
وجود سلع منافسة من سلع ذات مستوى متدني من الجودة	65.9% 63.5%	59.8%	71.4%
المنافسة السعرية من قبل المنافسين في المنطقة	70.7% 60.8%	48.9%	42.9%

التوزيع النسبي للمشروعات حسب أبعاد مشكلة السوق والمنافسة - حسب القطاع

صعوبة الوصول إلى السوق المحلى والبقاء على مستوى سوق المنطقة



الترتيب التنازلي لأهم العوامل التي تعيق حصول المشروع على خدمات الدعم الفني حسب الحجم

	·	-		·
البيان	الجميع	صغرى	صغيرة	متوسطة
عدم استفادة مؤسسات الدعم الفني من أفضل الممارسات الدولية في هذا المجال	98.6%	99.2%	98.9%	85.7%
عدم وجود أدلة إرشادية حول مؤسسات الدعم الفني والخدمات التي تقدمها	89.2%	87.0%	91.3%	91.3%
عدم وجود مؤسسات متخصصة بتقديم الدعم الفني في المحافظة	87.8%	91.1%	83.7%	85.7%
عدم وجود وحدات متخصصة بتقديم الدعم الفني للمشروعات الصغيرة في المؤسسات	85.1%	86.2%	83.7%	85.7%
لا تراعي مؤسسات الدعم الفني الاحتياجات الأساسية للمشروعات الصغيرة والمتوسطة	82.9%	85.4%	79.3%	85.7%
لا تستهدف مؤسسات الدعم الفني المشروعات الصغرى والصغيرة والمتوسطة في أماكنها	81.1%	85.4%	73.9%	%73.8
صعوبة الحصول على خدمات الدعم الفني لأسباب إدارية وبيروقراطية	73.4%	62.6%	87.0%	85.7%
ضعف التنسيق والتشبيك بين مؤسسات الدعم الفني وغرفة التجارة والصناعة	72.1%	52.8%	95.7%	79.3%
الخدمات المقدمة قليلة وتقدم بطريقة تقليدية	70.3%	73.2%	65.2%	85.7%
تمييز مؤسسات الدعم الفني بين المشروعات حسب الحجم	69.8%	72.4%	67.4%	57.1%
عدم معرفة أصحاب المشروعات بوجود مؤسسات الدعم الفني أو بالخدمات المتوفرة	64.9%	66.7%	63.0%	57.1%
تمييز مؤسسات الدعم الفني بين المشروعات حسب مجال الإنتاج والقطاع	48.6%	48.8%	47.8%	57.1%
تمييز مؤسسات الدعم الفني بين المشروعات حسب الموقع الجغرافي	43.2%	49.6%	34.8%	42.9%
فروع هذه المؤسسات قليلة	38.7%	43.1%	33.7%	28.6%
ارتفاع التكاليف المباشرة وغير المباشرة للحصول على خدمات الدعم الفني	32.9%	35.8%	27.2%	57.1%
المتوسط	69.2%	69.3%	66.7%	74.3%
ملاحظة: تم احتساب النسب بناء على إجابة السؤال رقم (31.3) في الاستبانة (1: نعم، 0: لا).				



الترتيب التنازلي لأهم العوامل التي تعيق حصول المشروع على خدمات الدعم الفني حسب القطاع

خدمي	زراعي	تجاري	صناعي	البيان
95.7%	100.0%	100.0%	98.6%	عدم استفادة مؤسسات الدعم الفني من أفضل الممارسات الدولية في هذا المجال
64.3%	66.7%	91.4%	96.7%	الفني لا تراعي مؤسسات الدعم الاحتياجات الأساسية للمشروعات الصغيرة والمتوسطة
24.3%	100.0%	89.7%	96.7%	الخدمات المقدمة قليلة وتقدم بطريقة تقليدية
84.3%	100.0%	90.5%	93.3%	عدم وجود أدلة إرشادية حول مؤسسات الدعم الفني والخدمات التي تقدمها
72.9%	100.0%	89.7%	93.3%	عدم وجود وحدات متخصصة بتقديم الدعم الفني في المؤسسات الحكومية
90.0%	66.7%	86.2%	93.3%	عدم وجود مؤسسات متخصصة بتقديم الدعم الفني للمشروعات في المحافظة
95.7%	100.0%	51.7%	90.0%	ضعف التنسيق والتشبيك بين مؤسسات الدعم الفني وغرفة التجارة والصناعة
71.4%	66.7%	87.9%	80.0%	لا تستهدف مؤسسات الدعم الفني المشروعات الصغرى والصغيرة والمتوسطة في أماكنها
58.6%	100.0%	72.4%	80.0%	تمييز مؤسسات الدعم الفني بين المشروعات حسب الحجم
61.4%	50.0%	63.8%	80.0%	عدم معرفة أصحاب المشروعات بوجود مؤسسات الدعم الفني أوبطبيعة الخدمات
7.1%	16.7%	48.3%	80.0%	فروع هذه المؤسسات قليلة
82.9%	33.3%	71.6%	66.7%	صعوبة الحصول على خدمات الدعم الفني من المؤسسات لأسباب إدارية وبيروقراطية
48.6%	50.0%	46.6%	56.7%	تمييز مؤسسات الدعم الفني بين المشروعات حسب مجال الإنتاج والقطاع
47.1%	33.3%	38.8%	53.3%	تمييز مؤسسات الدعم الفني بين المشروعات حسب الموقع الجغرافي
47.1%	16.7%	25.0%	33.3%	ارتفاع التكاليف المباشرة وغير المباشرة للحصول على خدمات الدعم الفني
63.4%	66.7%	70.2%	79.5%	المتوسط
				ملاحظة: تم احتساب النسب بناء على إجابة السؤال رقم (31.3) في الاستبانة (1: نعم، 0: لا).



