



أهم المفاهيم المرتبطة بأدوات السياسة الصناعية

التعرف بالسياسة الصناعية:

■ مجموعة من السياسات الموجهة أساساً لتشجيع تنمية الأنشطة الصناعية التحويلية. وتختلف هذه السياسات عن السياسات الاقتصادية الكلية في كونها موجهة لقطاع معين وليس لكافة القطاعات الاقتصادية. كما أن السياسة الصناعية قد توصف بأنها "أفقية Horizontal" في حالة شمول دعم السياسات الصناعية لكافة الأنشطة الصناعية التحويلية، بدون تمييز. وقد تكون "رأسية Vertical" إذا كانت موجهة لدعم نشاط صناعي تحويلي معين. وعادة ما تكون أدوات السياسة الصناعية من العديد من الأدوات، لعل من أهمها:

- الدعم.
- التعريف الجمركية.
- سعر الصرف.
- الائتمان الصناعي (التمويل).
- المناطق الصناعية.
- إطار مؤسسي من خلال قوانين لدعم الصناعة.

■ ويحكم توجهات السياسة الصناعية مسارين للتصنيع هما:

● إحلال الواردات.

● تشجيع الصادرات.

● كلاهما.

■ الأمر الذي يجعل من السياسة الصناعية، الوجه الآخر للسياسة التجارية،

لبلد معيّن.

■ ويعود تاريخ السياسة الصناعية أساساً إلى الاقتصادي الألماني "فريدريك
لست F. List" عام 1909، وإلى "تقرير حول الصناعة" للاقتصادي
والسياسي الأمريكي الكسندر هاملتون A. Hamilton عام 1791،
والذين دعوا إلى أهمية تدخل الدولة لتشجيع الصناعات التحويلية.

جذور السياسة الصناعية:

■ بدأ الاهتمام بهذه السياسة على مستوى الدول المتقدمة عندما طالب السياسي والاقتصادي الكسندر هاملتون A. Hamilton عام 1791 في تقريره عن حال الصناعة في الولايات المتحدة الحديثة الاستقلال بفرض ضرائب لحماية الصناعة التحويلية الأمريكية علة الوزارات البريطانية الرخيصة.

■ كما أيد الاقتصادي الألماني فريدريك لست F. List الحماية من خلال فرض التعريف الجمركية كوسيلة لتصنيع ألمانيا في منتصف القرن التاسع عشر. ثم تبعت جميع الدول الأوروبية ألمانيا، واليابان، على نفس المنهج.

■ أما على مستوى الدول النامية فقد بدأ الاهتمام بالسياسة الصناعية بعد نيل هذه الدول استقلالها السياسي، وصعوبة الاتجاه نحو المنافسة في الأسواق الخارجية. لذلك اتجهت الأسواق المحلية من خلال سياسة إحلال الواردات لخلق قطاع صناعي تحويلي قوي.

■ وتم ذلك اعتماداً على أفكار الاقتصادي راؤول بريش R. Prebisch، وهانس سنجر H. Singer التي بدأت في دول أمريكا اللاتينية ثم انتشرت لاحقاً للهند وغيرها من البلدان النامية لاسيما مصر بعد الاستقلال وبقية البلدان العربية.

التنافسية الصناعية كأحد أهداف السياسة الصناعية:

- يعتبر تعزيز التنافسية الصناعية، ضمن التنافسية العامة للبلد، أحد أهداف السياسة الصناعية.
- تصدر منظمة الأمم المتحدة للتنمية الصناعية (اليونيدو UNIDO) تقريراً دورياً عن أداء مختلف الدول في مجال التنافسية الصناعية التحويلية.
- يوضح الشكل أدناه مكونات هذا الرقم.
- ويوضح الجدول، بعد الشكل، أداء الاقتصادات العربية التي يشملها التقرير، في مجال التنافسية الصناعية التحويلية.

مكونات الرقم القياسي للأداء الصناعي

* يتم احتساب الرقم القياسي للأداء الصناعي باعتباره كمتوسط هندسي للمؤشرات الست الواردة أدناه.

البعد الأول: القدرة على إنتاج وتصدير السلع المصنّعة

1. المؤشر 1: حصة الفرد من القيمة المضافة الصناعية (MVApc).
2. المؤشر 2: حصة الفرد من الصادرات الصناعية التحويلية (MXpc).

البعد الثاني: العمق والتحديث التكنولوجي

- المؤشر 3: حصة القيمة المضافة الصناعية ذات المحتوى التكنولوجي المتوسط والمرتفع في إجمالي القيمة المضافة الصناعية (MHVAsh).
- المؤشر 4: حصة القيمة المضافة الصناعية في الناتج المحلي الإجمالي (MVAsh).
3. الكثافة التصنيعية $INDint = (MHVAsh + MVAsh)/2$.
- المؤشر 5: حصة الصادرات الصناعية ذات المحتوى التكنولوجي المتوسط والمرتفع في مجموع الصادرات الصناعية (MHXsh).
- المؤشر 6: حصة الصادرات الصناعية في إجمالي الصادرات (MXsh).
4. نوعية الصادرات $MXQual = (MHXsh + MXsh)/2$.

البعد الثالث: التأثير على العالم

5. المؤشر 7: تأثير البلد على القيمة المضافة الصناعية: حصة القيمة المضافة الصناعية في إجمالي القيمة المضافة الصناعية العالمية (ImWMVA).
6. المؤشر 8: تأثير البلد على التجارة العالمية للسلع المصنّعة (ImWMT).

الرقم القياسي للأداء
الصناعي (CIP)

= Π



مكونات وقيمة الرقم القياسي للأداء الصناعي للدول العربية المشمولة بتقرير اليونيدو

لعام 2014*

ImWMT %	ImWMVA %	MXsh %	MHXsh %	MVAsh %	MHVAsh %	MXpc	MVApc	البلد العربي	قيمة الرقم القياسي للأداء الصناعي لعام 2010	ترتيب الرقم القياسي للأداء الصناعي لعام 2010
0.494	0.423	21.71	35.54	11.77	41.12	2020.66	1157.32	السعودية	0.0940	37
0.231	0.094	40.93	13.45	10.34	18.09	6899.25	2224.27	الكويت	0.0794	39
0.086	0.024	15.88	28.15	2.78	17.44	8817.29	1988.82	قطر	0.0488	57
0.126	0.072	82.59	45.02	17.36	9.32	1272.14	490.97	تونس	0.0476	58
0.152	0.398	62.37	25.88	17.54	22.30	206.49	361.72	مصر	0.0450	62
0.128	0.107	77.64	38.26	12.93	21.61	425.92	239.737	المغرب	0.0374	66
0.048	0.036	16.27	42.71	8.24	16.75	1857.99	941.115	عُمان	0.0361	69
0.044	0.036	79.24	47.30	17.03	24.91	728.98	401.311	الأردن	0.0328	72
0.028	0.037	72.22	46.81	9.22	19.95	726.84	625.022	لبنان	0.0303	75
0.046	0.061	43.87	22.69	14.37	21.52	232.41	206.128	سوريا	0.0233	81
0.136	0.070	25.75	0.46	6.39	11.28	414.71	142.336	الجزائر	0.0220	82
0.005	0.011	9.45	6.12	5.65	3.89	23.94	33.192	اليمن	0.0038	121
0.003	0.021	2.96	4.76	6.62	8.47	6.63	37.3428	السودان	0.0030	126
0.001	0.002	0.27	25.12	0.68	24.68	3.71	5.1947	العراق	0.0000	133

* مجموع عدد البلدان المشمولة بالتقرير (133) بلد .

المصدر: UNIDO, 2014 .

■ التعريف أو الحماية الإسمية Nominal Tariff: رسوم جمركية تفرض

على الواردات التجارية. وتفرض إما كنسبة مئوية من قيمة السلعة المستوردة، ويطلق عليها في هذه الحالة التعريف نسبة Ad Valorem. أو تفرض على مبلغ معين على وحدة القياس، مثل عشرة دولارات على كل طن، ويطلق عليها في هذه الحالة التعريف على أساس محدد Specific وتتحدد أهداف التعريف إما لأغراض زيادة عوائد الموازنة أو/وحماية الصناعة الوطنية.

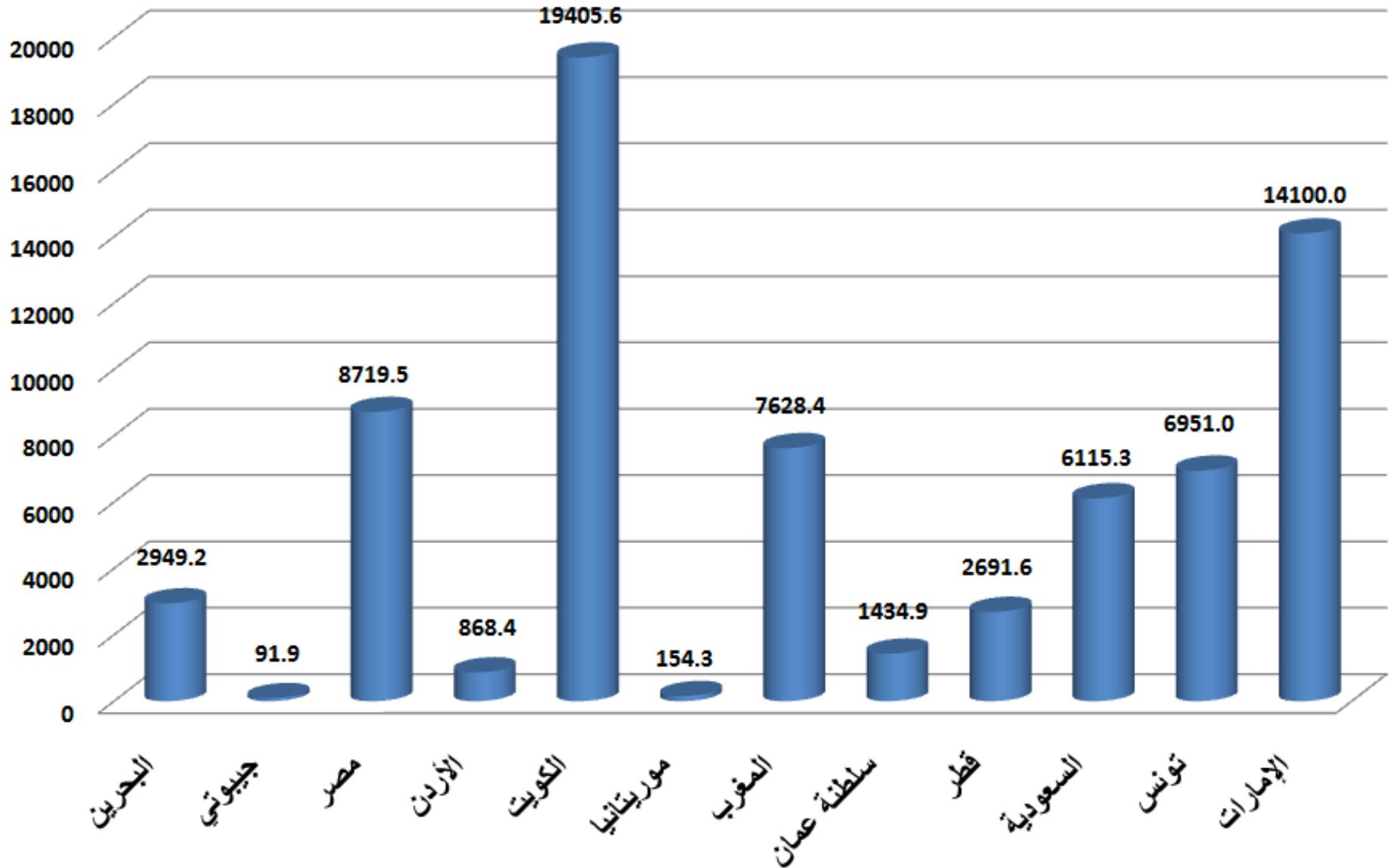
التعرفة الجمركية المربوطة، وتعرفة الدولة الاولى بالرعاية للبلدان العربية في الفترة 2006 - 2011

السلع غير زراعية			السلع الزراعية									كل السلع						البلد
			تعرفة الدولة الأولى بالرعاية			تعرفة المربوطة			تعرفة الدولة الأولى بالرعاية			تعرفة المربوطة			تعرفة الدولة الأولى بالرعاية			
أحدث سنة متوافرة*	2009	2006	أحدث سنة متوافرة*	2009	2006	أحدث سنة متوافرة*	2009	2006	أحدث سنة متوافرة*	2009	2006	أحدث سنة متوافرة*	2009	2006	أحدث سنة متوافرة*	2009	2006	
...	17.8	17.8	18.1	23.3	23.3	23	18.6	18.6	18.7	الجزائر
33.5	33.5	33.4	4.6	4.7	4.8	38.9	38.9	38.9	8.2	8.5	7.2	34.4	34.4	34.4	5.1	5.2	5.1	البحرين
40	40	39.9	22	21.9	29.1	49.7	49.9	48.4	14.2	14.2	21.7	41.3	41.3	41	21	20.9	28.1	جيبوتي
27.7	27.7	27.7	9.3	9.2	12.2	98.5	95.4	96.1	66.3	70.7	66.6	37.1	36.7	36.8	16.8	17.3	19.3	مصر
15.2	15.2	15.2	8.8	9	10.4	23.6	23.6	23.8	17.9	18.6	18.1	16.3	16.3	16.4	10	10.2	11.5	الأردن
96.7	100	100	4.7	4.7	4.8	100	100	100	5.2	5.2	5.2	97.2	100	100	4.7	4.6	4.9	الكويت
...	4.8	16.5	6.3	لبنان
10.8	10.7	10.5	9.3	...	10.5	37.8	37.8	37.7	11.8	...	12.4	19.9	19.9	19.6	9.6	...	10.7	موريتانيا
39.3	39.3	39.2	10.2	14.4	21.2	54.4	54.4	54.5	41.2	42.1	46.2	41.3	41.3	41.3	14.3	18.1	24.5	المغرب
11.6	11.6	11.6	...	4.7	4.8	27.7	27.7	28	...	12.2	8.7	13.7	13.7	13.8	...	5.7	5.3	سلطنة عمان
14.5	14.5	14.5	4.6	4.6	4.8	25.6	25.7	25.7	8.1	8	7.6	15.9	15.9	16	5.1	5.1	5.2	قطر
10.5	10.5	10.5	4.9	4.7	4.8	17.3	15.9	21.4	4.8	5.9	7.8	11.4	11.2	11.9	4.9	4.8	5.2	السعودية
...	18.4	18.7	18.5	...	50.1	...	30.4	24.8	30.6	19.9	20.4	20.1	السودان
...	12.9	22.6	14.2	...	سوريا
40.8	40.7	40.5	13.5	18.6	21	116.1	116.1	116.3	32.7	40.9	65.1	57.9	57.9	57.9	16	21.5	26.8	تونس
12.6	12.6	13.1	4.7	4.7	4.8	25.2	25.2	25.4	6.8	6.8	6.5	14.3	14.3	14.7	4.9	4.9	5	الإمارات
...	6.6	6.6	6.6	10.5	10.5	10.2	7.1	7.1	7.1	اليمن

مقارنة عائدات التعرفة الجمركية المربوطة وتعرفة الدولة الأولى بالرعاية (الحيز المالي المحتمل) لمجموعة من الدول العربية للعام 2009 (متوسط كل السلع)

البلد	الواردات السلعية/مليون دولار	تعرفة الدولة الأولى بالرعاية	العوائد باستخدام تعرفة الدولة الأولى بالرعاية / مليون دولار	التعرفة الجمركية المربوطة	العوائد باستخدام التعرفة الجمركية المربوطة / مليون دولار	الحيز المالي المحتمل / ملايين الدولارات
الجزائر	39294	18.6%	7308.7	غ.م	غ.م	غ.م
البحرين	10100	5.2%	525.2	34.4%	3474.4	2949.2
جيبوتي	451	20.9%	94.2	41.3%	186.1	91.9
مصر	44946	17.3%	7775.6	36.7%	16495.1	8719.5
الأردن	14236	10.2%	1452.1	16.3%	2320.5	868.4
الكويت	20341	4.6%	935.7	100.0%	20341.3	19405.6
لبنان	16574	6.3%	1044.2	غ.م	غ.م	غ.م
موريتانيا	1498	9.6%	143.8	19.9%	298.1	154.3
المغرب	32881	18.1%	5951.5	41.3%	13579.9	7628.4
سلطنة عمان	17936	5.7%	1022.4	13.7%	2457.2	1434.9
قطر	24922	5.1%	1271.0	15.9%	3962.6	2691.6
السعودية	95552	4.8%	4586.5	11.2%	10701.8	6115.3
السودان	9691	20.4%	1976.9	غ.م	غ.م	غ.م
سوريا	15443	14.2%	2192.9	غ.م	غ.م	غ.م
تونس	19096	21.5%	4105.7	57.9%	11056.7	6951.0
الإمارات	150000	4.9%	7350.0	14.3%	21450.0	14100.0
اليمن	9185	7.1%	652.1	غ.م	غ.م	غ.م

الحيز المالي المحتمل بملايين الدولارات لمجموعة من الدول العربية للعام 2009



المصدر: حسب استخدام قاعدة بيانات البنك الدولي ومنظمة التجارة العالمية

■ الحماية غير الجمركية Non-Tariff Protection: وتشمل كافة

أشكال الحوافز والإعانات المقدمة للأنشطة الصناعية بهدف تعزيز النشاط الصناعي، ما عدا التعريف الجمركية. وقد تتخذ هذه الأشكال أراضى بأسعار رمزية أو خدمات منافع عامة بأسعار منخفضة أو بدون مقابل، أو إجراءات إدارية لتحديد قواعد المنشأ أو لتحديد إجراءات الجمارك، أو قروض صناعية، . . . وعادة ما تعتبر هذه النوعية من الحماية هي الأكثر صعوبة في التحديد وقياس الأثر.

- متوسط التعريفة المرجح Trade Weighted Average
Tariff: مجموع عوائد التعريفة مقسوم على مجموع الواردات.
- الرسم Duty: التعريفة المفروضة على سلعة معينة.
- خط التعريفة (TL) Tariff Line: المنتج المعرف في قائمة معدلات التعريفة.
- تصاعد التعريفة Tariff Escalation: ارتفاع التعريفة الجمركية كلما تحوّلت السلعة من سلعة أولية إلى سلعة شبه مصنّعة، إلى سلعة نهاية الصنع.

■ **حصّة التعريفّة Tariff Quota**: عندما يتم فرض معدلات رسوم تعريفّة على الواردات أدنى على كميات داخلية ضمن حصّة معينة، مقارنة بفرض معدلات رسوم واردات أعلى على كميات لا تقع ضمن الحصّة (خارج الحصّة).

■ **ربط التعريفّة Tariff Binding**: التزام بعدم رفع معدل التعريفّة خارج الحدود المتفق عليها. وطالما أنه تم ربط التعريفّة فلا يجوز زيادة التعريفّة من دون تعويض الأطراف المتضررة.

■ **تعريفّة الدولة الأولى بالرعاية MFN Tariff**: مستوى التعريفّة الجمركية المفروض على السلع محل المتاجرة ما بين أعضاء الجات/ منظمة التجارة العالمية.

■ تحويل التعريفه "المحدده" إلى تعريفه "نسبيه":

$$AVE = \left(\frac{SP}{UV} \times XR \right) \times 100$$

حيث:

AVE = ما يعادل التعريفه على أساس نسبي (Ad Valorem (%).

SP = القيمة النقدية لرسم التعريفه Duty لكل وحدة مستوردة.

UV = قيمة الوحدة المستوردة.

حيث: $UV = V/Q$

V = قيمة الواردات

Q = كمية الواردات

XR = سعر الصرف كلما استدعى الأمر استخدام سعر الصرف.

■ تغطية الربط Binding Coverage: حصة السلع المربوطة بنحط التعريفية، عند الحدّ السادس من النظام المتجانس. بحيث لا تقل هذه الحصة عن خط تعريفية واحد. وتعرض حصة خطوط تعريفية السلع غير الزراعية بشكل منفصل (Non-AG) وتشير نسبة الـ (100%)، ومن دون كسور، إلى أن كامل السلع عند الحدّ السادس هي مغطاة بربط التعريفية. أما في حالة وجود كسر بعد المائة (أي 100.0%) فمعنى ذلك أن هناك بعض الخطوط التعريفية غير مربوطة.

■ **الإعانة Subsidy** : عبارة عن مدفوعات من الحكومة للمنتجين لمنع تدهور صناعة معينة (بفعل الانخفاض المستمر برمجية هذه الصناعة)، أو لزيادة بأسعار منتجات هذه الصناعة، أو لدعم صادرات الصناعة.

■ **حصص الواردات Import Quota** : وتشير إلى الكمية الثابتة من السلع المسموح باستيرادها خلال فترة معينة وفقا لقرارات حكومية سابقة. ويمكن أن تحدد حصّة الواردات بالكمية (عدد الوحدات) أو بالقيمة (ما يعادل الوحدات نقدياً).

■ **الرسوم المستردة Draw Back Duties** : هي رسوم يتم استيفاؤها من المنتجين الصناعيين من قبل الدولة على أن تسترد بعد التأكد من التصدير للسوق الخارجي فعليا.

■ الحماية الفعّالة Effective Protection :

- عند فرض ضرائب جمركية على المواد الأولية الداخلة في إنتاج السلع النهائية فإن الحماية التي يحصل عليها منتج السلعة النهائية ستقل بفعل زيادة الأعباء المالية من جراء فرض الضرائب الجمركية على مواده الأولية . لذلك فإن الحماية الفعّالة تهتم أساسا بقياس التغير في القيمة المضافة المحلية (مقومة بالأسعار المحلية) في ظل الحماية الجمركية، بالمقارنة مع القيمة المضافة في حالة غياب الحماية. معنى ذلك أنه كلما زادت التعريفات الجمركية على المواد الأولية المستخدمة كلما قل تأثير الحماية الإسمية على المنتج النهائي المستورد.