تحديات أخرى

الترتيب التنازلي لأبعاد وأسباب مشكلة الحصول على المعلومات والبيانات اللازمة لأصحاب المشروعات الصغرى والصغيرة والمتوسطة

البيان	
عيح للمعلومات والبيانات المطلوبة	صعوبة تحديد المصدر الصح
مواق المحلية والخارجية	ندرة المعلومات المتعلقة بالأس
بقضايا المشروعات الصغرى والصغيرة والمتوسطة والبيانات اللازمة لها	عدم وجود وحدة متخصصة
هزة يمكن اللجوء إليها في غرف التجارة والصناعة	عدم وجود قاعدة بيانات جا،
نية شاملة 79.7%	عدم وجود قاعدة بيانات وط
اربها في بعض الأحيان	تعدد مصادر المعلومات وتضا
موليتها 78.4%	عدم دقة المعلومات وعدم ش
ى تحديث المعلومات الموجودة	لا يوجد جهة معينة تعمل عام
رسمية	الاعتماد على البيانات غيرالر
مة على فئة معينة من أصحاب المشروعات الصغيرة	اقتصار الحصول على المعلوه
ن مصادر التمويل	ضعف مستوى المعلومات عر
للاستخدام وتحتاج إلى ترتيب وتصنيف 47.3%	المعلومات المتوفرة غير قابلة
ت مرتفعة " الوقت والجهد والتكلفة"	تكلفة الحصول على المعلوما

ملاحظة: تم احتساب النسب بناء على إجابة السؤال رقم (30.3) في الاستبانة (1: نعم، 0: لا).



85.7%

62.9%

37.1%

45.7%

37.1%

7.1%

27.1%

49.3%

70.7%

49.5%

0.0%

100.0%

66.7%

0.0%

100.0%

60.0%

76.4%

56.2%

37.9%

48.3%

13.8%

40.5%

36.2%

61.1%

46.7%

43.3%

33.3%

26.7%

26.7%

56.7%

74.3%

56.8%

الترتيب التنازلي لأبرز معوقات نمو المشروعات المتعلقة بإدارة المشروع - حسب الحجم صغيرة البيان صغري الجميع

ضعف قنوات وأساليب التسويق وعدم وجود خطة تسويقية	83.8%	88.6%	77.2%	85.7%
معوقات مرتبطة بالعاملين (الإنتاجية والولاء ومعدلات ترك العمل الخ)	81.1%	85.4%	75.0%	85.7%
أخطاء تتعلق بمرحلة التأسيس	79.3%	82.1%	75.0%	85.7%
معوقات داخلية تتعلق بإدارة المشروع من قبل مالك المشروع أو العمالة الوافدة	77.0%	82.9%	68.5%	85.7%
معوقات فنية (بعد الموقع عن الإدارة، طريقة الإنتاج، التكنولوجيا)	48.2%	48.8%	44.6%	85.7%
تدني مستوى الإنفاق على البحث والتطوير	37.8%	13.0%	14.1%	14.3%
عدم وجود آليات واضحة للاستفادة من الاتفاقيات الموقعة مع بعض الدول	33.8%	39.0%	27.2%	28.6%
ضعف مستوى التطويرفي أساليب الإنتاج بشكل يواكب المنافسين	27.0%	24.4%	15.2%	0.0%
عدم استفادة المشروعات من الحوافز والتسهيلات الحكومية	25.2%	21.1%	27.2%	71.4%

ملاحظة: تم احتساب النسب بناء على إجابة السؤال رقم (35.3) في الاستبانة (1: نعم، 0: لا).

الترتيب التنازلي لأبرز معوقات نمو المشروعات المتعلقة بإدارة المشروع - حسب القطاع

استخدام أساليب التقييم الدورى لمعرفة الأداء

تدنى مستوى الإنفاق على البحث والتطوير

معوقات فنية (بعد الموقع عن الإدارة، طريقة الإنتاج، التكنولوجيا...)

ضعف مستوى التطوير في أساليب الإنتاج بشكل يواكب المنافسين

عدم وجود آليات واضحة للاستفادة من الاتفاقيات الموقعة مع بعض الدول

ملاحظة: تم احتساب النسب بناء على إجابة السؤال,قم (35.3) في الاستبانة (1: نعم، 0: لا).

عدم استفادة المشروعات من الحوافز والتسهيلات الحكومية

المتوسط

المتوسط

				*
خدمي	زراعي	تجاري	صناعي	البيان
71.4%	66.7%	92.2%	83.3%	ضعف قنوات وأساليب التسويق وعدم وجود خطة تسويقية
, 1, 1,0	00.7 70	32.270	00.070	ت تنوات واسانيب النسويق وتعدم وجود حمله

77.1% 66.7% 84.5% 80.0%

معوقات مرتبطة بالعاملين (الإنتاجية والولاء ومعدلات ترك العمل الخ)

66.7% 87.9% 80.0%

أخطاء تتعلق بمرحلة التأسيس

65.7%

86.2% 73.3% معوقات داخلية تتعلق بإدارة المشروع من قبل مالك المشروع أو العمالة الوافدة 64.3% 66.7% 60.0% 83.6% 73.3% عدم استخدام أساليب التقييم الدوري لمعرفة الأداء 66.7%

			\	ربعديبي للنتح
ِتيب التنازلي لأهم <mark>محددات التكاليف التشغيلية للمشروعات</mark> قيد ا	الدراسة	- حسب	الحجم	4
		•	*/	E KLIWAIT
البيان	الجميع	صغرى	صغيرة	متوسطة
بف الناجمة عن الأخطاء الإدارية ونقص الخبرة	84.7%	90.2%	76.1%	100.0%
تكاليف النقل (نقل المنتج أو المواد الأولية) بسبب الموقع	82.0%	91.9%	67.4%	100.0%
أسعار المواد الأولية المستوردة	81.5%	86.2%	73.9%	100.0%
تصاريح العمالة الوافدة ونقص العمالة المحلية المؤهلة	80.6%	86.2%	71.7%	100.0%
تكاليف التسويق والمشاركة في المعارض التسويقية	80.2%	89.4%	66.3%	100.0%
المعلومات حول طرق ضبط التكاليف	79.7%	87.8%	67.4%	100.0%
لقدرة على الاستفادة من وفورات الحجم	79.3%	84.6%	70.7%	100.0%
لاستفادة من وفورات الحجم بسبب صعوبة الوصول إلى الأسواق	78.4%	84.6%	68.5%	100.0%
أسعار المواد الأولية المحلية	77.0%	81.3%	71.7%	71.4%
نتاجية العمالة	75.7%	82.1%	65.2%	100.0%
م غرفة التجارة والصناعة بتقديم خدمات دعم فني تساعد في تقليل التكاليف	72.1%	77.2%	63.0%	100.0%
لاستفادة من خدمات المؤسسات المعنية الهادفة إلى تقليل تكاليف الإنتاج	67.1%	63.4%	72.8%	57.1%
ىستوى الاستفادة من برامج التدريب المهني في رفع كفاءة العاملين	61.3%	72.4%	45.7%	71.4%
بف الإضافية الناجمة عن عدم استخدام نظم المعلومات في الإدارة	51.8%	60.2%	39.1%	71.4%
بف المترتبة على الالتزام بالمواصفات الفنية المحلية والدولية	50.5%	65.9%	31.5%	28.6%
تكاليف التمويل "الفائدة والتكاليف غير المباشرة"	49.5%	53.7%	44.6%	42.9%
إنسبة التالف من المنتجات سواء أثناء أوبعد عملية الإنتاج	41.4%	43.9%	37.0%	57.1%