- وبناء على ذلك فإن معدل الحماية الفعّالة يقيس الحماية بالنسبة للقيمة المضافة في النشاط الصناعي المعين وليس للنتائج النهائي كما هو الحال مع الحماية الاسمية. وبالتالي فإن الهدف الأساسي من إجراء احتساب الحماية الفعّالة هو معرفة تأثير التعريف الجمركية على توزيع الموارد الاقتصادية. حيث أن مستوى الإنتاج يزداد وينخفض تبعاً لقيمة معدل الحماية الفعّالة الموجبة أو السالبة.

- ويقاس معدل الحماية الفعّالة لصناعة معينة بالصيغة التالية :

$$Z_j = \frac{V_j^1 - V_j}{V_j}$$

حيث :

$Z_j =$ معدل الحماية الفعالة للصناعة j .

$V_j =$ القيمة المضافة للصناعة (j) في ظل الحماية (الأسعار المحلية : السعر أرض المصنع أي بدون الضرائب غير المباشرة على الإنتاج) .

$V_j =$ القيمة المضافة للصناعة (j) في ظل حرية التجارة (الأسعار الدولية : أسعار سيف C.I.F) .

وعادة ما تستخدم بيانات جداول المدخلات - المخرجات لاحتساب هذه الصياغة (في حالة تعدد المدخلات المستخدمة) . وذلك وفقا للصياغة التالية:

$$E_j = \frac{V_j - V_j'}{V_j} = \frac{1 - \sum_i a_{ij}}{\frac{1}{1+t_j} - \frac{\sum_i a_{ij}}{1+t_i}}$$

حيث:

- . E_j = معدل التعريف الجمركية الفعالة للصناعة (j).
- . V_j = القيمة المضافة المحلية بالأسعار المحلية.
- . V_j^* = القيمة المضافة المحلية بالأسعار العالمية.
- . a_{ij} = قيمة المدخلات (i) لكل وحدة من الناتج (j).
- . t_j = التعريف الاسمية على الناتج (j).
- . t_i = التعريف الاسمية على المدخل (i).

- وبعبارة أخرى، يقيس معدل التعريف الجمركية الفعالة (E_j) الزيادة بالقيمة المضافة المحلية عن القيمة المناظرة بالأسعار العالمية، كنسبة من القيمة الأخيرة. أي أن معدل التعريف الجمركية الفعالة (E_j) يهدف إلى تحديد حصة القيمة المضافة التي يعزى سبب وجودها إلى نظام التعريف.

هياكل الحماية الفعالة بالدول النامية فترة سيادة سياسة إحلال الواردات:

- اتسمت تجارب أغلب الدول النامية، وكذلك معظم الدول الصناعية، أثناء فترات الاستخدام المكثف لسياسة إحلال الواردات، بارتفاع معدلات التعريفية الإسمية، مع انخفاض التعريفية على المدخلات الوسيطة. الأمر الذي أدى إلى ارتفاع معدلات الحماية الفعالة (ERP) كما يوضحها الجدول أدناه:

معدلات الحماية الفعالة في عدد من الدول النامية

فترة سيادة إحلال الواردات

النرويج	الفلبين	الباكستان	البرازيل	
34	33	19-	46	الزراعة
7-	9-	29	16-	التعدين
9	53	188	127	الصناعة
29	72	348	198	سلع استهلاكية
9	45	160	151	سلع وسيطة
18	24	110	93	آلات
6-	3-	-	26-	معدات نقل

■ يلاحظ من الجدول ما يلي:

- ارتفاع معدل الحماية الفعالة في باكستان والبرازيل واعتداله في الفلبين.
- تفاوت المعدل داخل الصناعات التحويلية:

* تتمتع الصناعات الاستهلاكية بمعدل مرتفع مقارنة بالسلع الوسيطة والرأسمالية. وبالتالي انخفاض الحافز للاستثمار في إنتاج السلع الرأسمالية، وتأخر تطوره.

- تتمتع القطاع الصناعي بحماية أكبر من القطاع الزراعي. وبالتالي الميل لضعف الاستثمار في القطاع الزراعي.

- يتميز التطبيق الفعلي لسياسة إحلال الواردات، نتيجة لذلك، بالتحيز ضد الزراعة، وضد إنتاج السلع الرأسمالية. وثم مسؤولية هذا التطبيق عن إفشال هذه السياسة من حيث عدم قدرتها على تحفيز التنمية المعتمدة على ذاتها.

- يسري هذا التوجه على حالة البلدان المتقدمة (النرويج) إلا أنه أكثر تطرفاً ووضوحاً في حالات البلدان النامية.

- يجب أن تقرأ نتائج الحماية الجمركية الفعّالة كالتالي:

* القيمة الموجبة للحماية الفعّالة: تشير إلى أن القيمة المضافة أكبر مما هو عليه الحال في حالة عدم تدخل الدولة.

* القيمة السالبة للحماية الفعّالة تعني احتمالين:

أ. الحالة التي تكون بها القيمة المضافة بالعملة الأجنبية أكبر من الصفر ($0 < V^w$). وتشير هذه الحالة إلى أن الصناعة لا تتمتع بميزة في ظل السياسات الحالية. وعليه ستكون أفضل في حالة سيادة التجارة الحرة.

ب. الحالة التي تكون بها القيمة المضافة بالعملة الأجنبية أصغر من الصفر ($0 > V^w$). وتشير هذه الحالة إلى أن الصناعة المعنية مدّعمة بشكل كبير وبالشكل الذي جعل من قيمتها المضافة سالبة (مقيّم بالأسعار الدولية).

* وعموماً يعني المعدل السالب المنخفض مواجهة الصناعة المعنية لمعدل مرتفع في التعريفية على مدخلاتها أو على الإنتاج. كما هو الحال في معظم صناعة المواد الأولية.

* في حين يعني المعدل السالب المرتفع أن مستوى الصناعة على مستوى منخفض من الكفاءة حيث تكلفة مدخلاتها بالعملة الأجنبية (الأسعار الدولية) أكبر من سعر الناتج بالأسعار الدولية (سعر الحدود): قيمة مضافة سالبة بالأسعار الدولية أي المقام بمعادلة (ERP) سيكون رقماً سالباً وصغيراً جداً.

■ ويوضح الجدول أدناه حساب معدل الحماية الفعال على مستوى السلع، لبلد معين، بدلاً من على مستوى القطاعات. وتسري عليه نفس قواعد التفسير المشار إليها أعلاه.

معدل التعريف الجمركية الفعالة على مستوى السلع

باستخدام جدول مدخلات- مخرجات لبلد معين

معدل التعريف الجمركية الفعالة	السلع
102.4 %	حلويات
140.2 %	معالجة خضروات وفواكه
41.5 %	مشروبات
126.5 %	مشروبات غير كحولية
124.8 %	سكر
97.2 %	معالجة القهوة
232.2 %	شاي
159.7 %	تبغ
69.3 %	منتجات غذائية بحرية
233.0 %	منتجات غذائية
40.5 %	منتجات زجاجية
97.4 %	سراميك
63.9 %	منتجات ورق
42.4 %	منتجات خشبية
69.0 %	أسمت
119.8 %	آجر
95.8 %	كونكريت ومنتجات اسمنتية أخرى

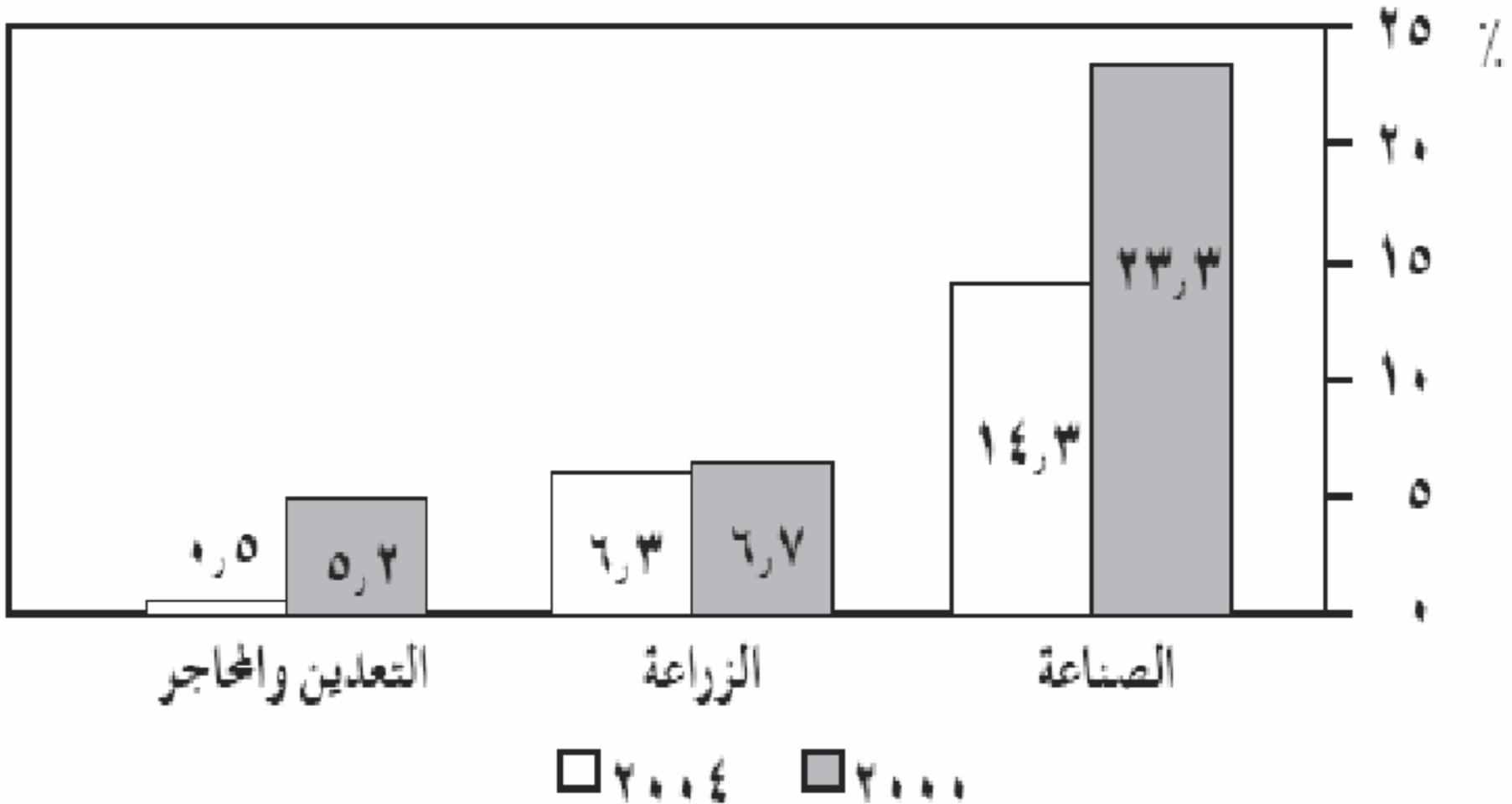
معدل التعريف الجمركية الفعالة	السلع
6.2%	أرز
2.4%	مطاط
29.2%	قهوة
11.1%	سكر
12.2%	حبوب أخرى
2.0%	دواجن
3.9%	حيوانات أخرى
3.2%	غابات
19.8%	صيد
2.0%	فحم
0.0%	يورانيوم
-2.4%	معادن خام
-14.2%	معادن أخرى
16.7%	استخراج نפט وغاز
71.5%	منتجات لحوم
28.4%	زيوت وشحوم نباتية
43.9%	منتجات ألبان

تأثير معدل التعريف الجمركية الفعالة على مستوى السلع باستخدام جدول مدخلات- مخرجات لبلد معين

معدل التعريف الجمركية الفعالة	السلع
-18.0 %	مكائن للمكاتب وأجهزة كمبيوتر
128.9 %	أجهزة نقل
24.6 %	أجهزة كهربائية
9.5 %	أجهزة اتصالات
15.2 %	منتجات حديدية
1.4 %	منتجات غير حديدية
64.6 %	أنسجة
138.5 %	ملابس
50.8 %	سجاد
10.2 %	جلود
36.0 %	منتجات جلدية
3.5 %	منتجات غذائية للثروة الحيوانية
-17.0 %	منتجات طباعة
42.1%	منتجات تصنيعية أخرى
31.8 %	طباعة
3.2 %	زيوت وشحوم
17.7 %	غاز

معدل التعريف الجمركية الفعالة	السلع
25.6 %	مواد بناء أخرى
-22.3 %	كيماويات عضوية أساسية
-0.2 %	كيماويات غير عضوية أساسية
5.2 %	أسمدة وكيماويات للزراعة
-3.8 %	مبيدات ومنتجات طبية حيوانية
1.5 %	أدوية
16.3 %	منتجات مطاط
129.5%	عطور ومطهرات
-0.4 %	مواد بلاستيكية
167.4 %	منتجات بلاستيك
20.0 %	أصباغ، وحب
9.4 %	منتجات كيماوية أخرى
-5.9 %	أدوات طبية
12.7 %	أجهزة قياس دقيقة
108.1 %	مواد منزلية
143.7 %	مواد للسيارات والعجلات
6.4%	مكائن عامة

معدلات الحماية الفعالة في مصر، لعامَي 2000 و 2004



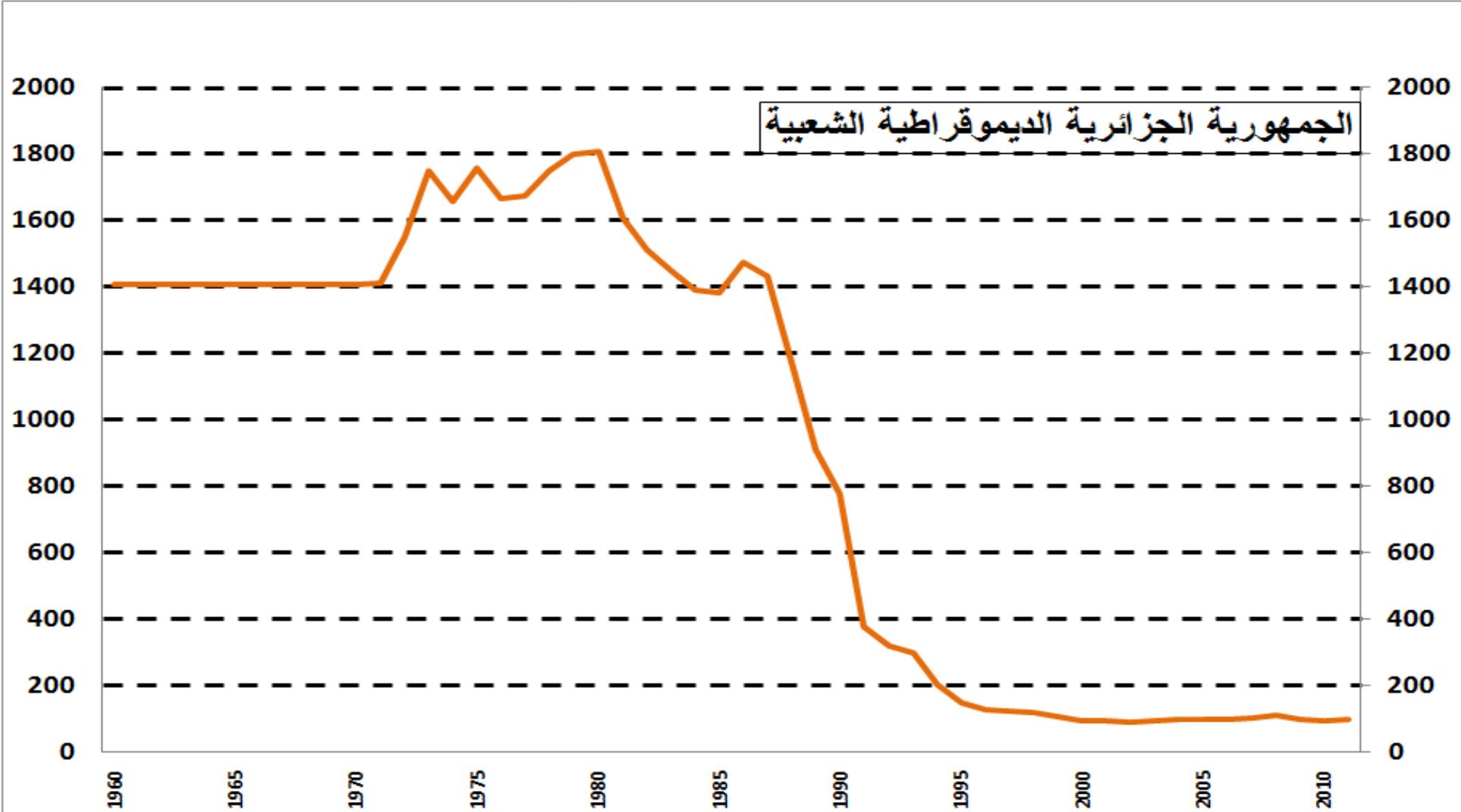


معدل الحماية الإسمية والفعالة في قطاع الصناعة في مصر، لعامَي 2000 و2004 (%)

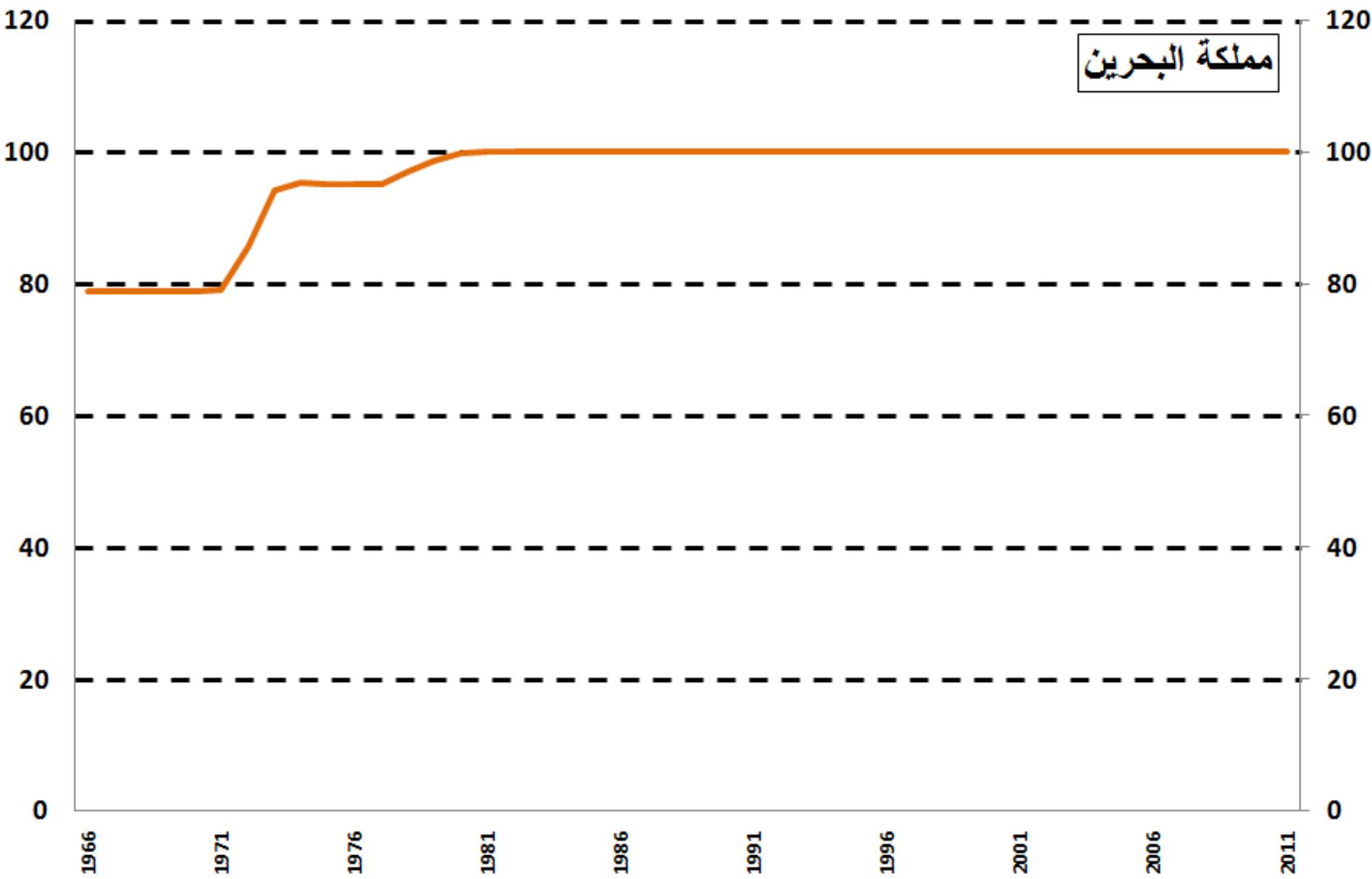
المعدل الفعّال		المعدل الاسمي		قطاعات الصناعة التحويلية
٢٠٠٤	٢٠٠٠	٢٠٠٤	٢٠٠٠	
٩,٣	١٥,٤	٧,٨	١٠,٤	المواد الغذائية
١٠,٣	٢٧,٦	٩,٢	٢٤,٠	المنسوجات
٣١,٦	٤٣,٤	٢٦,٧	٣٨,٣	الملابس الجاهزة والأحذية
٦,٩	١٢,٤	٧,٣	١٢,٩	الأخشاب ومنتجاتها
٩,٧	١٥,٠	١٠,٢	١٥,٦	ورق وطباعة
٣٦,١	٣٤,٤	٢٩,٥	٣٠,٠	الجلود ومنتجاتها
١٤,٩	٣٢,٧	١٣,٦	٢٩,١	المطاط
٣,٢	٨,٩	٤,٨	١٠,٦	الكيمائيات
١٦,٧	٢٦,٢	١٤,٧	٢٣,١	منتجات غير معدنية
٣,٧	١١,٠	٥,٩	١٢,٥	معادن أساسية
٨,٨	١٤,١	٨,٧	١٤,٣	آلات ومعدات
٢٠,٤	٣٨,٣	١٨,١	٣٣,٦	النقل
١٤,٣	٢٣,٣	١٣,٠	٢١,٢	المتوسط البسيط
١٠,٥	١١,٩	٨,٠	٩,٨	الانحراف المعياري

■ سعر الصرف: هو السعر الذي يمكن أن يتم وفقه تبادل عملة بلد معين مع عملة بلد آخر. ومن العوامل التي تؤثر على أسعار الصرف هي: أسعار الفائدة، ومعدل التضخم، ووضوح الحساب الجاري بميزان المدفوعات، والاستقرار السياسي، وعوامل أخرى.

اتجاهات أسعار الصرف الإسمية لدول عربية:

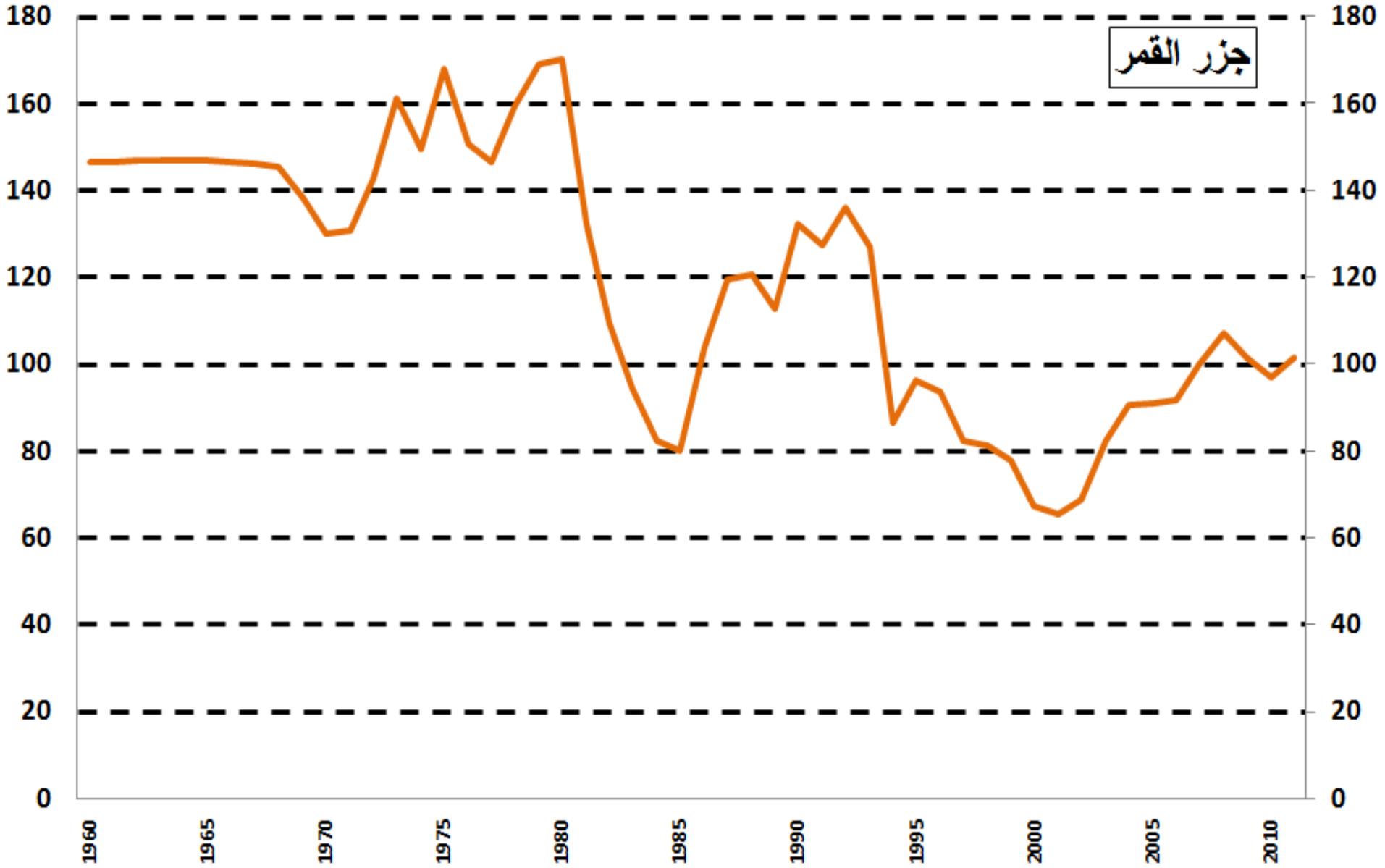


مملكة البحرين



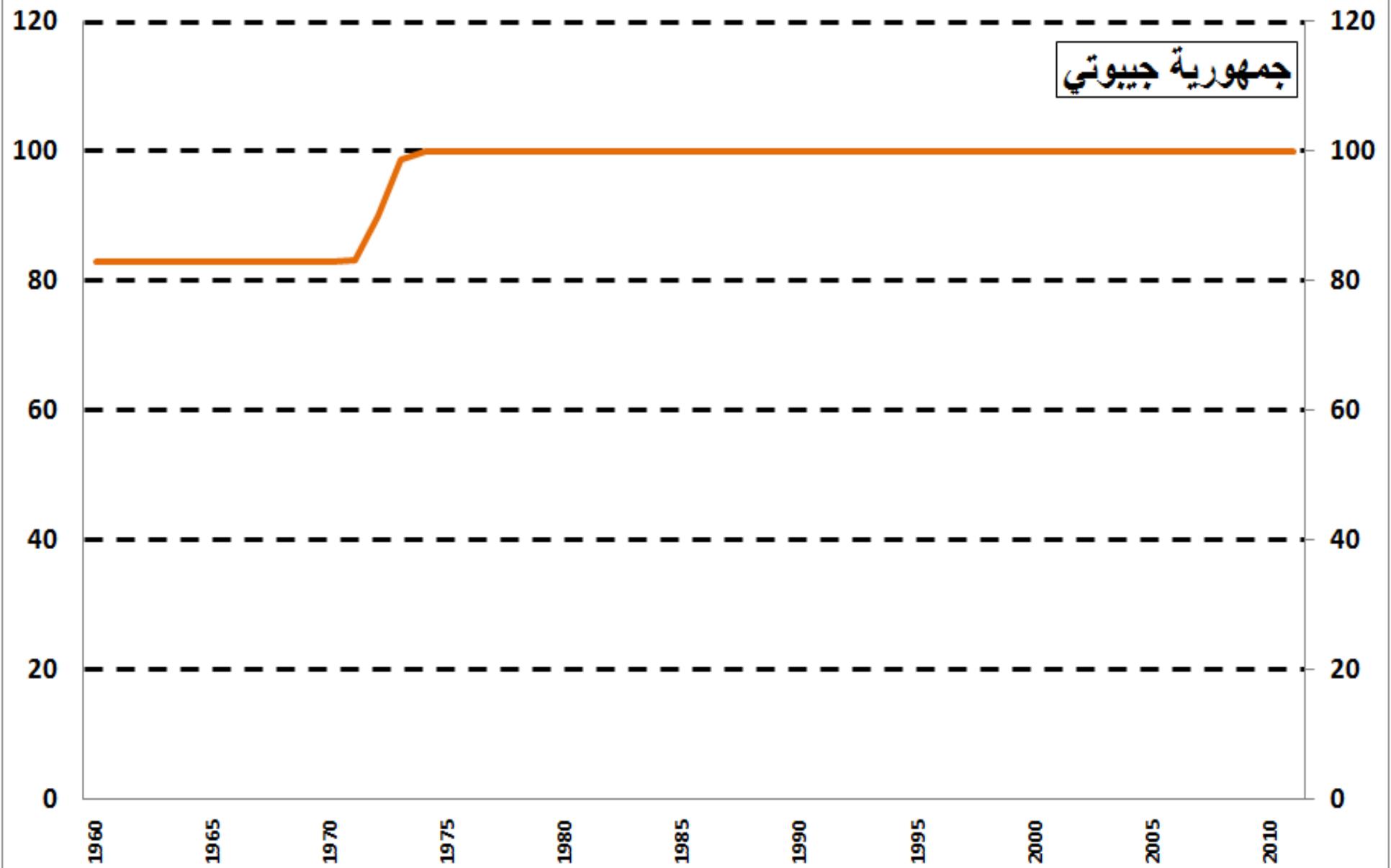
المصدر: حسب استخدام بيانات البنك الدولي - WDI كما وردت في 28/مارس/2013 (2007 = 100) - بيانات سعر الصرف الرسمي غير متوافرة للفترة 1960 - 1965

جزر القمر

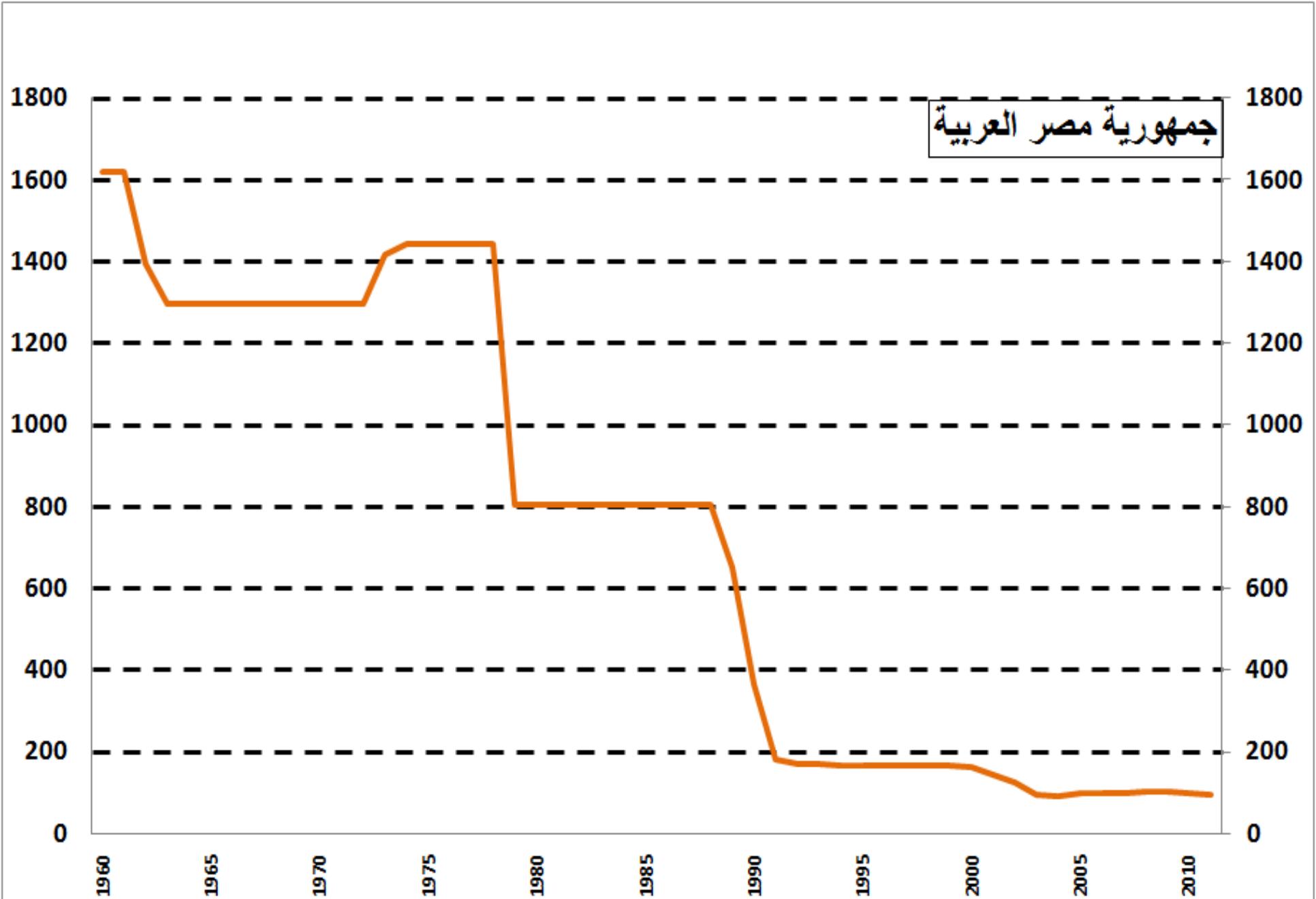


المصدر: حسب استخدام بيانات البنك الدولي - WDI كما وردت في 28/مارس/2013 (100=2007)

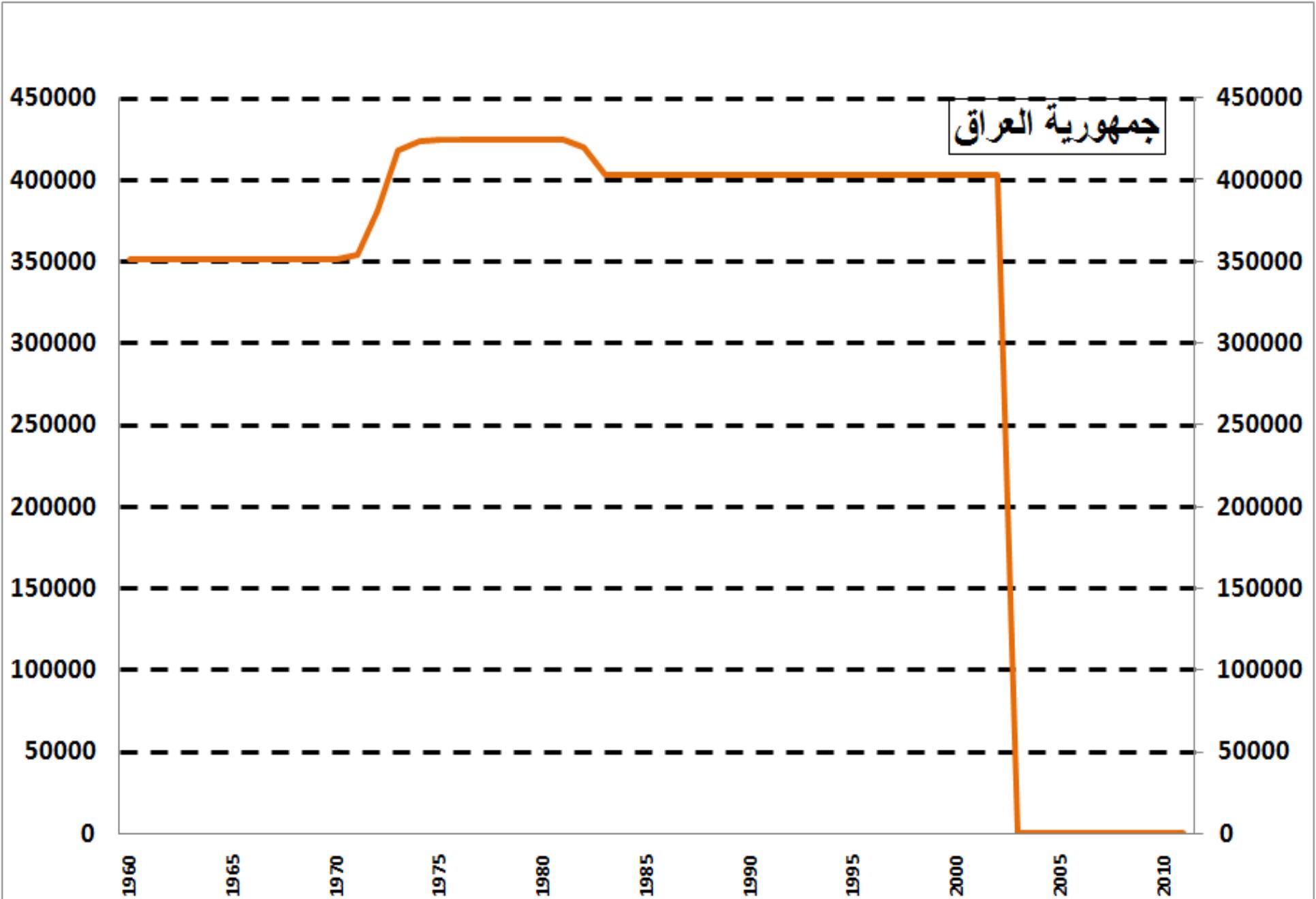
جمهورية جيبوتي



المصدر: حسب استخدام بيانات البنك الدولي - WDI كما وردت في 28/مارس/2013 (100 = 2007)



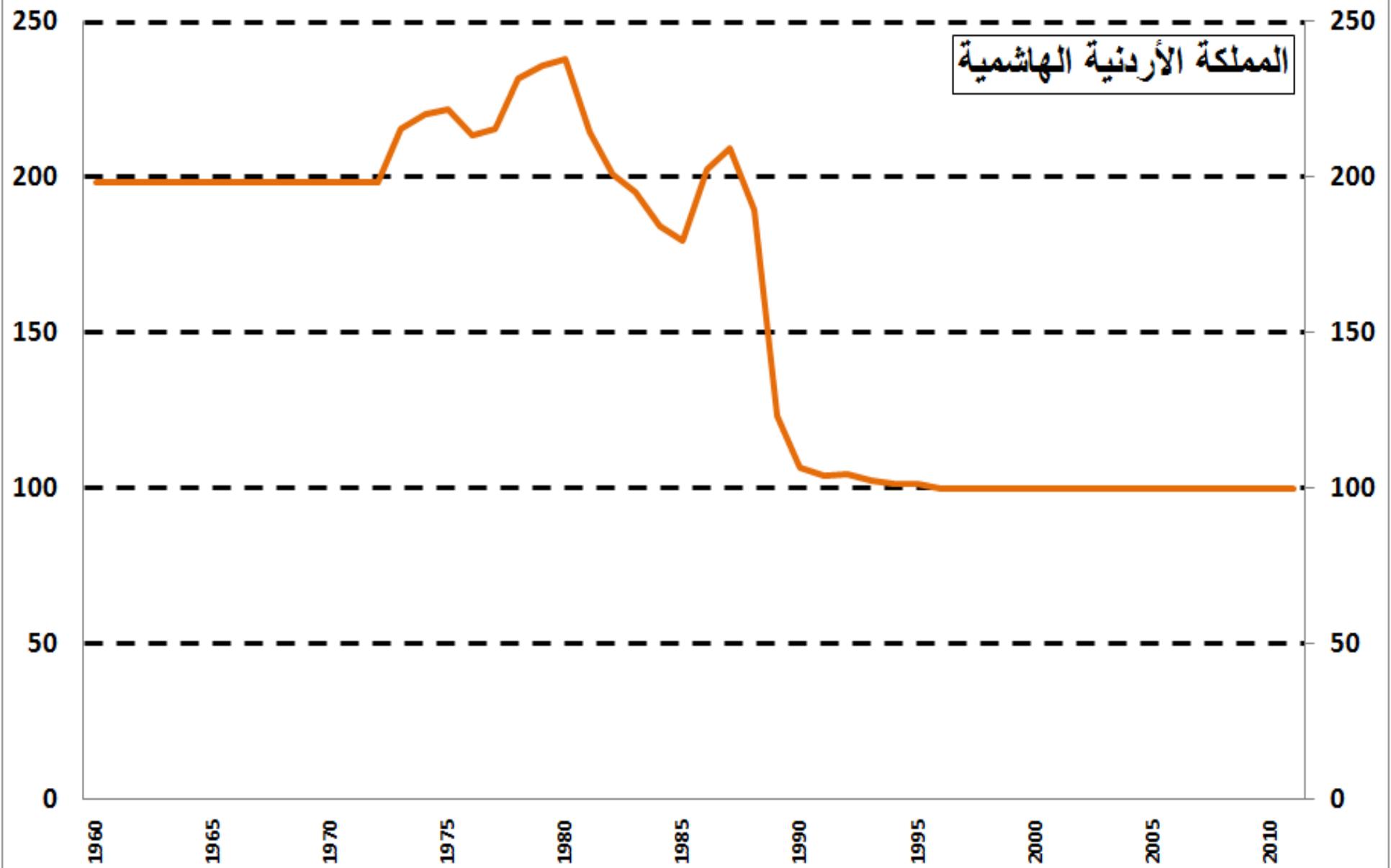
المصدر: حسب استخدام بيانات البنك الدولي - WDI كما ورنيت في 28/مارس/2013 (100 = 2007)



جمهورية العراق

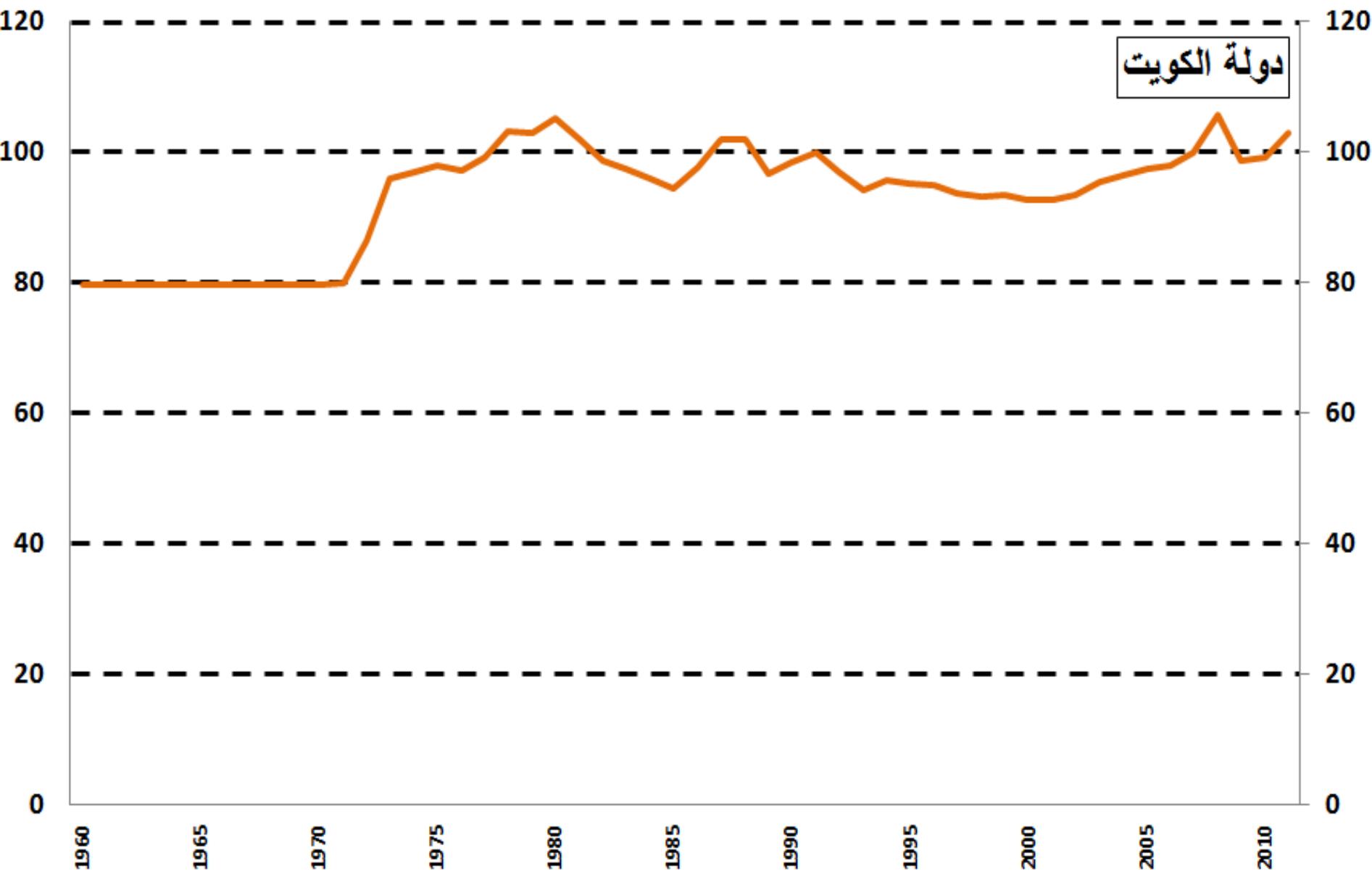
المصدر: حسيت باستخدام بيانات البنك الدولي - WDI كما وردت في 28/مارس/2013 (100=2007)