ارتفاع أجور العاملين بسبب سياسة الحد الأدنى للأجور

المتوسط

ملاحظة: تم احتساب النسب بناء على إجابة السؤال رقم (36.3) في الاستبانة (1: نعم، 0: لا).

ارتفاع أسعار الطاقة (الكهرباء) ارتفاع أسعار الطاقة (الوقود)

أساليب وطرق الإنتاج غير حديثة

ارتفاع الضرائب والرسوم بشكل عام

ارتفاع تكاليف التصدير والاستيراد

ارتفاع الضرائب على المواد الأولية المستوردة

ارتفاع تكاليف التدريب

ارتفاع نسبة المسروقات

42.9%

57.1%

42.9%

100.0%

0.0%

14.3%

14.3%

0.0%

14.3%

64.8%

40.2%

40.2%

23.9%

40.2%

15.2%

13.0%

19.6%

19.6%

10.9%

48.3%

37.4%

36.6%

33.3%

0.0%

17.9%

17.1%

10.6%

2.4%

0.0%

56.0%

38.7%

38.7%

29.7%

19.8%

16.2%

15.3%

14.4%

9.5%

5.0%

53.1%

111



77.1%

35.7%

15.7%

50.0%

66.7%

0.0%

0.0%

40.4%

65.5%

6.0%

0.0%

53.9%

6.7%

0.0%

0.0%

59.5%

الترتيب التنازلي لأهم محددات التكاليف التشغيلية للمشروعات قيد الدراسة -

				Allune W
البيان	صناعي	تجاري	زراعي	خدمي
عدم الاستفادة من خدمات المؤسسات المعنية الهادفة إلى تقليل تكاليف الإنتاج	100.0%	78.4%	0.0%	40.0%
ارتفاع تكاليف النقل (نقل المنتج أو المواد الأولية) بسبب الموقع	86.7%	84.5%	66.7%	77.1%
ارتفاع تكاليف التسويق والمشاركة في المعارض التسويقية	86.7%	82.8%	66.7%	74.3%
التكاليف الإضافية الناجمة عن الأخطاء الإدارية ونقص الخبرة	83.3%	87.1%	66.7%	82.9%
ارتفاع أسعار المواد الأولية المحلية	83.3%	83.6%	66.7%	64.3%
عدم القدرة على الاستفادة من وفورات الحجم	83.3%	81.0%	100.0%	72.9%
عدم الاستفادة من وفورات الحجم بسبب صعوبة الوصول إلى الأسواق	83.3%	79.3%	100.0%	72.9%
ارتفاع أسعار المواد الأولية المستوردة	80.0%	86.2%	66.7%	75.7%
نقص تصاريح العمالة الوافدة ونقص العمالة المحلية المؤهلة	80.0%	82.8%	66.7%	78.6%
نقص المعلومات حول طرق ضبط التكاليف	80.0%	81.0%	66.7%	78.6%
تدني إنتاجية العمالة	80.0%	75.0%	100.0%	72.9%
لا تقوم غرفة التجارة والصناعة بتقديم خدمات دعم فني تساعد في تقليل التكاليف	76.7%	75.9%	66.7%	64.3%
ارتفاع تكاليف التمويل "الفائدة والتكاليف غير المباشرة"	73.3%	38.8%	0.0%	61.4%
ارتفاع نسبة التالف من المنتجات سواء أثناء أوبعد عملية الإنتاج	73.3%	37.1%	0.0%	38.6%
التكاليف الإضافية الناجمة عن عدم استخدام نظم المعلومات في الإدارة	66.7%	43.1%	66.7%	58.6%
ارتفاع أجور العاملين بسبب سياسة الحد الأدنى للأجور	60.0%	44.8%	0.0%	22.9%
التكاليف المترتبة على الالتزام بالمواصفات الفنية المحلية والدولية	56.7%	75.9%	0.0%	10.0%
ارتفاع أسعار الطاقة (الكهرباء)	46.7%	40.5%	50.0%	31.4%
ارتفاع نسبة المسروقات	46.7%	6.0%	0.0%	0.0%

72.9%	100.0%	79.3%	83.3%	عدم الاستفادة من وفورات الحجم بسبب صعوبة الوصول إلى الأسواق
75.7%	66.7%	86.2%	80.0%	ارتفاع أسعار المواد الأولية المستوردة
78.6%	66.7%	82.8%	80.0%	نقص تصاريح العمالة الوافدة ونقص العمالة المحلية المؤهلة
78.6%	66.7%	81.0%	80.0%	نقص المعلومات حول طرق ضبط التكاليف
72.9%	100.0%	75.0%	80.0%	تدني إنتاجية العمالة
64.3%	66.7%	75.9%	76.7%	لا تقوم غرفة التجارة والصناعة بتقديم خدمات دعم فني تساعد في تقليل التكاليف
61.4%	0.0%	38.8%	73.3%	ارتفاع تكاليف التمويل "الفائدة والتكاليف غير المباشرة"
38.6%	0.0%	37.1%	73.3%	ارتفاع نسبة التالف من المنتجات سواء أثناء أوبعد عملية الإنتاج
58.6%	66.7%	43.1%	66.7%	التكاليف الإضافية الناجمة عن عدم استخدام نظم المعلومات في الإدارة
22.9%	0.0%	44.8%	60.0%	ارتفاع أجور العاملين بسبب سياسة الحد الأدنى للأجور
10.0%	0.0%	75.9%	56.7%	التكاليف المترتبة على الالتزام بالمواصفات الفنية المحلية والدولية
31.4%	50.0%	40.5%	46.7%	ارتفاع أسعار الطاقة (الكهرباء)
0.0%	0.0%	6.0%	46.7%	ارتفاع نسبة المسروقات
30.0%	0.0%	2.6%	40.0%	أساليب وطرق الإنتاج غير حديثة
17.1%	0.0%	37.1%	36.7%	ارتفاع أسعار الطاقة (الوقود)
28.6%	33.3%	13.8%	20.0%	ارتفاع تكاليف التدريب
18.6%	0.0%	13.8%	16.7%	ارتفاع الضرائب والرسوم بشكل عام

تدني مستوى الاستفادة من برامج التدريب المني في رفع كفاءة العاملين

المتوسط

ملاحظة: تم احتساب النسب بناء على إجابة السؤال رقم (36.3) في الاستبانة (1: نعم، 0: لا).