المملكة الأردنية الهاشمية

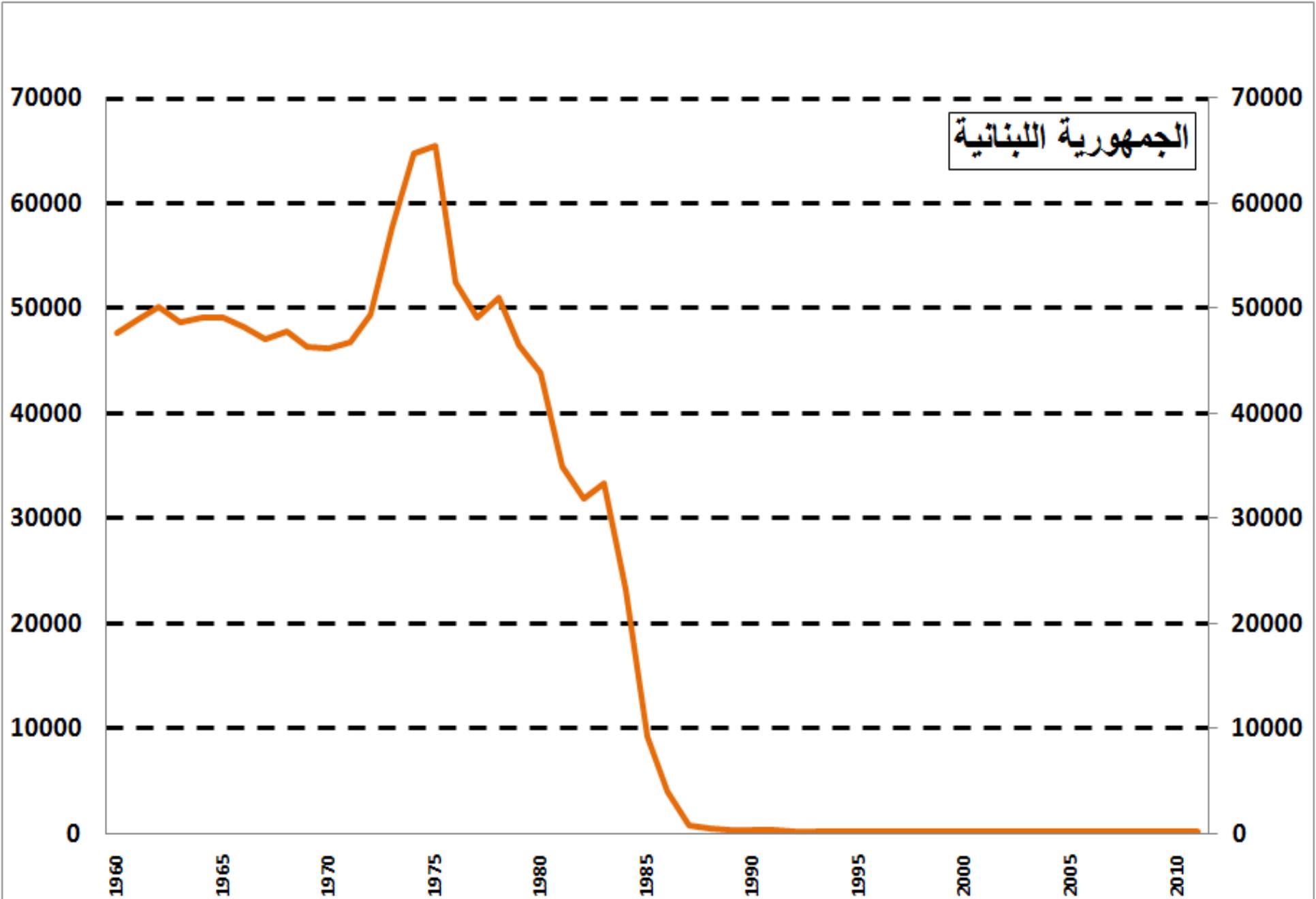


المصدر: حسب استخدام بيانات البنك الدولي - WDI كما وردت في 28/مارس/2013 (100 = 2007)

دولة الكويت

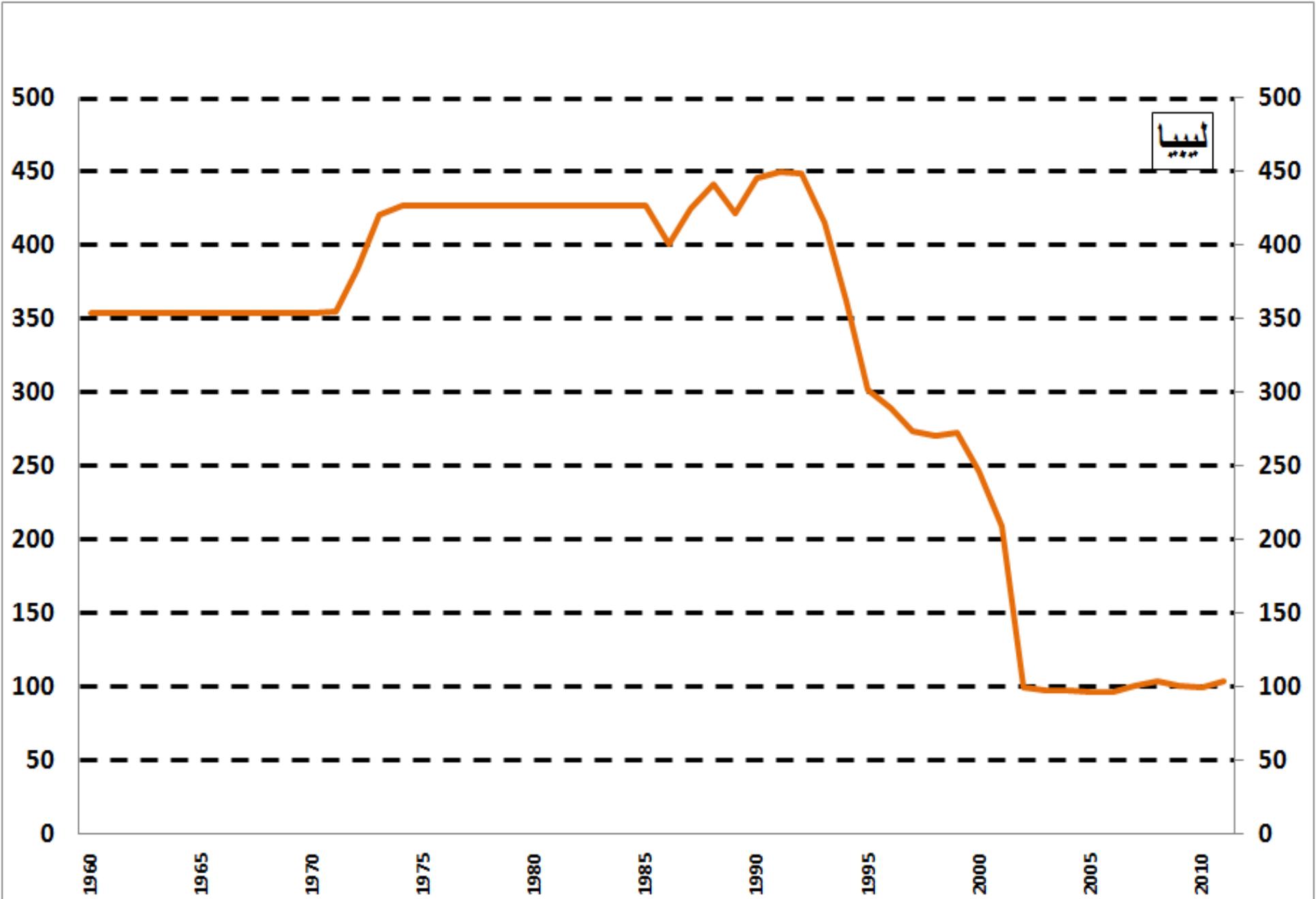


المصدر: حسب استخدام بيانات البنك الدولي - WDI كما وردت في 28/مارس/2013 (100 = 2007)



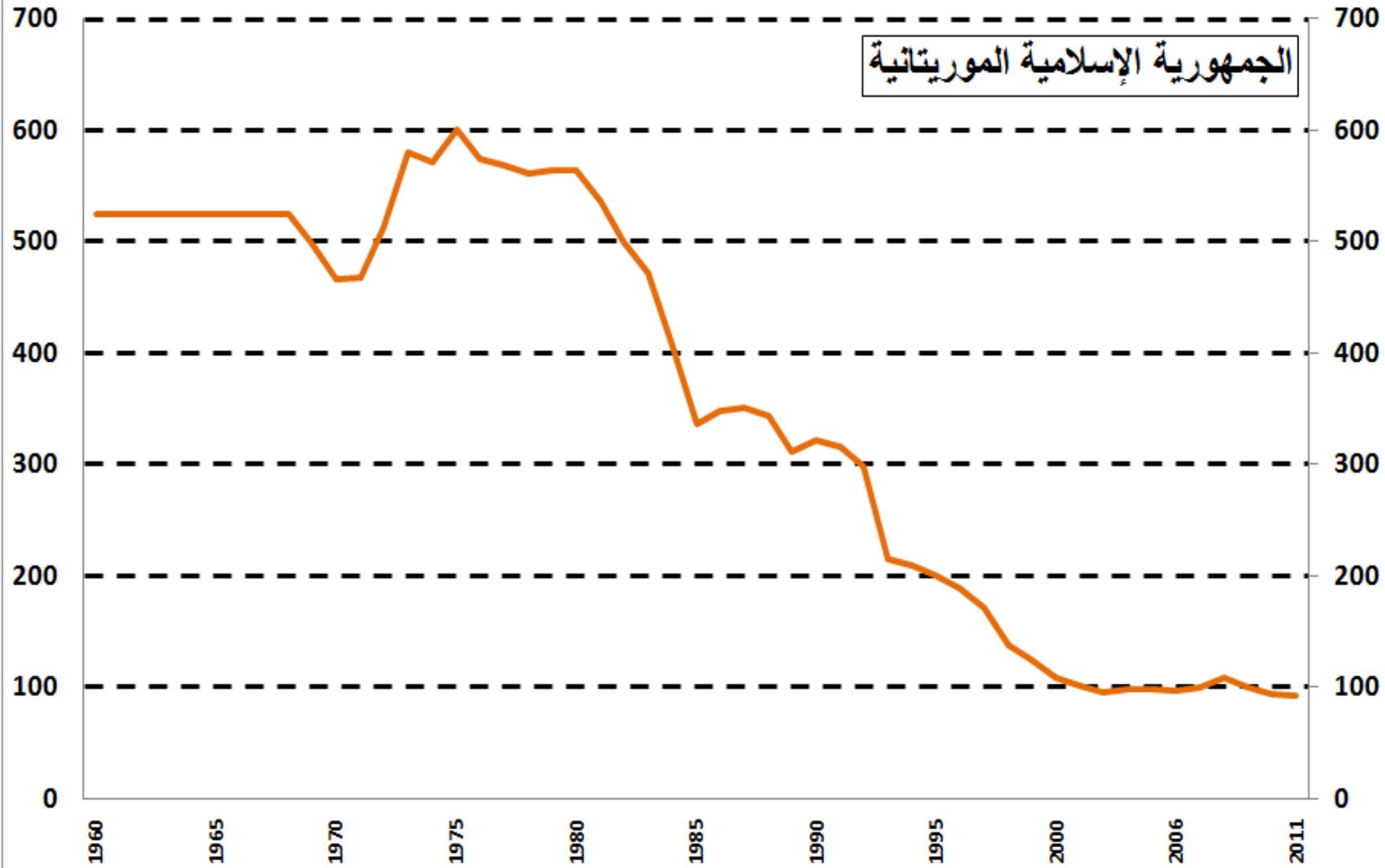
الجمهورية اللبنانية

المصدر: حسب استخدام بيانات البنك الدولي - WDI كما وردت في 28/مارس/2013 (100 = 2007)



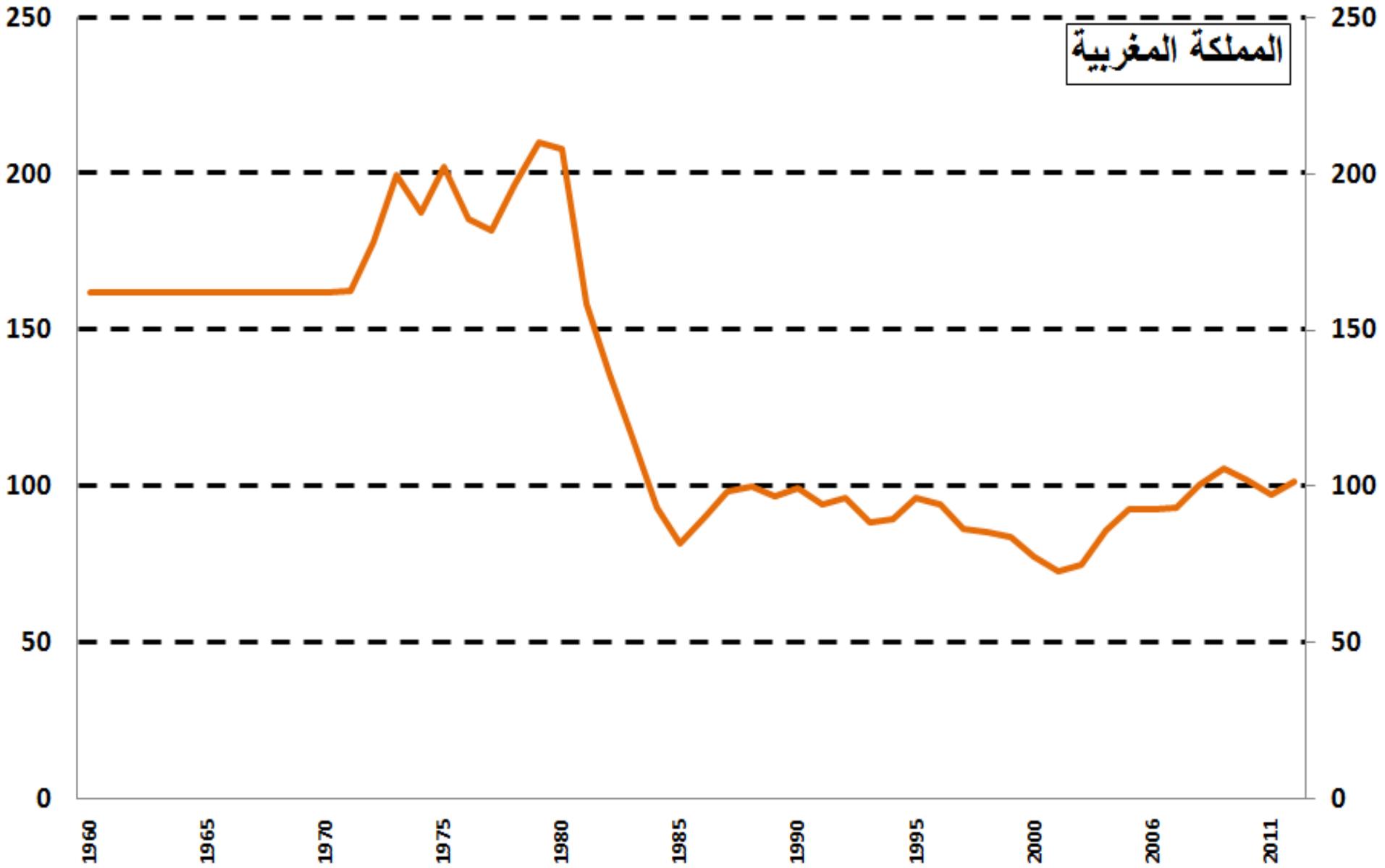
المصدر: حسب استخدام بيانات البنك الدولي - WDI كما وردت في 28/مارس/2013 (100 = 2007)

الجمهورية الإسلامية الموريتانية

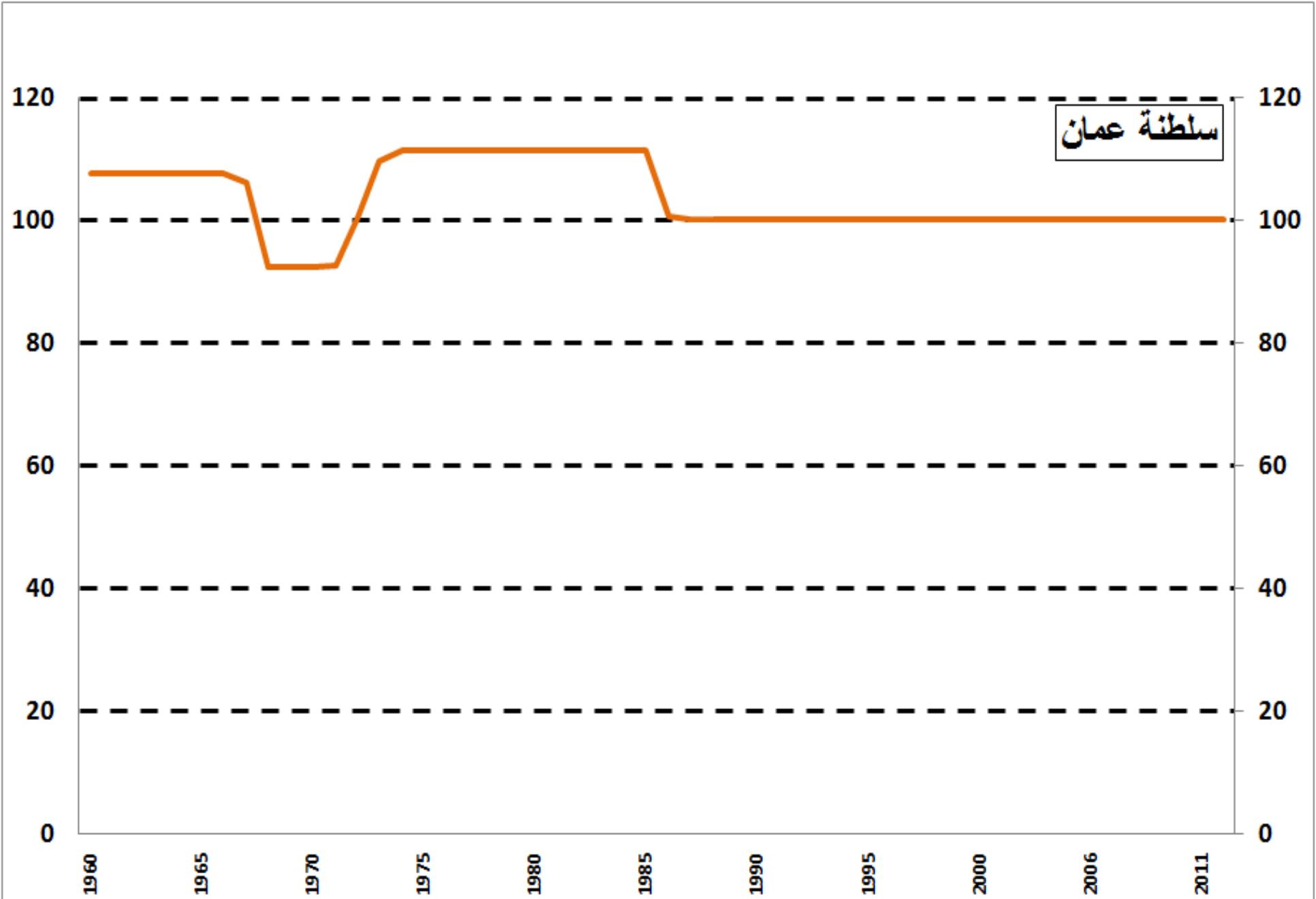


المصدر: حسب استخدام بيانات البنك الدولي - WDI كما وردت في 28/مارس/2013 (2007 = 100) - بيانات سعر الصرف الرسمي غير متوافرة لسنة 2004

المملكة المغربية

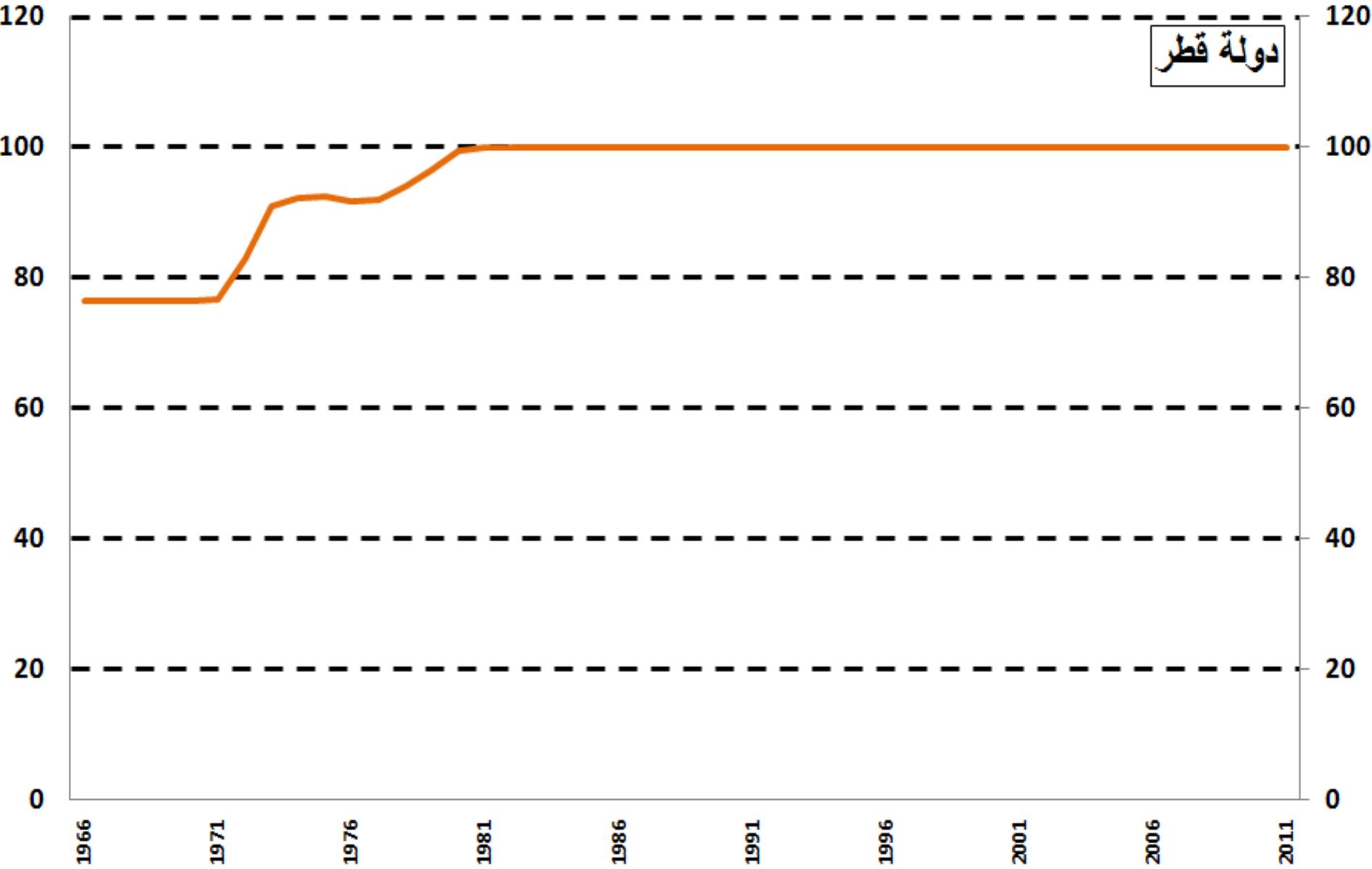


المصدر: حسب استخدام بيانات البنك الدولي - WDI كما وردت في 28/مارس/2013 (100 = 2007)



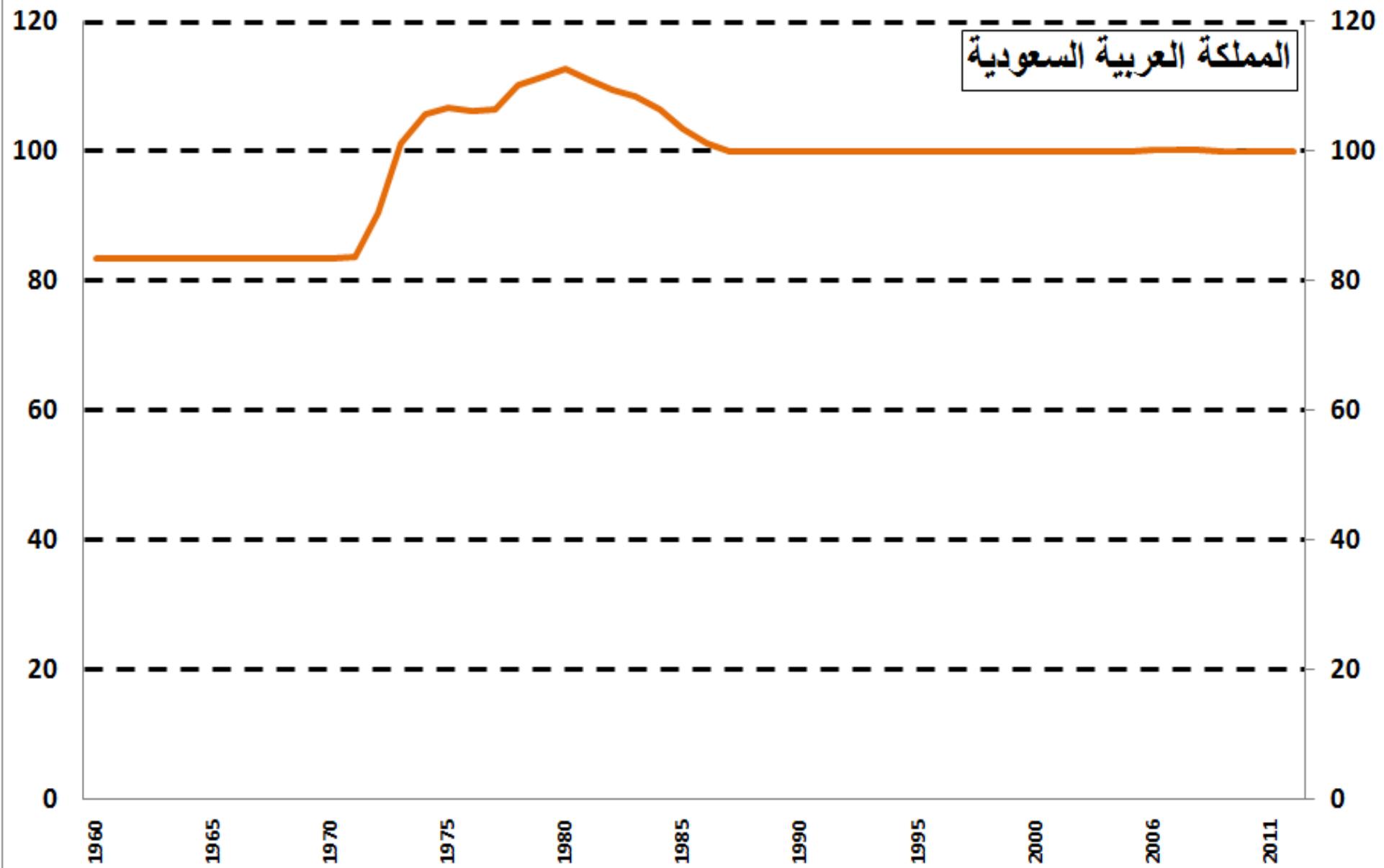
المصدر: حسب استخدام بيانات البنك الدولي - WDI كما وردت في 28/مارس/2013 (100 = 2007)

دولة قطر



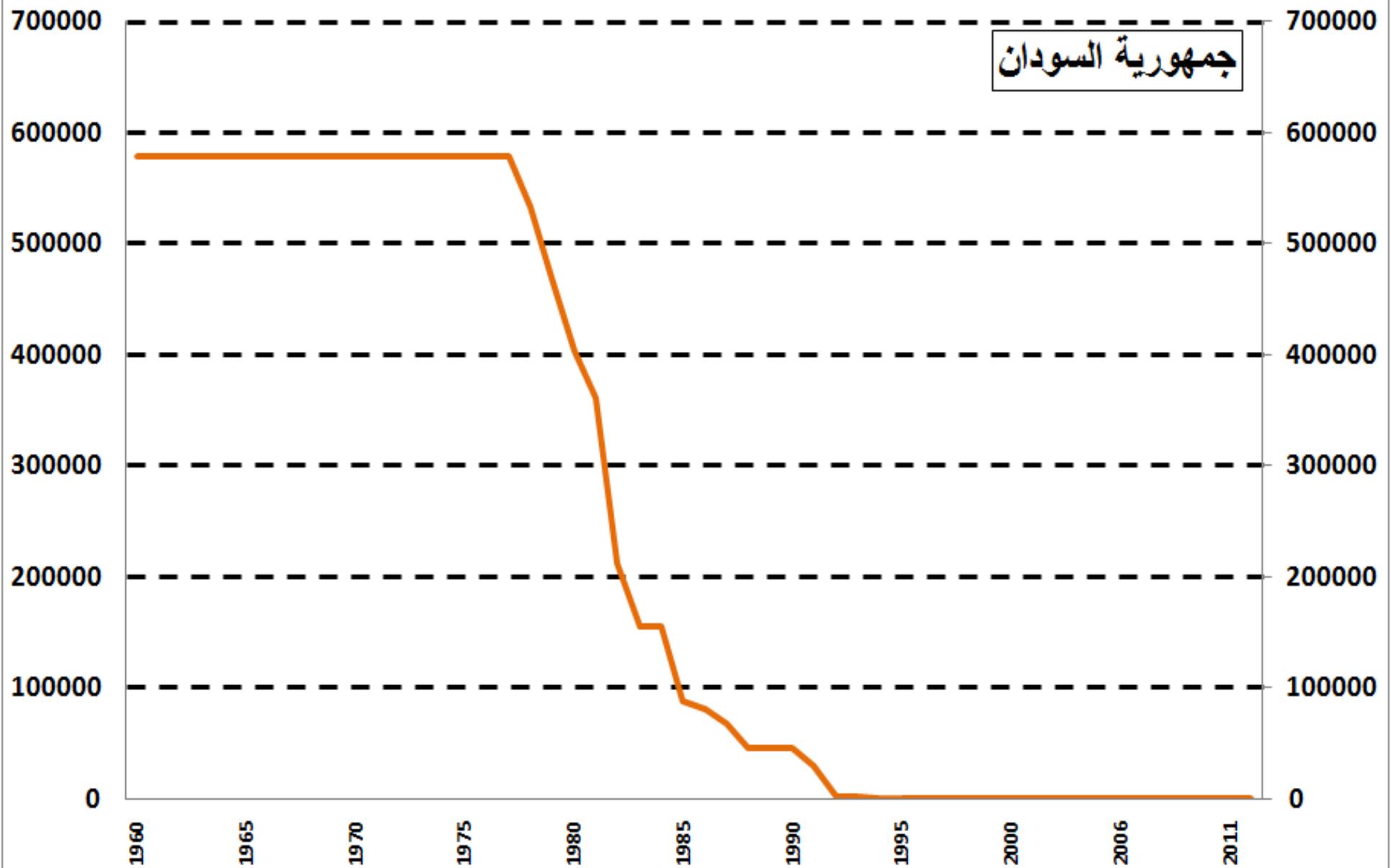
المصدر: حسب استخدام بيانات البنك الدولي - WDI كما وردت في 28/مارس/2013 (100=2007) - بيانات سعر الصرف الرسمي غير متوافرة للفترة 1960 - 1965

المملكة العربية السعودية



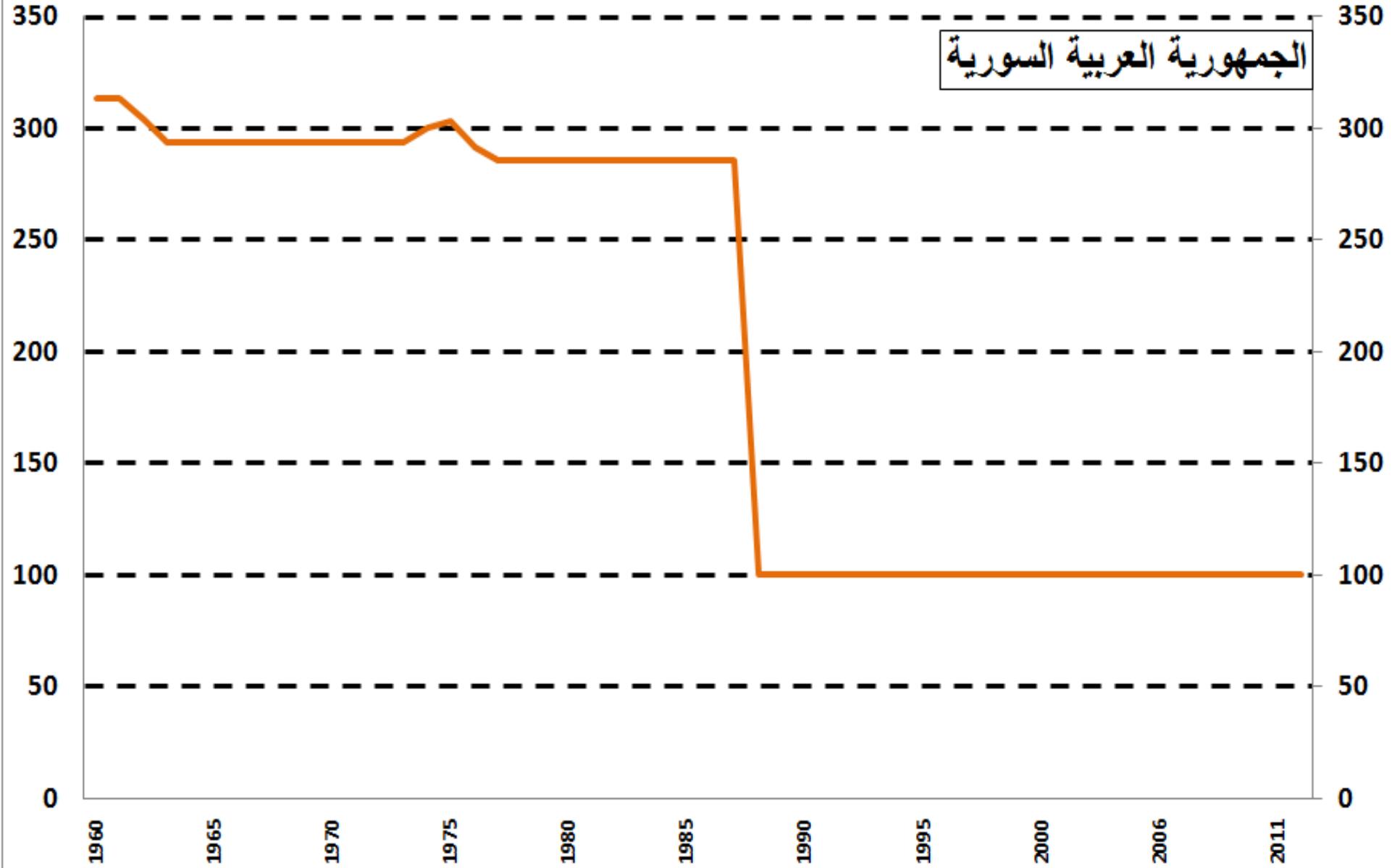
المصدر: حسب استخدام بيانات البنك الدولي - WDI كما وردت في 28/مارس/2013 (100 = 2007)

جمهورية السودان



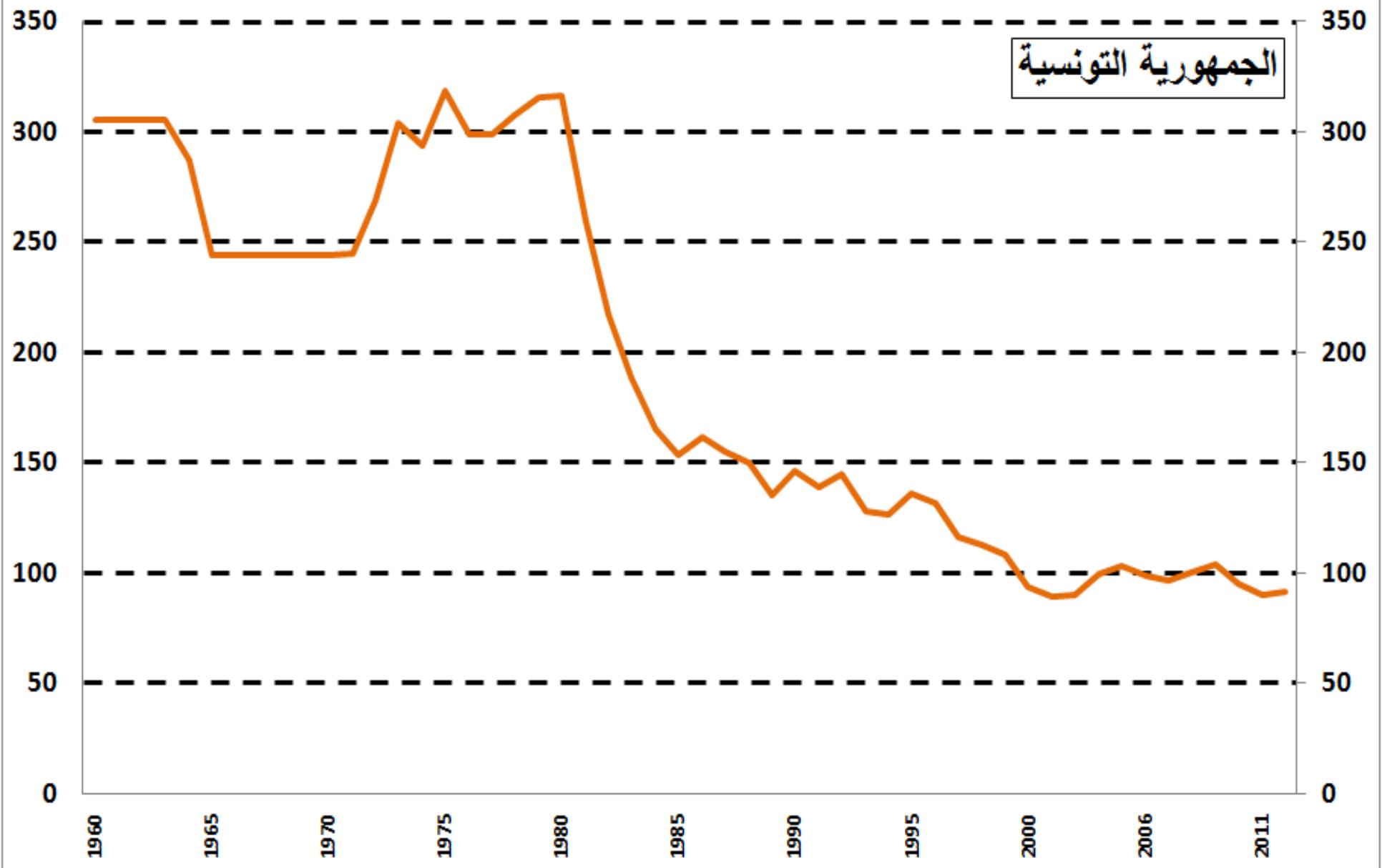
المصدر: حسب استخدام بيانات البنك الدولي - WDI كما وردت في 28/مارس/2013 (100 = 2007)

الجمهورية العربية السورية



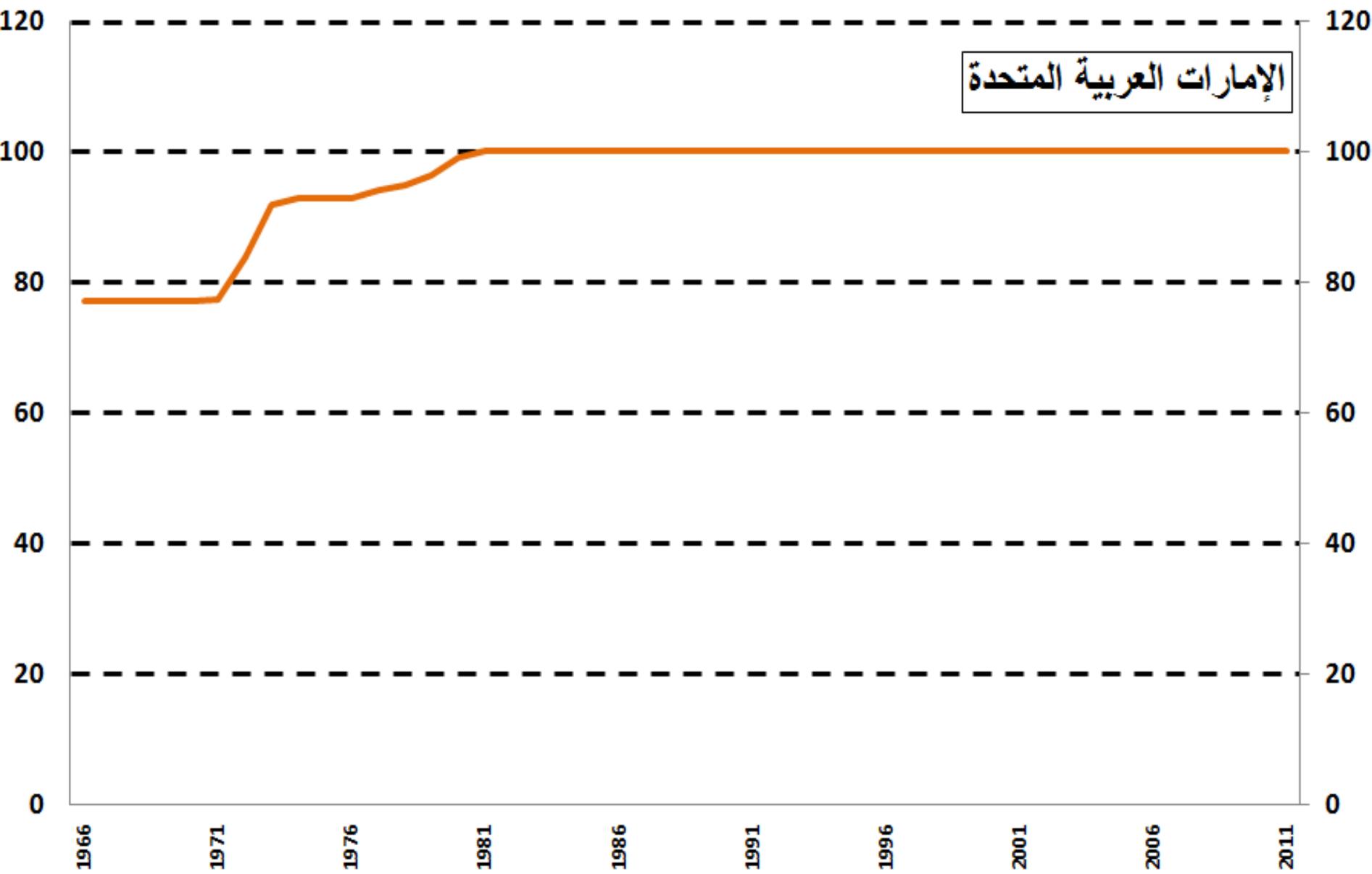
المصدر: حسب استخدام بيانات البنك الدولي - WDI كما وردت في 28/مارس/2013 (100 = 2007)