ارتفاع الضرائب على المواد الأولية المستوردة

ارتفاع تكاليف التصدير والاستيراد

الترتيب التنازلي لأهم العوامل التي تؤثر في الإيرادات والحصة السوقية للمشروع حسب الحجم

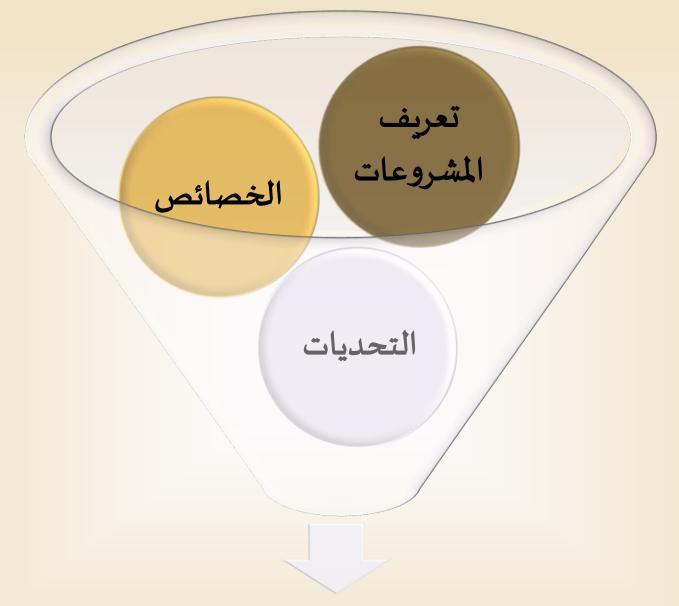
,				•
متوسطة	صغيرة	صغرى	الجميع	البيان
100.0%	79.3%	89.4%	85.1%	تدني مستوى المشتريات الحكومية من المشروعات الصغرى والصغيرة والمتوسطة
89.4%	77.2%	86.2%	82.9%	المنافسة المحلية من القطاع غير المنظم (جودة أقل وأسعار أقل)
100.0%	76.1%	86.2%	82.4%	صعوبة الوصول إلى الأسواق الخارجية
100.0%	77.2%	85.4%	82.4%	ضعف مستوى المشاركة في المعارض المحلية والدولية
100.0%	72.8%	87.8%	82.0%	صغرحجم السوق الذي يعمل فيه المشروع
100.0%	72.8%	87.8%	82.0%	تدني الإيرادات الناجم عن ضعف القدرة على التوسع
82.0%	66.3%	87.8%	79.3%	ضعف الروابط الأمامية مع المشروعات الأخرى العاملة في المحافظة
100.0%	66.3%	85.4%	77.9%	تدني مستوى الولاء للمنتج المحلي
100.0%	81.5%	89.4%	77.9%	موسمية الإنتاج والمبيعات
85.1%	68.5%	82.9%	77.5%	تدني هامش الربح بسبب التوجه إلى المنافسة غير العادلة
100.0%	69.6%	81.3%	77.0%	المنافسة من قبل المنتجات الأجنبية
100.0%	66.3%	83.7%	77.0%	تغير أذواق المستهلك المحلي وعدم قدرة المشروع على مواكبتها
89.4%	63.0%	84.6%	76.1%	تدني أسعار السلع بسبب المنافسة السعرية
100.0%	59.8%	79.7%	72.1%	عدم الاستفادة من الاتفاقيات الثنائية في تصريف الإنتاج وزيادة المبيعات
42.9%	35.9%	56.1%	57.7%	عدم وجود تنوع في الإنتاج (عدد محدود من المنتجات)
28.6%	17.4%	43.9%	32.4%	تدني الإيرادات بسبب حداثة عمر المشروع (قصر عمر المشروع)
91.1%	65.6%	81.1%	75.1%	المتوسط
		م، 0: لا).	متبانة (1: نعم	ملاحظة: تم احتساب النسب بناء على إجابة السؤال رقم (37.3) في الاس



الترتيب التنازلي لأهم العوامل التي تؤثر في الإيرادات الكلية للمشروع حسب القطاع

البيان صناعي تجاري زراعي خديمي الدين مستوى المشتريات الحكومية من المشروعات الصغرى والصغيرة والمتوسطة 90.0% 87.0% 87.0% 87.0% 66.7% 87.9% 90.0%	*				
70.0% 66.7% 87.9% 90.0% صغر حجم السوق الناي يعمل فيه المشروع 66.7% 87.1% 86.7% المنافسة المحلية من القطاع غير المنظم (جودة أقل وأسعار أقل) 86.7% 86.7% صعوبة الوصول إلى الأسواق الخارجية 66.7% 87.1% 86.7% ضعف الروابط الأمامية مع المشروعات الأخرى العاملة في المحافظة 18.2% 86.7% 86.7% ندني الإيرادات الناجم عن ضعف القدرة على التوسع 86.7% 86.7% 86.7% 86.7% 87.3% 83.3% <th>البيان</th> <th>صناعي</th> <th>تجاري</th> <th>زراعي</th> <th>خدمي</th>	البيان	صناعي	تجاري	زراعي	خدمي
75.7% 66.7% 87.1% 86.7% 86.7% 75.7% 66.7% 87.1% 86.7% 83.3% 83.3% 83.3% 83.3% 83.3% 83.3% 83.3% 83.3% 80.2% 80.7% 80.2% 80.2% 80.3% 80.2% 80.2% 80.2% 80.2% 80.3% 80.2% 80.2% 80.2% 80.2% 80.2% 80.2% 80.2% 80.2% 76.7% 80.2% 76.7% 80.2% 76.7% 80.2% 76.7% 80.2% 76.7% 80.2% 76.7% 80.2% 76.7% 80.2% 76.7% 80.2% 76.7% 80.2% 76.7% 80.2% 76.7% 80.2% 76.7% 80.2% 76.7% 80.2% 76.7% 80.2% 76.7% 80.2% 80.2% 76.7% 80.2% 80.2% 80.2% 80.2% <t< td=""><td>تدني مستوى المشتريات الحكومية من المشروعات الصغرى والصغيرة والمتوسطة</td><td>90.0%</td><td>87.1%</td><td>83.3%</td><td>80.0%</td></t<>	تدني مستوى المشتريات الحكومية من المشروعات الصغرى والصغيرة والمتوسطة	90.0%	87.1%	83.3%	80.0%
74.3% 86.7% 87.1% 86.7% 80.2% 86.7% 80.2% 86.7% 80.2% 86.7% 80.2% 86.7% 80.2% 86.7% 86.2% 86.7% 86.2% 86.7% 86.2% 86.7% 86.2% 86.7% 100.0% 66.7% 80.2% 86.7% 80.3% 80.8% 80.8% 80.8% 80.8% 80.8% 80.8% 80.9% 80.9% 80.2% 80.0% 80.2% 80.2% 80.0% 80.2% 80.2% 80.0% 80.2% 80.2% 76.7% 80.2% 80.2% <	صغرحجم السوق الذي يعمل فيه المشروع	90.0%	87.9%	66.7%	70.0%
75.7%66.7%80.2%86.7%86.2%86.7%74.3%66.7%86.2%86.7%86.2%86.7%تدني الإيرادات الناجم عن ضعف القدرة على التوسع90.5%83.3%100.0%90.5%83.3%70.0%66.7%99.5%83.3%83.3%100.0%91.4%83.3%78.6%100.0%91.4%83.3%100.0%91.4%83.3%71.4%66.7%80.2%80.0%80.0%80.0%80.2%76.7%70.0%66.7%80.2%76.7%76.7%70.0%66.7%72.4%76.7%70.0%66.7%72.4%76.7%70.0%66.7%81.9%73.3%70.0%66.7%81.9%73.3%75.7%66.7%80.2%73.3%75.7%66.7%80.2%73.3%75.7%66.7%80.2%73.3%75.7%66.7%80.2%73.3%75.7%66.7%80.2%73.3%75.7%66.7%80.2%73.3%75.7%74.1%23.3%75.8%75.8%75.8%	المنافسة المحلية من القطاع غير المنظم (جودة أقل وأسعار أقل)	86.7%	87.1%	66.7%	75.7%
74.3%66.7%86.2%86.7%87.3%87.0%66.7%90.5%83.3%66.7%90.5%83.3%66.7%90.5%83.3%71.4%66.7%79.3%83.3%83.3%71.4%66.7%79.3%83.3%78.6%100.0%91.4%83.3%78.6%100.0%91.4%83.3%78.6%100.0%91.4%83.3%80.0%80.2%80.0%80.2%80.0%80.2%80.0%80.2%76.7%80.2%76.7%80.2%76.7%76.7%76.7%76.7%72.4%76.7%		86.7%	87.1%	66.7%	74.3%
70.0%66.7%90.5%83.3%83.3%71.4%66.7%79.3%83.3%83.3%78.6%100.0%91.4%83.3%71.4%78.6%100.0%91.4%83.3%71.4%70.0%66.7%80.2%80.0%80.0%80.2%70.0%66.7%80.2%76.7%76.7%70.0%66.7%72.4%76.7%30.0%66.7%72.4%76.7%76.7%70.0%66.7%81.9%73.3% <th< td=""><td>ضعف الروابط الأمامية مع المشروعات الأخرى العاملة في المحافظة</td><td>86.7%</td><td>80.2%</td><td>66.7%</td><td>75.7%</td></th<>	ضعف الروابط الأمامية مع المشروعات الأخرى العاملة في المحافظة	86.7%	80.2%	66.7%	75.7%
71.4%66.7%79.3%83.3%78.6%100.0%91.4%83.3%موسمية الإنتاج والمبيعات91.4%83.3%موسمية الإنتاج والمبيعات80.2%80.0%المنافسة من قبل المنتجات الأجنبية66.7%80.2%76.7%تدني أسعار السلع بسبب المنافسة السعرية76.7%80.2%76.7%عدم الاستفادة من الاتفاقيات الثنائية في تصريف الإنتاج وزيادة المبيعات76.7%72.4%76.7%تدني مستوى الولاء للمنتج المعلي66.7%81.9%73.3%73.3%تدني هامش الربح بسبب التوجه إلى المنافسة غير العادلة73.3%80.2%73.3%تدني الإيرادات بسبب حداثة عمر المشروع (قصر عمر المشروع)33.3%21.4%0.0%40.5%33.3%عدم وجود تنوع في الإنتاج (عدد محدود من المنتجات)16.7%74.1%23.3%16.7%74.1%23.3%66.8%62.5%80.4%75.8%80.4%75.8%	تدني الإيرادات الناجم عن ضعف القدرة على التوسع	86.7%	86.2%	66.7%	74.3%
78.6% 100.0% 91.4% 83.3% موسمية الإنتاج والمبيعات 80.2% 80.0% 80.2% 80.0% 71.4% 66.7% 80.2% 80.2% 76.7% 70.0% 66.7% 80.2% 76.7% 72.4% 76.7% 20.0% 66.7% 72.4% 76.7% 70.0% 66.7% 81.9% 73.3% 74.3% 66.7% 81.9% 73.3% 75.7% 66.7% 80.2% 73.3% 75.7% 66.7% 80.2% 73.3% 75.7% 66.7% 80.2% 73.3% 21.4% 0.0% 40.5% 33.3% 75.8% 74.1% 75.8% 66.8% 62.5% 80.4% 75.8% 75.8%	ضعف مستوى المشاركة في المعارض المحلية والدولية	83.3%	90.5%	66.7%	70.0%
71.4% 66.7% 80.2% 80.0% 17.4% 66.7% 80.2% 80.0% 76.7% 27.0% 66.7% 80.2% 76.7% 72.4% 76.7% 27.0% 66.7% 72.4% 76.7% 81.9% 73.3% 27.7% 66.7% 80.2% 73.3% 75.7% 66.7% 80.2% 73.3% 21.4% 0.0% 40.5% 33.3% 21.4% 60.2% 74.1% 23.3% 75.8% 66.8% 62.5% 80.4% 75.8% 80.4% 75.8%	تغير أذواق المستهلك المحلي وعدم قدرة المشروع على مواكبتها	83.3%	79.3%	66.7%	71.4%
70.0%66.7%80.2%76.7%70.0%66.7%72.4%76.7%عدم الاستفادة من الاتفاقيات الثنائية في تصريف الإنتاج وزيادة المبيعات76.7%81.9%73.3%73.3%73.3%تدني هامش الربح بسبب التوجه إلى المنافسة غير العادلة66.7%80.2%73.3%21.4%0.0%40.5%33.3%تدني الإيرادات بسبب حداثة عمر المشروع (قصر عمر المشروع)23.3%16.7%74.1%23.3%23.3%16.7%74.1%23.3%المتوسط66.8%62.5%80.4%75.8%	موسمية الإنتاج والمبيعات	83.3%	91.4%	100.0%	78.6%
70.0%66.7%72.4%76.7%20.0%66.7%81.9%73.3%75.7%66.7%80.2%73.3%75.7%66.7%80.2%73.3%21.4%0.0%40.5%33.3%21.4%0.0%40.5%33.3%21.4%16.7%74.1%23.3%23.3%23.3%23.3%15.7%16.7%74.1%23.3%16.8%62.5%80.4%75.8%	المنافسة من قبل المنتجات الأجنبية	80.0%	80.2%	66.7%	71.4%
74.3%66.7%81.9%73.3%75.7%66.7%80.2%73.3%66.7%80.2%73.3%21.4%0.0%40.5%33.3%21.4%0.0%40.5%33.3%15.7%16.7%74.1%23.3%16.7%74.1%23.3%66.8%62.5%80.4%75.8%62.5%80.4%75.8%	تدني أسعار السلع بسبب المنافسة السعرية	76.7%	80.2%	66.7%	70.0%
75.7%66.7%80.2%73.3%تدني هامش الربح بسبب التوجه إلى المنافسة غير العادلة21.4%0.0%40.5%33.3%تدني الإيرادات بسبب حداثة عمر المشروع (قصر عمر المشروع)16.7%74.1%23.3%عدم وجود تنوع في الإنتاج (عدد محدود من المنتجات)66.8%62.5%80.4%75.8%	عدم الاستفادة من الاتفاقيات الثنائية في تصريف الإنتاج وزيادة المبيعات	76.7%	72.4%	66.7%	70.0%
21.4% 0.0% 40.5% 33.3% تدني الإيرادات بسبب حداثة عمر المشروع (قصر عمر المشروع) 15.7% 74.1% 23.3% 16.7% عدم وجود تنوع في الإنتاج (عدد محدود من المنتجات) 66.8% 62.5% 80.4% 75.8%	تدني مستوى الولاء للمنتج المحلي	73.3%	81.9%	66.7%	74.3%
15.7% 74.1% 23.3% عدم وجود تنوع في الإنتاج (عدد محدود من المنتجات) 66.8% 62.5% 80.4% 75.8%	تدني هامش الربح بسبب التوجه إلى المنافسة غير العادلة	73.3%	80.2%	66.7%	75.7%
المتوسط 62.5% 80.4% 75.8%	تدني الإيرادات بسبب حداثة عمر المشروع (قصر عمر المشروع)	33.3%	40.5%	0.0%	21.4%
	عدم وجود تنوع في الإنتاج (عدد محدود من المنتجات)	23.3%	74.1%	16.7%	15.7%
ملاحظة: تم احتساب النسب بناء على إجابة السؤال رقم (37.3) في الاستبانة (1: نعم، 0: لا).	المتوسط	75.8%	80.4%	62.5%	66.8%
	ملاحظة: تم احتساب النسب بناء على إجابة السؤال رقم (37.3) في الاستبانة (1: نعم، 0: لا).				