الجمهورية التونسية



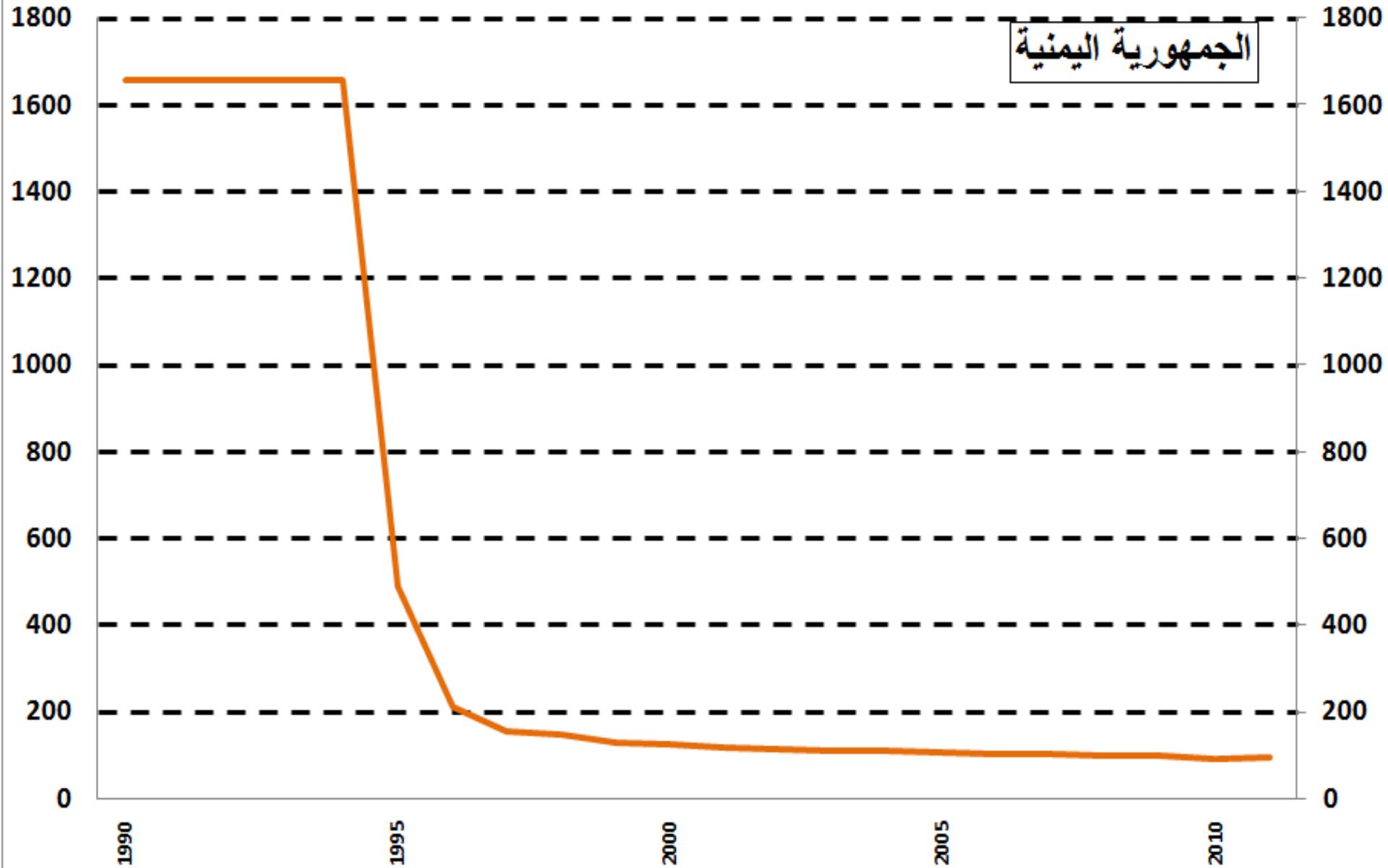
المصدر: حسب استخدام بيانات البنك الدولي - WDI كما وردت في 28/مارس/2013 (100 = 2007)

الإمارات العربية المتحدة



المصدر: حسب استخدام بيانات البنك الدولي - WDI كما وردت في 28/مارس/2013 (100=2007) - بيانات سعر الصرف الرسمي غير متوافرة للفترة 1960 - 1965

الجمهورية اليمنية



المصدر: حسب استخدام بيانات البنك الدولي - WDI كما وردت في 28/مارس/2013 (100=2007) - بيانات سعر الصرف الرسمي غير متوافرة للفترة 1960 - 1989

أسعار الصرف الحقيقية الفعالة:

سعر الصرف الإسمي للبلد المحلي (e) = عدد وحدات العملة المحلية مقابل كل وحدة من العملة الأجنبية، أو العكس.

سعر الصرف الحقيقي (RER) = سعر الصرف الإسمي مرجحاً، أو موزوناً، بمعدل التضخم في بلد الشراكة التجارية.

$$RER_i = \frac{e_i P_d}{P_f}$$

حيث (P_d) و (P_f) تمثل، تباعاً، الرقم القياسي المستهلك في البلد المعني (معدل التضخم المحلي)، وبلد الشراكة (معدل التضخم في البلد الأجنبي).

سعر الصرف الإسمي الفعال (NEER):

$$NEER = \prod_{i=1}^n (e / e_i)^{w_i}$$

حيث:

Π = الوسط الهندي (يستخدم الوسط الهندي في حالة التعامل مع نسب ويستخدم الوسط الاعتيادي في حالة الأرقام المطلقة). وهو عبارة عن الجذر n لحاصل ضرب نسبة معينة $\Pi = \sqrt[n]{2 \times 8}$ ، على سبيل المثال، و n تساوي هنا (2).

e = سعر الصرف الإسمي للبلد المعني مقابل الدولار.

e_i = سعر صرف بلد الشراكة التجارية مع الدولار.

W_i = حصة تجارة البلد المعني مع بلد الشراكة التجارية (i).

n = عدد بلدان الشراكة التجارية.

سعر الصرف الحقيقي الفعّال (REER):

$$REER = \prod_{i=1}^n \left[(e / e_i) (P_d / P_f) \right]^{w_i}$$

مثال:



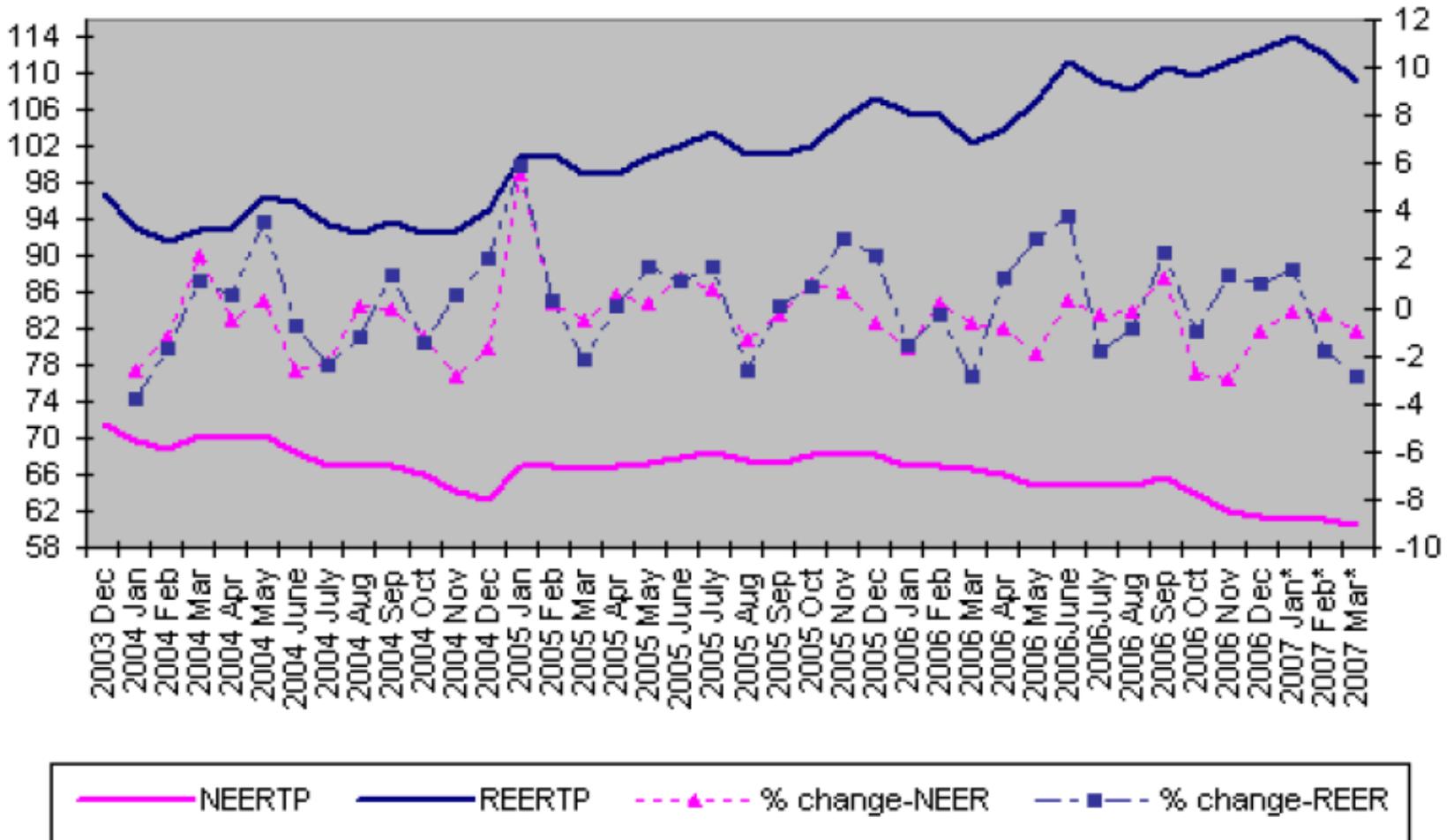
سعر الصرف الإسمي، والحقيقي الفعال لبلد معين

نسبة مئوية	REER	نسبة مئوية	NEER	الشهر	السنة
التباين	السنة الأولى (يناير - ديسمبر = 100)	التباين	السنة الأولى (يناير - ديسمبر = 100)		
	100		100		السنة الأولى
-	95.9	-	96.02	يناير	السنة الثانية
1.74	97.56	0.74	96.73	فبراير	
0.36	97.91	-0.03	96.7	مارس	
0.85	98.74	-0.13	96.57	إبريل	
1.5	100.23	0.78	97.32	مايو	
-0.17	100.06	-3.32	94.09	يونيو	
-1.87	98.18	-1.93	92.27	يوليو	
0.79	98.96	1.2	93.38	أغسطس	
-1.36	97.61	0.51	93.86	سبتمبر	
0.61	98.2	-0.07	93.79	أكتوبر	
-0.37	97.84	-0.74	93.1	نوفمبر	
1.75	99.56	-2.33	90.93	ديسمبر	
:	:	:	:		
:	:	:	:		
-1.54	105.78	-1.70	66.93	يناير	السنة الثامنة
-0.29	105.47	0.18	67.05	فبراير	
-2.85	102.55	-0.59	66.66	مارس	
1.22	103.82	-0.82	66.12	إبريل	
2.90	106.92	-1.97	64.84	مايو	
3.88	111.24	0.34	65.06	يونيو	
-1.73	109.35	-0.34	64.84	يوليو	
-0.87	108.41	-0.12	64.76	أغسطس	
2.32	110.98	1.22	65.56	سبتمبر	
-0.96	109.93	-2.79	63.78	أكتوبر	
1.20	111.26	-2.99	61.93	نوفمبر	
1.12	112.52	-1.04	61.29	ديسمبر	



الرقم القياسي لـ REER و NEER

من السنة الخامسة إلى مارس السنة التاسعة



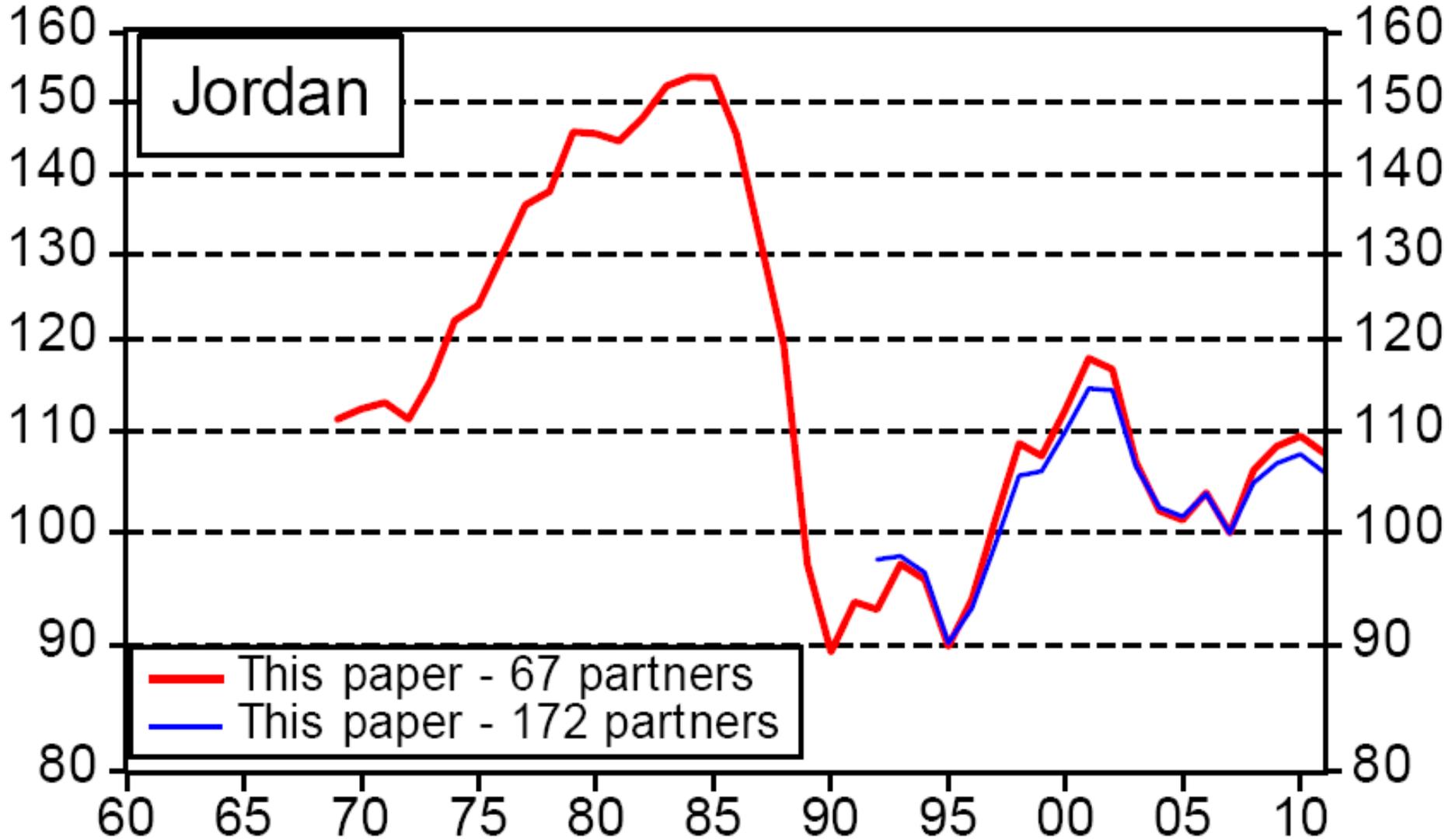


أوزان البلدان (السنة الأولى = 100)

(نسبة مئوية)

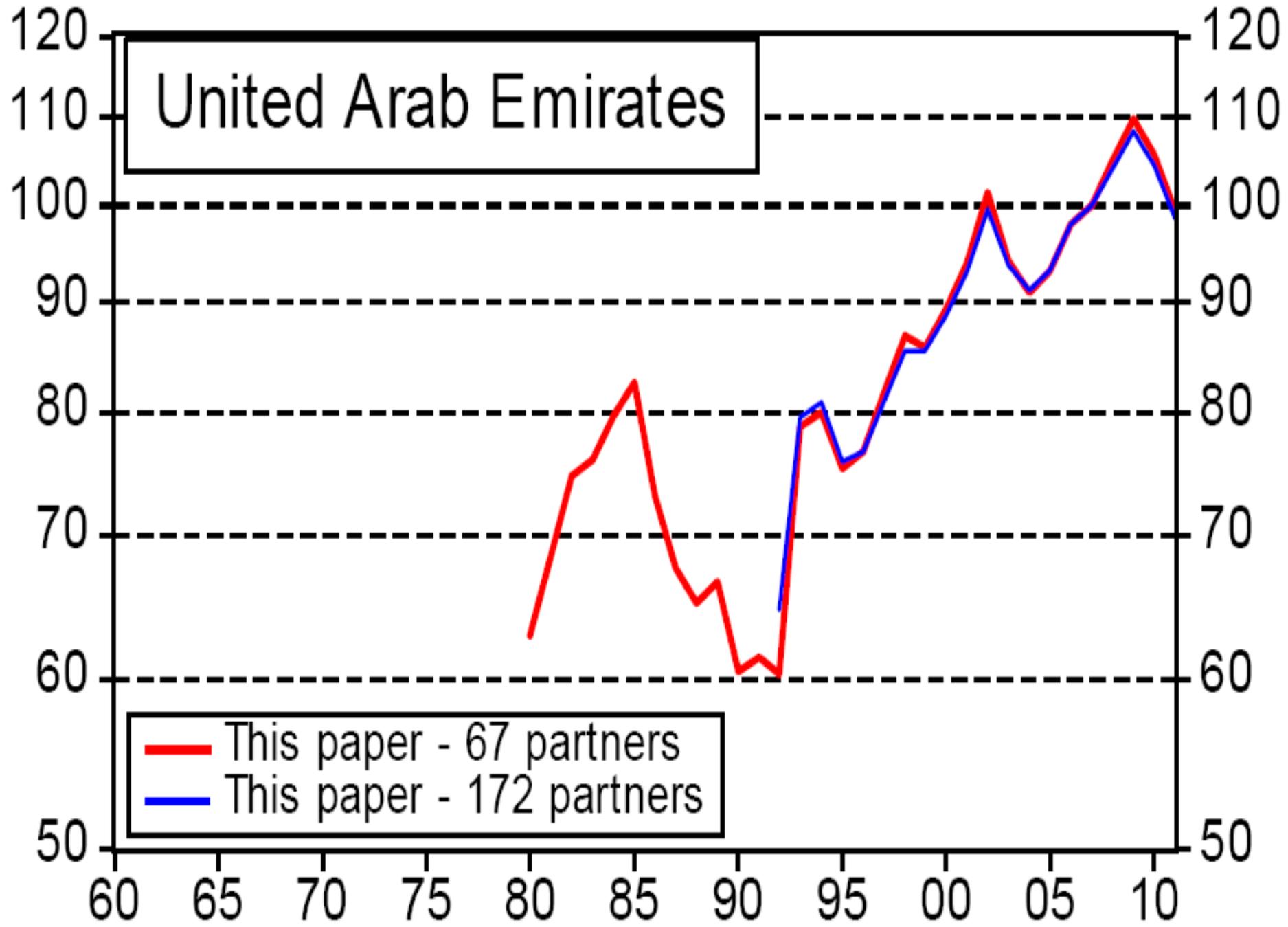
8.95	اليابان
10.62	المملكة المتحدة
24.5	الولايات المتحدة الأمريكية
4.35	ألمانيا
6.99	الهند
6.17	سنغافورة
2.24	فرنسا
2.05	الصين
5.22	كوريا
6.97	هونغ كونج
2.40	هولندا
1.75	إيطاليا
2.18	ماليزيا
2.20	أندونيسيا
4.48	تايوان
1.00	كندا
3.51	بلجيكا
0.74	السويد
0.55	جنوب أفريقيا
0.34	الدانمارك
0.20	بنغلاديش
0.03	كينيا
0.12	الفلبين
2.44	تايلاند
100.00	المجموع