احتياجات المشروعات من الدعم الفني وخدمات تطوير الأعمال «الخدمات غير التمويلية»



مقومات النجاح واسباب التعثر في حالة المنشآت الصغيرة والمتوسطة



سؤال للمناقشة

كيف نعزز مقومات النجاح لدى المنشآت الصغيرة والمتوسطة؟ ومن المسؤول؟

كيف نقلل من أسباب فشل هذه المنشآت؟ ومن المسؤول؟





مقومات نجاح المنشآت الصغيرة والمتوسطة

تنفيذ مرحلة بناء المنشأة بصورة علمية وسليمة اختيار الفكرة الاستثمارية المناسبة

روح الربادة وحب المبادرة

التدربب المستمر

الكفاءة الإدارية

اختيار الأسلوب الإنتاجي المناسب

توفر المعلومات اللازمة

توفر السوق والقدرة على الوصول إليه

البيئة الاستثمارية المناسبة

توفر التمويل في جميع المراحل الحصول على الدعم الفني اللازم



كيف لمؤسسات الدعم الفني تحقيق المقومات السابقة؟ هل من تجارب في هذا المجال؟ وحدات الدعم الفني



أسباب فشل وتعثر المنشآت الصغيرة والمتوسطة

عدم كفاءة الإدارة

عدم القدرة على التحول

صعوبة الوصول إلى الأسواق المحلية والخارجية

نقص الخبرة

الاختيار الخاطئ للمنشأة

الاستثمارية

نقص المعلومات

سوء الإدارة المالية

صعوبة الحصول على التمويل

الموقع غيرالملائم

ضعف دور المؤسسات الحكومية وغير الحكومية

عدم الوعي لدور التخطيط المستقبلي

عوامل خارجية

ضعف الخطط والرؤية المستقبلية

تواضع حجم الإنتاج ومحدودية الطاقة الإنتاجية



ما علاقة الأسباب السابقة بموضوع البرنامج؟. «من المساهم الأبرز في الفشل».

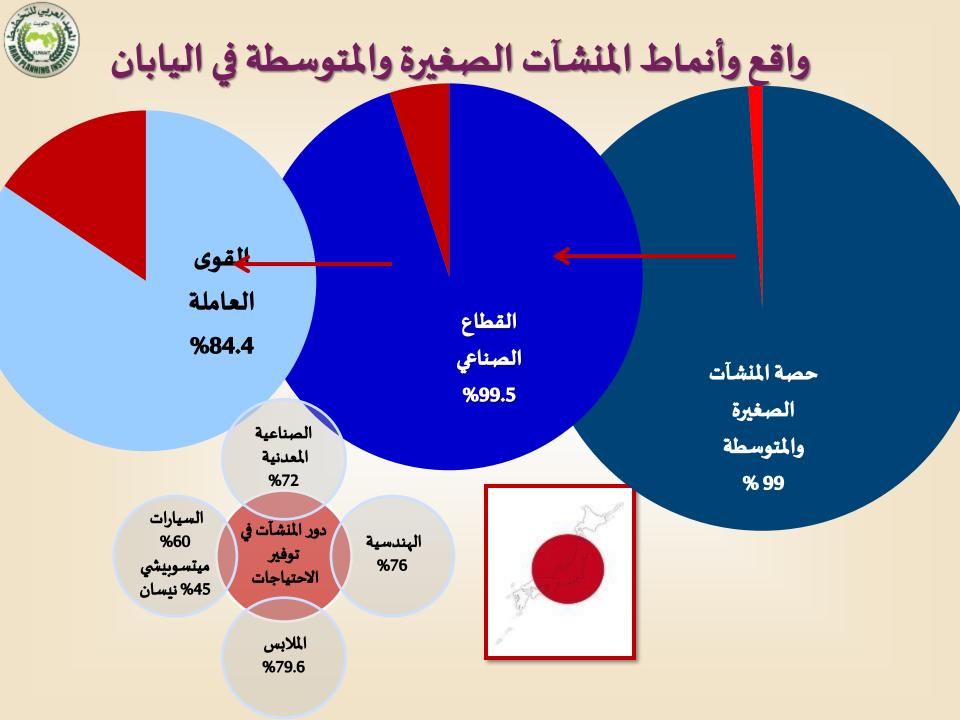
أسلوب النقاش الموجه

كيف لمؤسسات الدعم الفني التقليل من أسباب التعثر السابقة؟ ما دور هذا البرنامج



تطبيقات وتجارب دولية في مجال دعم وتطوير المنشآت الصغيرة والمتوسطة الصغيرة والمتوسطة رتجربة اليابان)







ميئة المنشآت الصغيرة 1984



وكالة تنمية المنشآت الصغيرة 1967 إنشاء هيئات ومنشآت لتنمية الصناعات الصغيرة





سياسات تنمية وتطوير المنشآت الصغيرة والمتوسطة

برنامج الدعم التمويلي

برنامج الإرشاد والدعم الفني

برنامج دعم التدريب

برنامج تحسين الإدارة

برنامج دعم التسويق

برنامج المناولة

برنامج الحماية

برنامج التحديث





 تعتبر سياسة الحماية من الإفلاس إحدى السياسات الهامة الموجهة لتشجيع وتنمية المنشآت الصغيرة حيث تقوم بتطبيق هذه السياسة مجموعة من المؤسسات المالية والتأمينية ويمكن للمنشآت الصغيرة الانضمام لهذه الخدمة عن طريق مساهمته بقسط تأميني يدفع شهريا، تقوم بموجبه شركة التمويل الياباني للمنشآت الصغيرة والمتوسطة بسداد ديون المنشأة الصغيرة المتعثرة اتجاه المنشآت الصغيرة الأخرى التي تتعامل معها حتى لا يكون إفلاس المنشأة سببا في إفلاس مؤسسات أخرى.



الإطار التشريعي لدعم المنشآت الصغيرة والمتوسطة

القانون الأساسي رقم 145 الصادر في عام 1963:

- دور الحكومة والهيئات المحلية في دعم المنشآت الصغيرة والمتوسطة .
- دعم الابتكار في العمل من خلال دعم البحث العلمي والتشجيع على ابتكار منتجات وخدمات جديدة .
- العمل على تشجيع الأفراد لإنشاء شركات جديدة وتوفير التدريب اللازم لبداية صحيحة .
 - توفير الموارد اللازمة للعملية الإنتاجية .
 - توفير التدريب اللازم ودعم العلاقات بين الجامعات والمراكز البحثية وأصحاب تلك الشركات من أجل زبادة معرفتهم بالبحث العلمي.
 - دعم العمالة وحماية حقوقهم بالإضافة إلى توفير التدريب اللازم لهم.
 - إنشاء مجلس خاص يعمل على وضع السياسات الخاصة بالمنشآت الصغيرة والمتوسطة وذلك تحت إشراف وزارات الاقتصاد والصناعة والتجارة





تطبيقات وتجارب دولية في مجال دعم وتطوير المنشآت الصغيرة والمتوسطة الصغيرة والمتوسطة رالتجربة الإيطالية)





أهم السمات المميزة للتجربة الإيطالية

إنشاء التجمعات الصناعية إذ يوجد بإيطاليا ما يزيد عن 200 منطقة صناعية يعمل ما يعادل 2.2 مليون شخص وتشمل كافة الأنشطة الاقتصادية.

تميز التجمعات الصناعية الإيطالية عن نظيرتها الأوروبية، حيث يتم في إطار المنطقة الصناعية الواحدة تصنيع كافة مكونات السلعة الواحدة، كما تشترك هذه المؤسسات في تجميع و نشر المعلومات حول التقنيات و طرق الإنتاج الجديدة والاستفادة من خدمات المرافق المشتركة.

إسهام الشركة الأم أو المنشآت الكبيرة في تنمية المنشأت الصغيرة و المتوسطة من خلال إقامة علاقات أفقية معها، كما تعهد إليها بمراحل هامة من دورة التصنيع.

إنشاء معاهد وفروع متخصصة للتدريب بمشاركة وزارة التجارة الإيطالية، لاسيما في مناطق التجمعات الصناعية الكبري ومهمتها إعادة التأهيل الفني وإعداد العمالة الماهرة.