أسعار الصرف الحقيقية الفعالة: الدول العربية



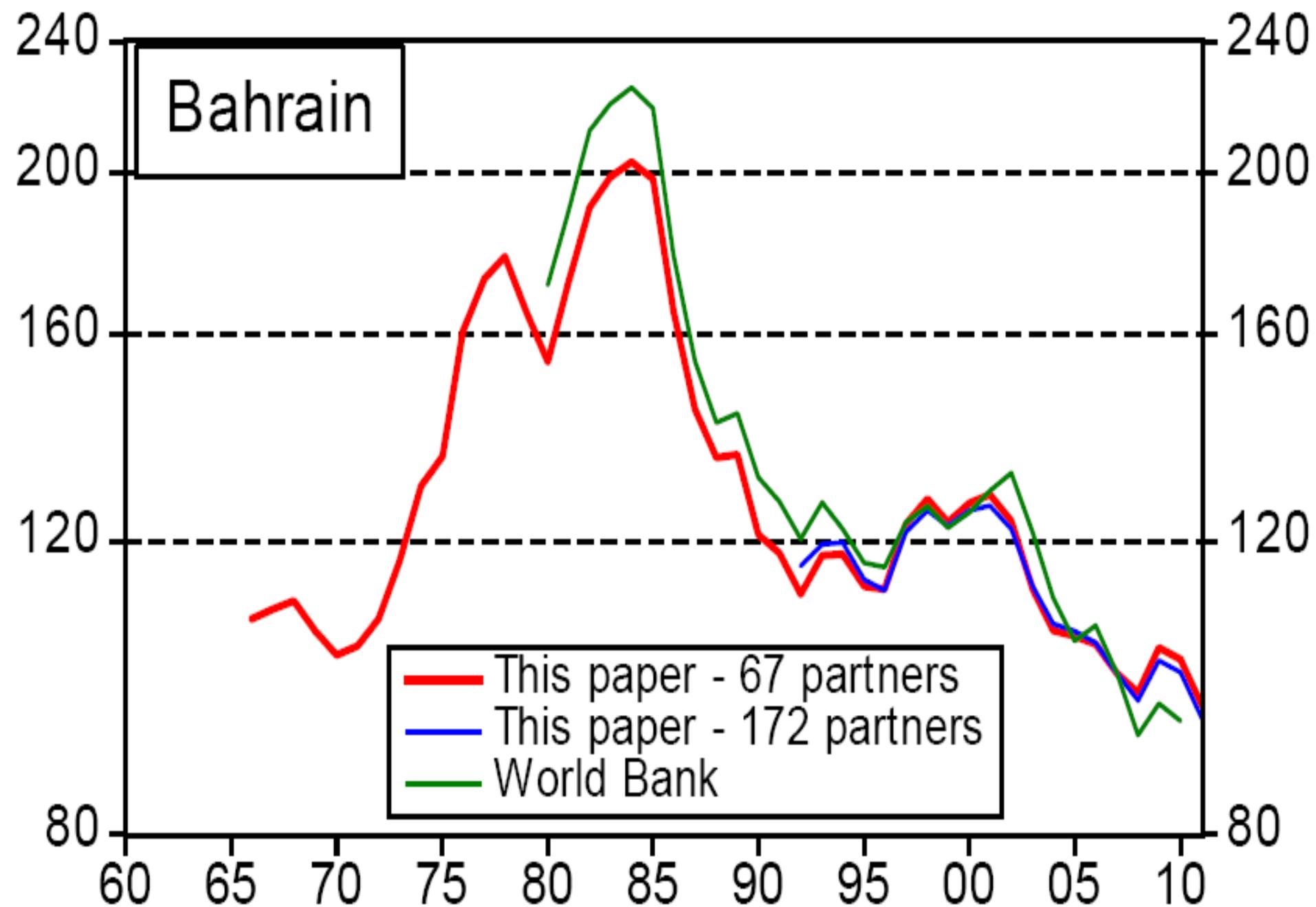
United Arab Emirates

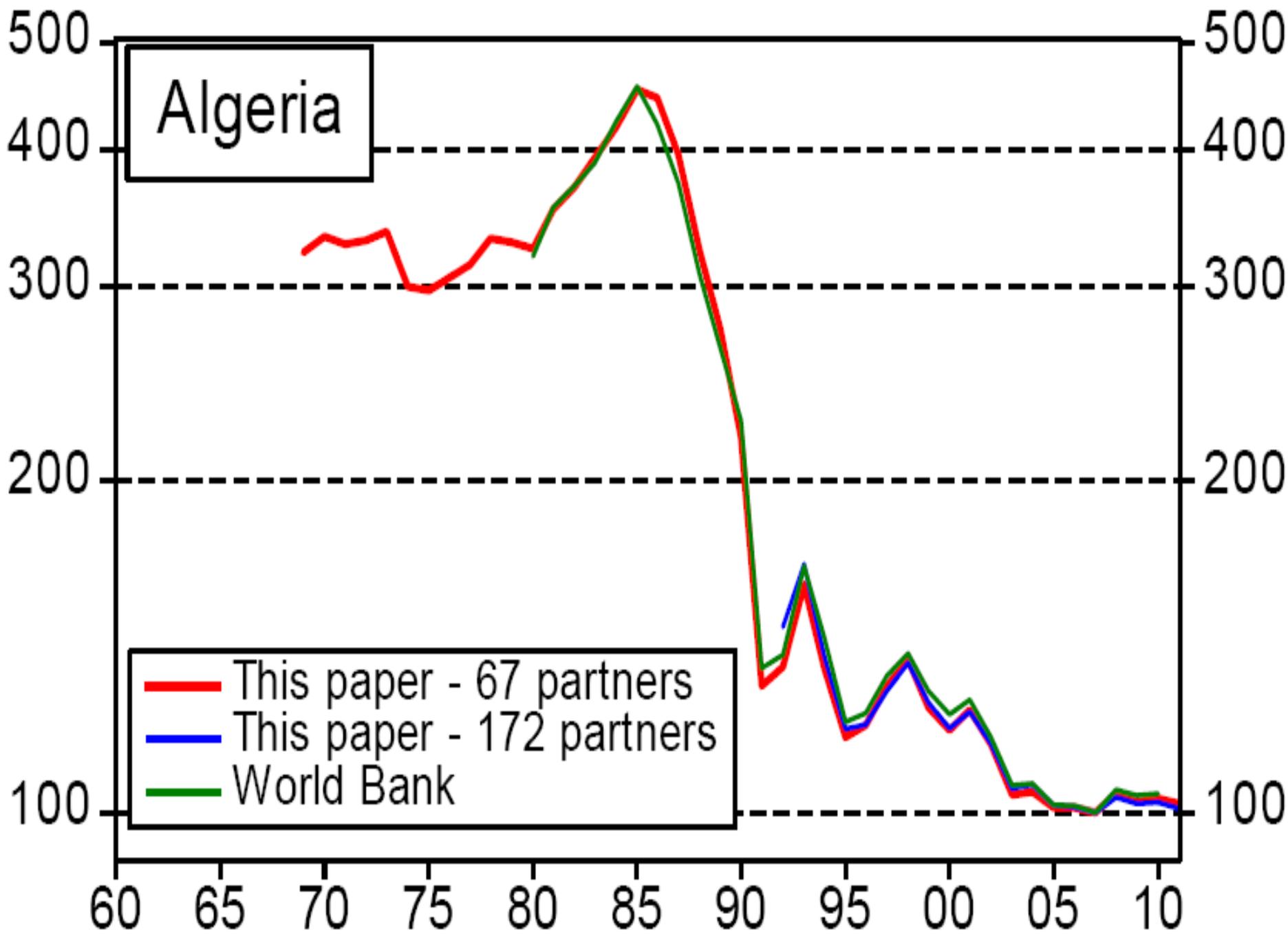
— This paper - 67 partners
— This paper - 172 partners



Bahrain

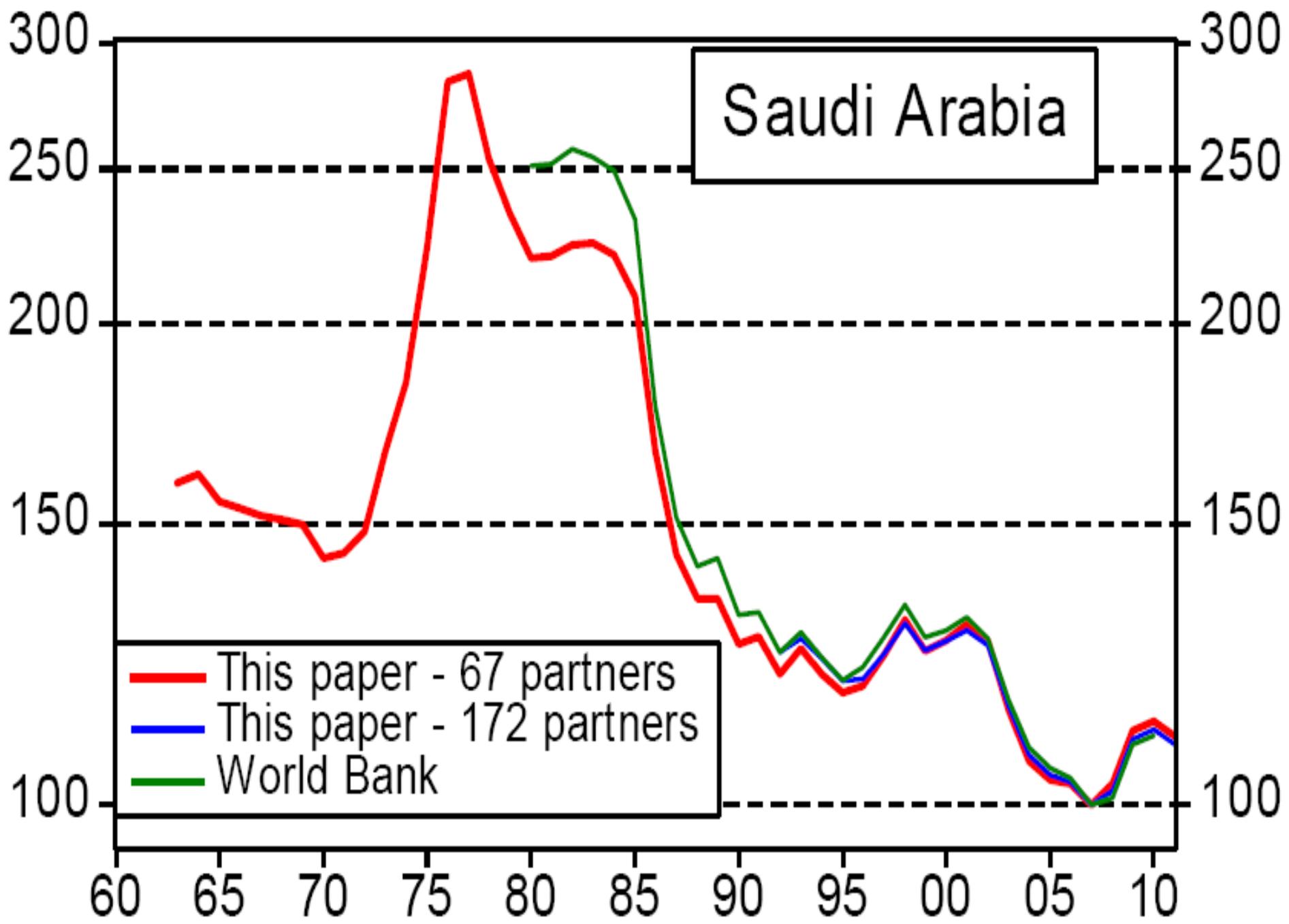
- This paper - 67 partners
- This paper - 172 partners
- World Bank





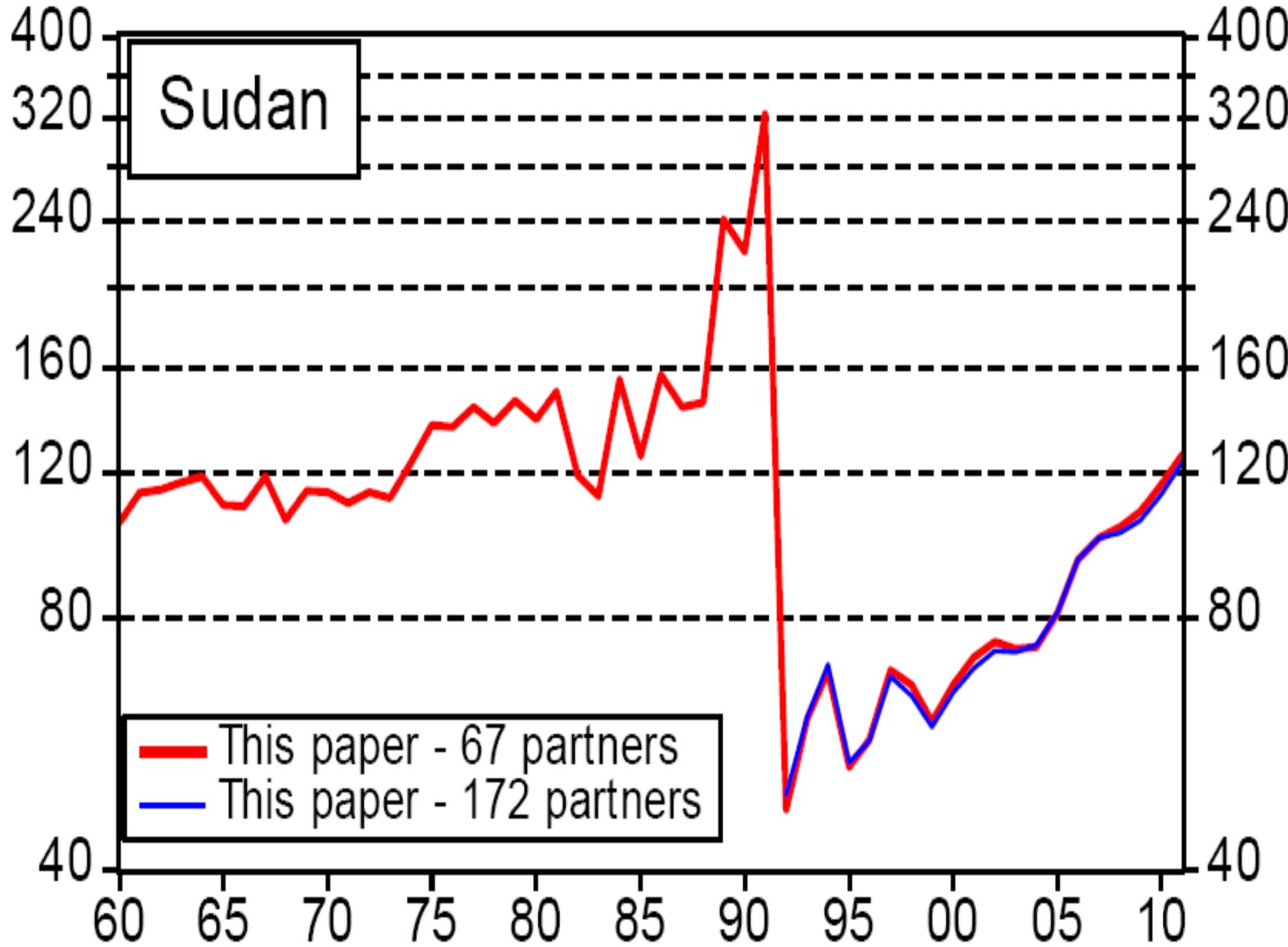
Saudi Arabia

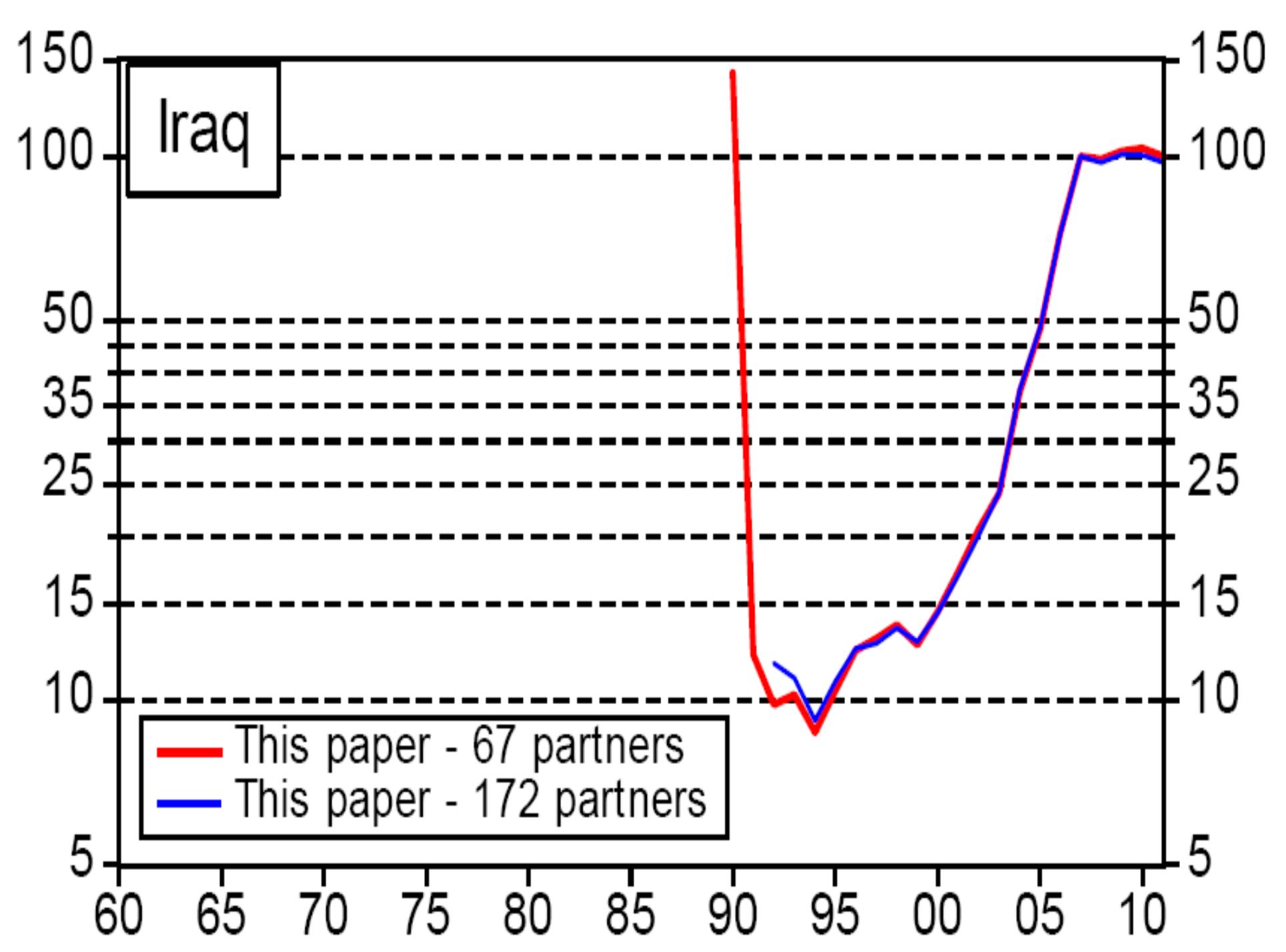
- This paper - 67 partners
- This paper - 172 partners
- World Bank