تطبيقات وتجارب دولية في مجال دعم وتطوير المنشآت الصغيرة والمتوسطة الصغيرة والمتوسطة رالتجربة الأمريكية)





الخطط والبرامج الاستراتيجية المتبعة لتنمية قطاع المنشآت الصغيرة

- ♦ إنشاء العديد من المنظمات الحكومية لمساعدة وتطوير المنشآت الصغيرة مثل :إدارة المنشآت الصغيرة المنشآت الصغيرة الشئات عام 1953، وتختص بتنفيذ السياسة القومية لإقامة وتنمية المنشآت الصغيرة وتهدف إلى مساعدة أصحاب المنشآت الأمريكيين لإقامة وتشغيل مشاريع صغيرة ناجحة .وتقوم هذه الإدارة بتزويد المنشآت الصغيرة بالخدمات الاستشارية والمساعدات المالية، ويساعد في تقديم القروض لهذه المنشآت بشكل مباشر أو غير مباشر. فالقرض المباشريتم بواسطة إدارة المنشآت الصغيرة نفسها، أما القرض غير المباشر فيتم عن طريق مؤسسة تسليف أخرى، ولكنها مضمونة بنسبة 90% من إدارة المنشآت الصغيرة.
 - ❖ منح إعفاءات ضريبية للمشاريع الصغيرة تصل إلى 20%.
- مراكز تطوير المنشآت الصغيرة والمعاهد والجامعات، حيث تعمل على تقديم استشارات وحلقات نقاش وتدريب وغيرها.
- إنشاء برنامج في وزارة التجارة لتشجيع زيادة المنشآت الصغيرة في التجارة الإلكترونية حيث يتبع هذا القسم 105مركز تنتشر في جميع أنحاء أمريكا وكان لهذا النشاط اثر في زيادة عدد المنشآت الصغيرة.



الخطط والبرامج الاستراتيجية المتبعة لتحقيق التطور في قطاع المنشآت الصغيرة

- منح القروض للمشاريع الصغيرة غير القادرة على توفير تمويل ذاتي وذلك بشروط معقولة ومنسرة.
 - مساعدة المنشآت الصغيرة في بيع منتجاتها وخدماتها للحكومة الفيدرالية.
 - منح قروض للمشاريع القابلة للتأثر بالكوارث الطبيعية.
- خ منح القروض للمشاريع الصغيرة غير القادرة على توفير تمويل ذاتي وذلك بشروط معقولة وميسرة.
 - 💠 مساعدة المنشآت الصغيرة في بيع منتجاتها وخدماتها للحكومة الفيدرالية
 - مساعدة المنشآت الصغيرة في تسويق منتجاتها وتصديرها للخارج.
- تطوير وتنمية المهارات الإدارية والفنية لأصحاب المنشآت الحاليين والمتوقعين، من خلال توفير برامج تدريبية
- تقوم الإدارة بترخيص وتنظيم شركات الاستثمار الخاصة، التي تعنى بتقديم القروض للمشاربع الصغيرة والمتوسطة.
- دعم المرأة ومساعدة الأقليات من أجل زيادة مشاركتهم في ملكية مشاريع صغيرة ومتوسطة.



أين التجارب العربية

في مجال تطوير المنشآت الصغيرة والمتوسطة؟



نشاط للمتدربين في اليوم الأخير من البرنامج للمنافسة على المتدرب المتميز

يطلب من المشاركين عرض تجارب بعض الدول العربية في مجال المنشآت الصغيرة والمتوسطة بحيث يكون هناك جائزة لأفضل عرض.

- 1. الموضوعات التي يمكن معالجها
- تعريف المنشآت، عددها، توزيعها القطاعي
 - مساهمتها في الإنتاج والتوظيف
- مساهمتها في الصادرات والإيرادات الحكومية
 - المعوقات التي تواجهها
 - المؤسسات المعنية بتطويرها- إن وجدت
 - التشريعات والقوانين إن وجدت
 - أوجه القصور في الجهود الحكومية.
- 2. تقدم العروض في اليوم الأخير بحيث يمنح كل عرض 15 دقيقه فقط كحد أقصى.
- 3. تمنح جائزة رمزية لأفضل عرض ويضاف إلى المادة العلمية للبرنامج وبإسم المشارك.
 - 4. سيتم قبول أول 5 عروض تقدم للمدرب فقط.
 - 5. يقدم العرض على شكل شرائح Power Point Presentation.
 - 6. يفتح النقاش للمتدربين في نهاية كل عرض.
 - 7. يساهم المشاركين في تقييم العروض.



ملخص وعصف ذهني

- ✓ ما علاقة ما سبق بموضوع البرنامج التدريبي؟
- ✓ لماذا تطرقنا إلى مفهوم المنشآت الصغيرة والمتوسطة وخصائصها وأهميتها ومعوقات نموها؟
- ✓ كيف نبدأ بتحديد احتياجات المنشآت الصغيرة والمتوسطة من الدعم المؤسسي والفنى؟
- ✓ هل تقوم الدول العربية بتحديد مثل هذه الاحتياجات؟ وهل من مؤسسات معنية بتقديم مثل هذا الدعم؟
- √ هل يمكن الاستمرار في الحديث عن المنشآت الصغيرة مع المتوسطة في كل الدول العربية؟ هل يمكن الفصل؟
 - √ ما علاقة الدعم الفني باستراتيجيات تطوير المشروعاتالصغيرة والمتوسطة؟



عزبزتي المتدربة ...عزبزي المتدرب

في نهاية هذه الوحدة التدريبية، ومن أجل قياس مكاسب وعوائد التدريب، أرجو بيان مستوى ما تم اكتسابه من معارف ومهارات في الموضوعات التالية:

ممتاز	جید جدا	جيد	متوسط	ضعیف	c. :t1
5	4	3	2	1	الموضوع
					السياسات الحكومية ودور القطاع الخاص
					كيف ندرس قطاع المنشآت الصغيرة والمتوسطة
					مفهوم المنشآت الصغيرة والمتوسطة
					خصائص المنشآت الصغيرة والمتوسطة
					أهمية المنشآت الصغيرة والمتوسطة في التنمية الشاملة
					المعوقات التي تواجه المنشآت الصغيرة والمتوسطة والحلول
					أسباب فشل المنشآت الصغيرة والمتوسطة
					مقومات نجاح المنشآت الصغيرة والمتوسطة
					أهم التجارب الدولية في مجال دعم تطوير هذه المنشآت



نهاية الوحدة التدريبية الأولى