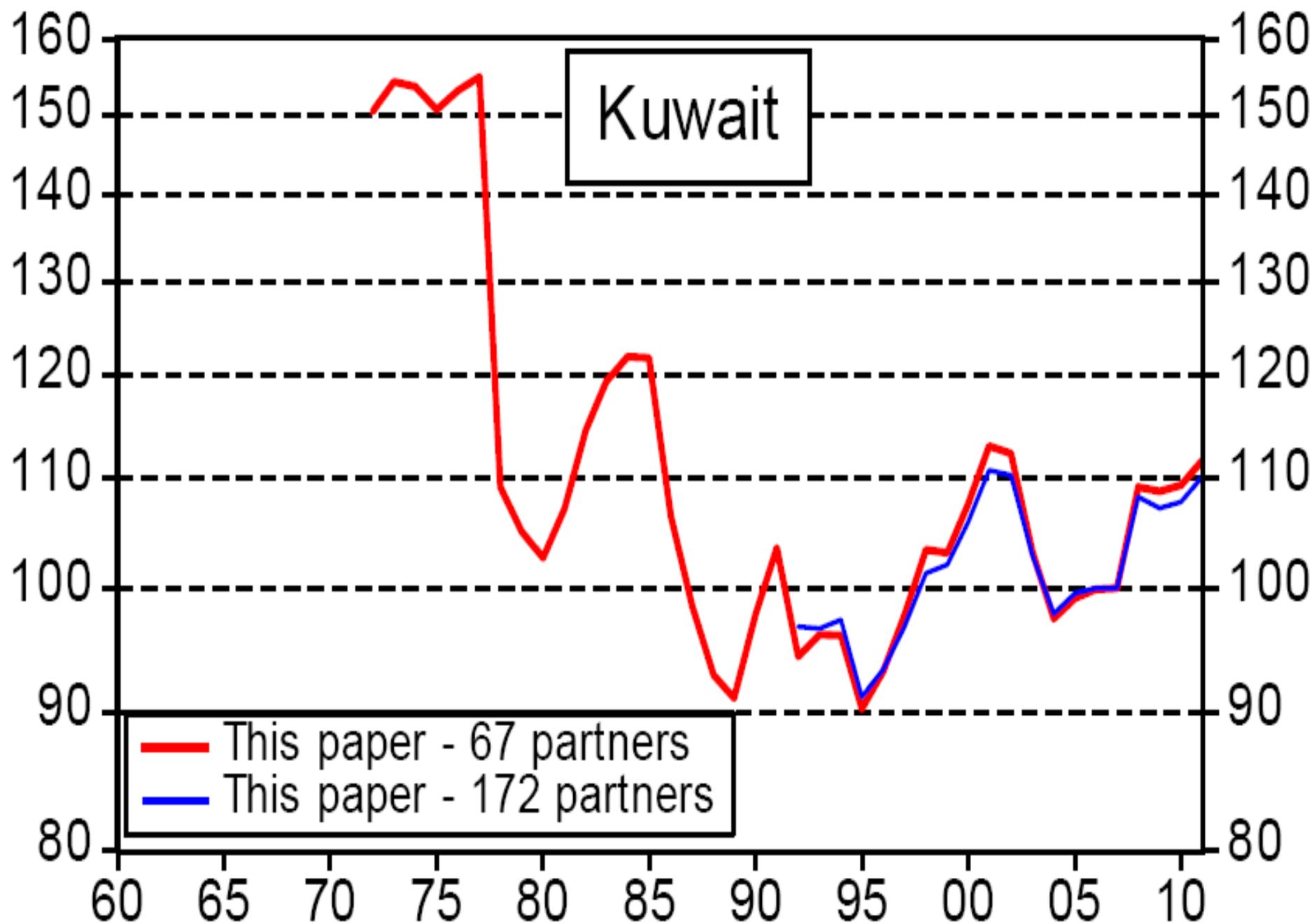


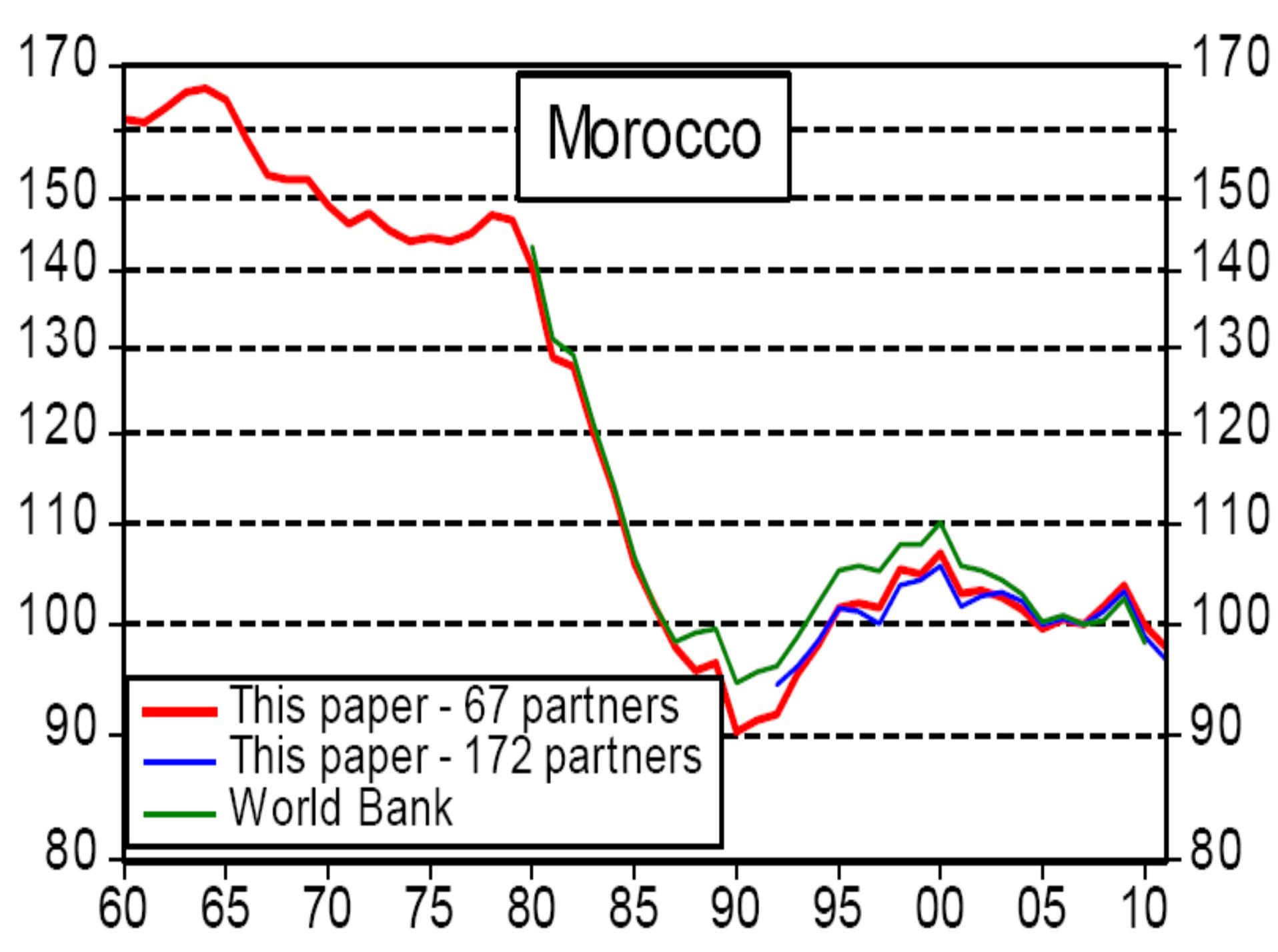
Sudan

This paper - 67 partners
This paper - 172 partners



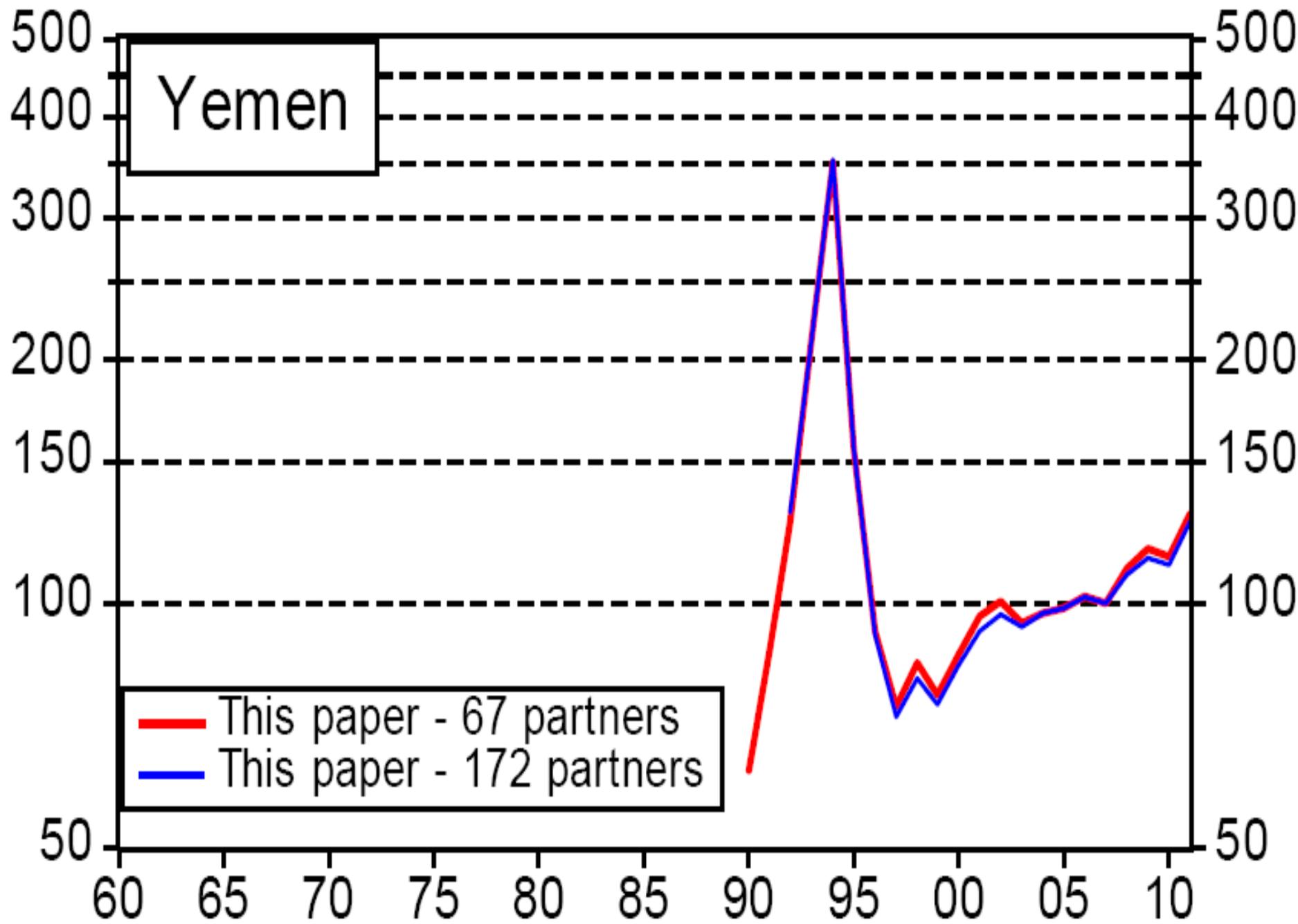


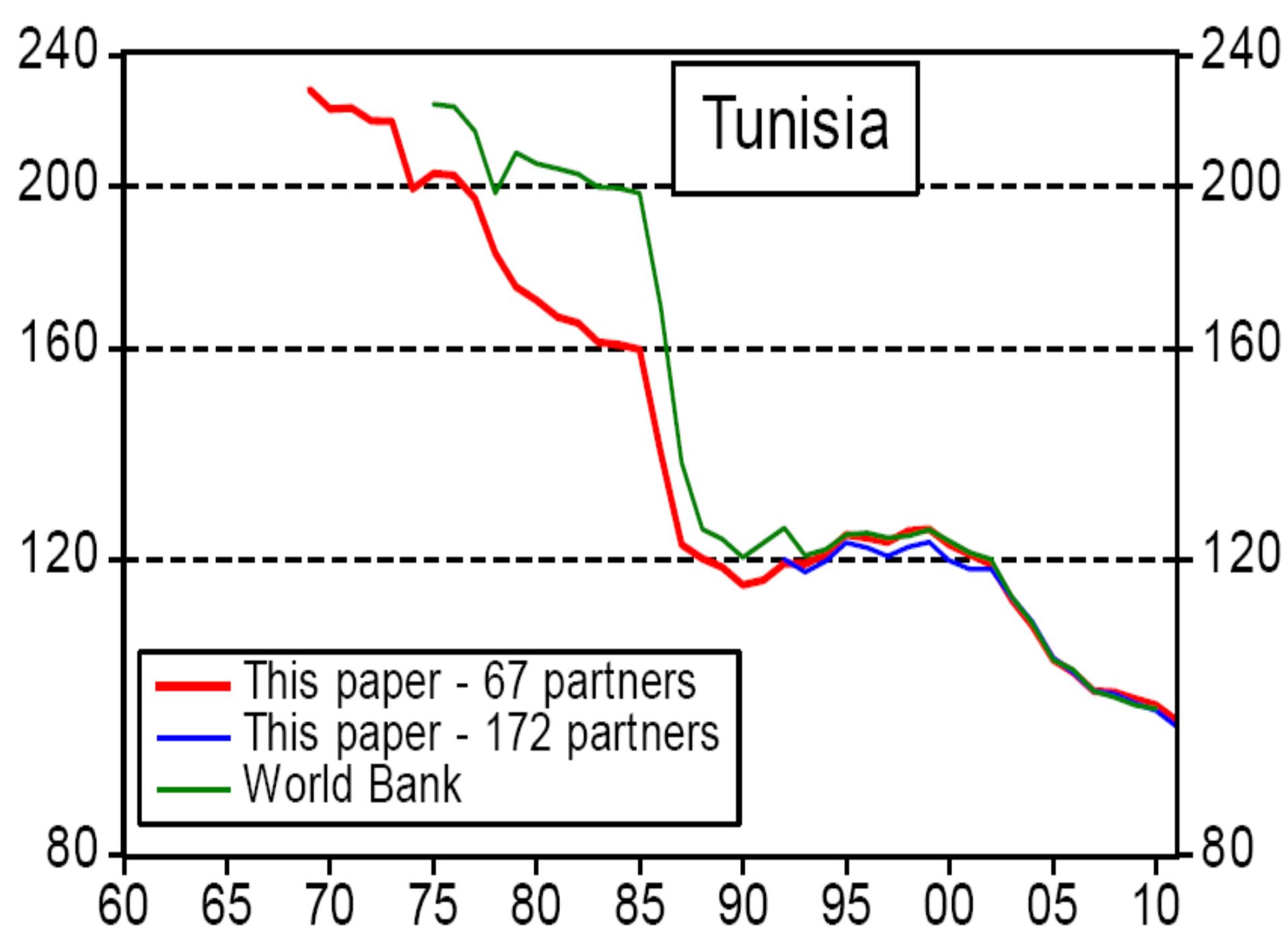


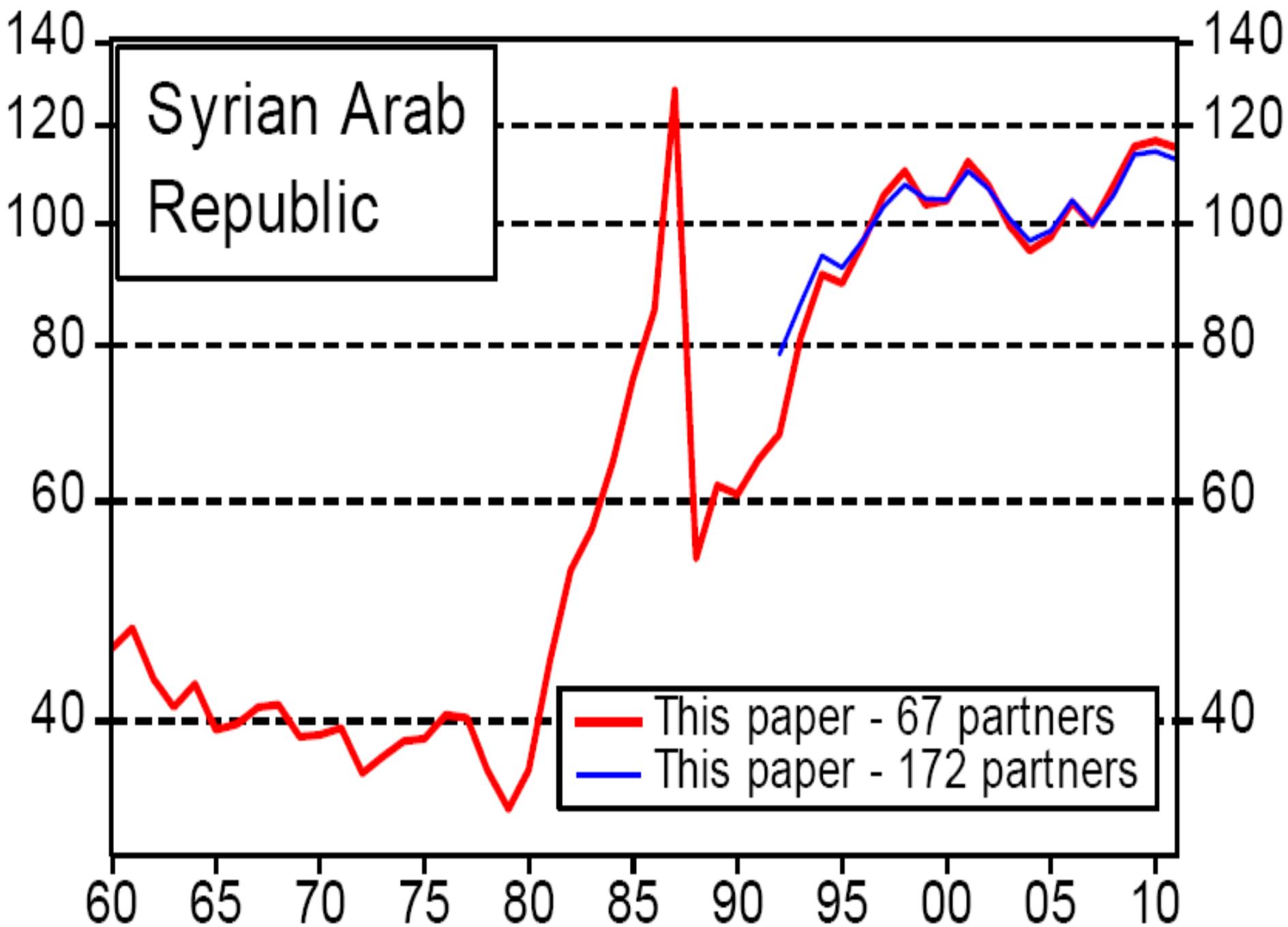


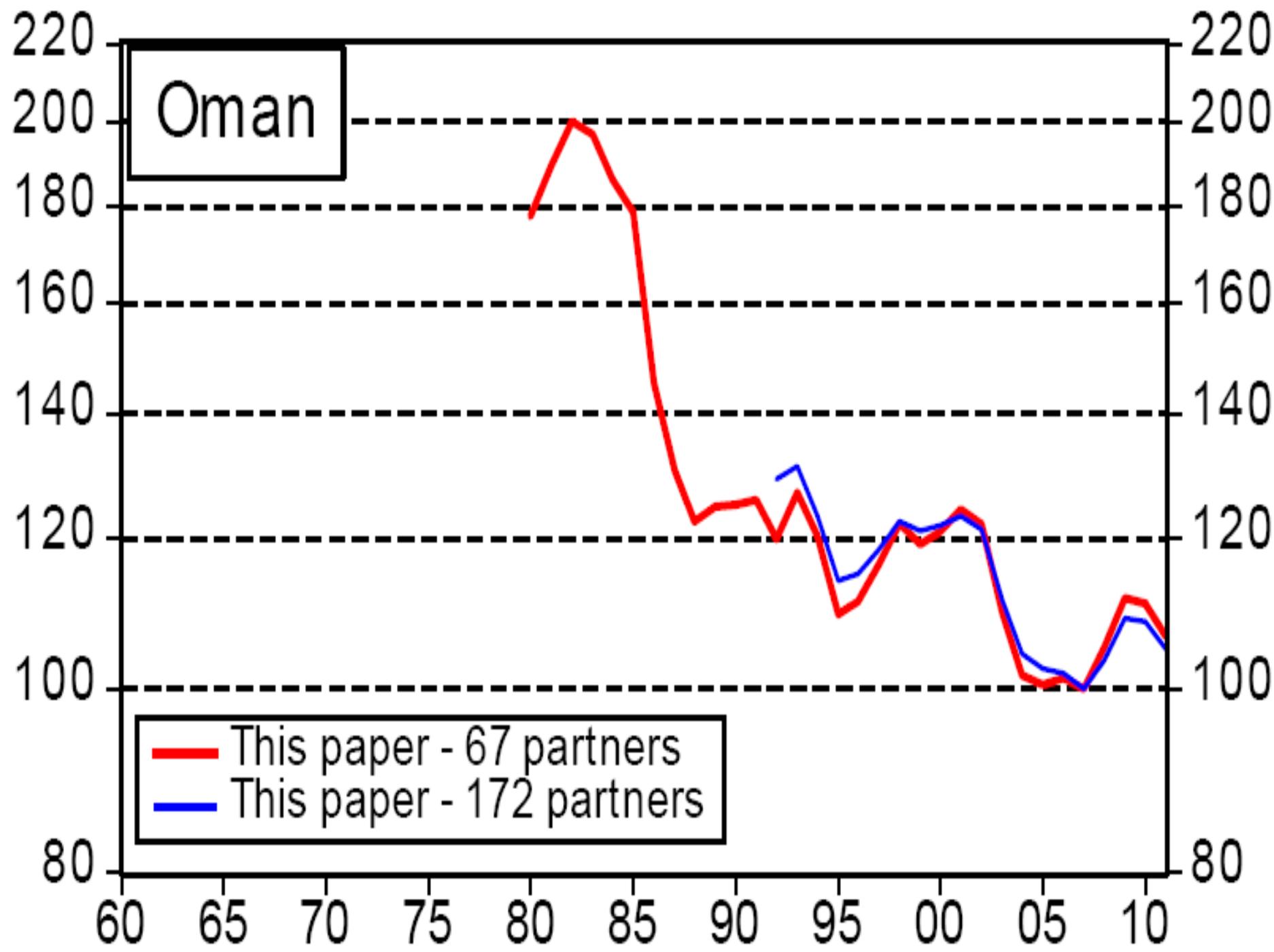
Yemen

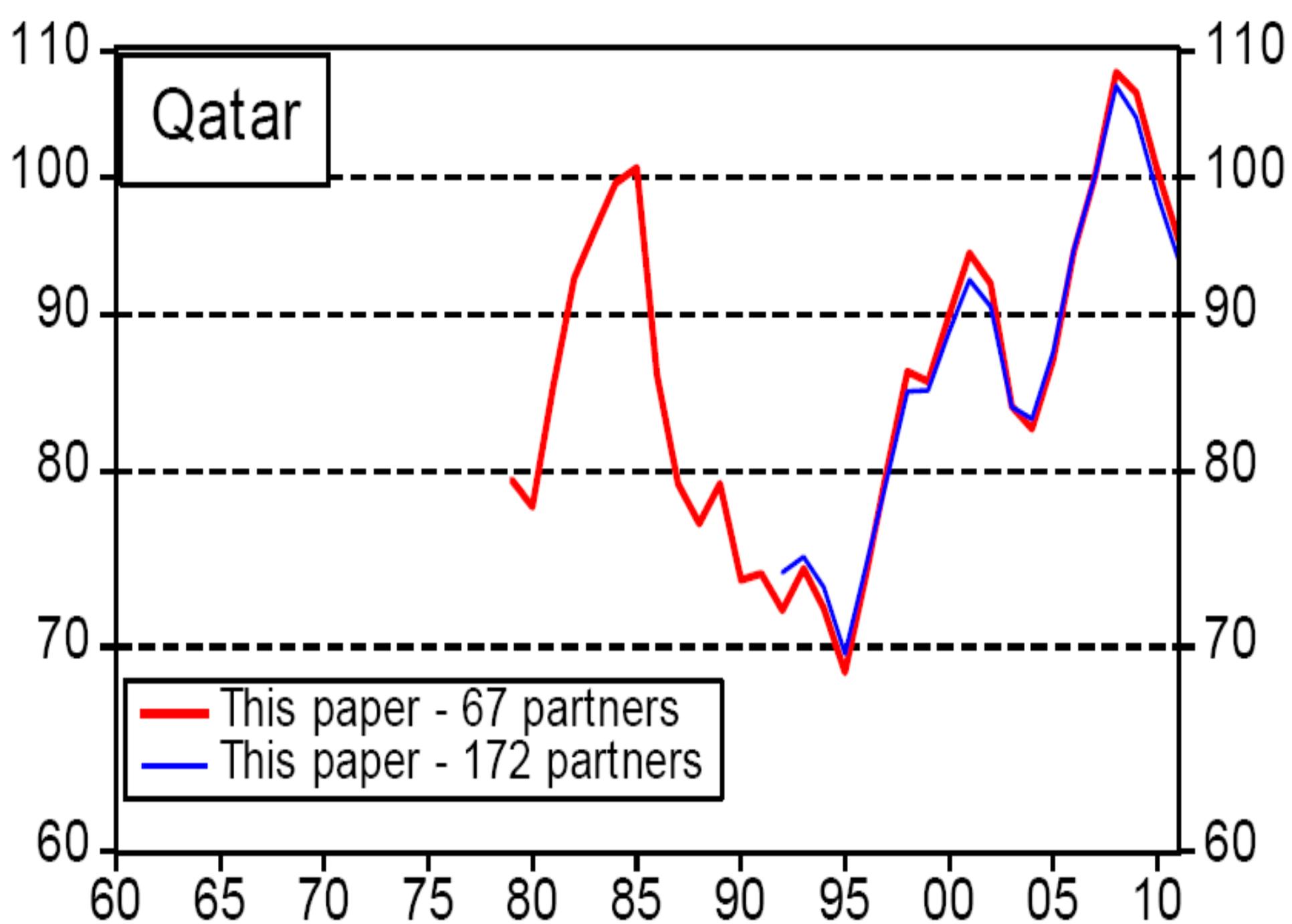
This paper - 67 partners
This paper - 172 partners

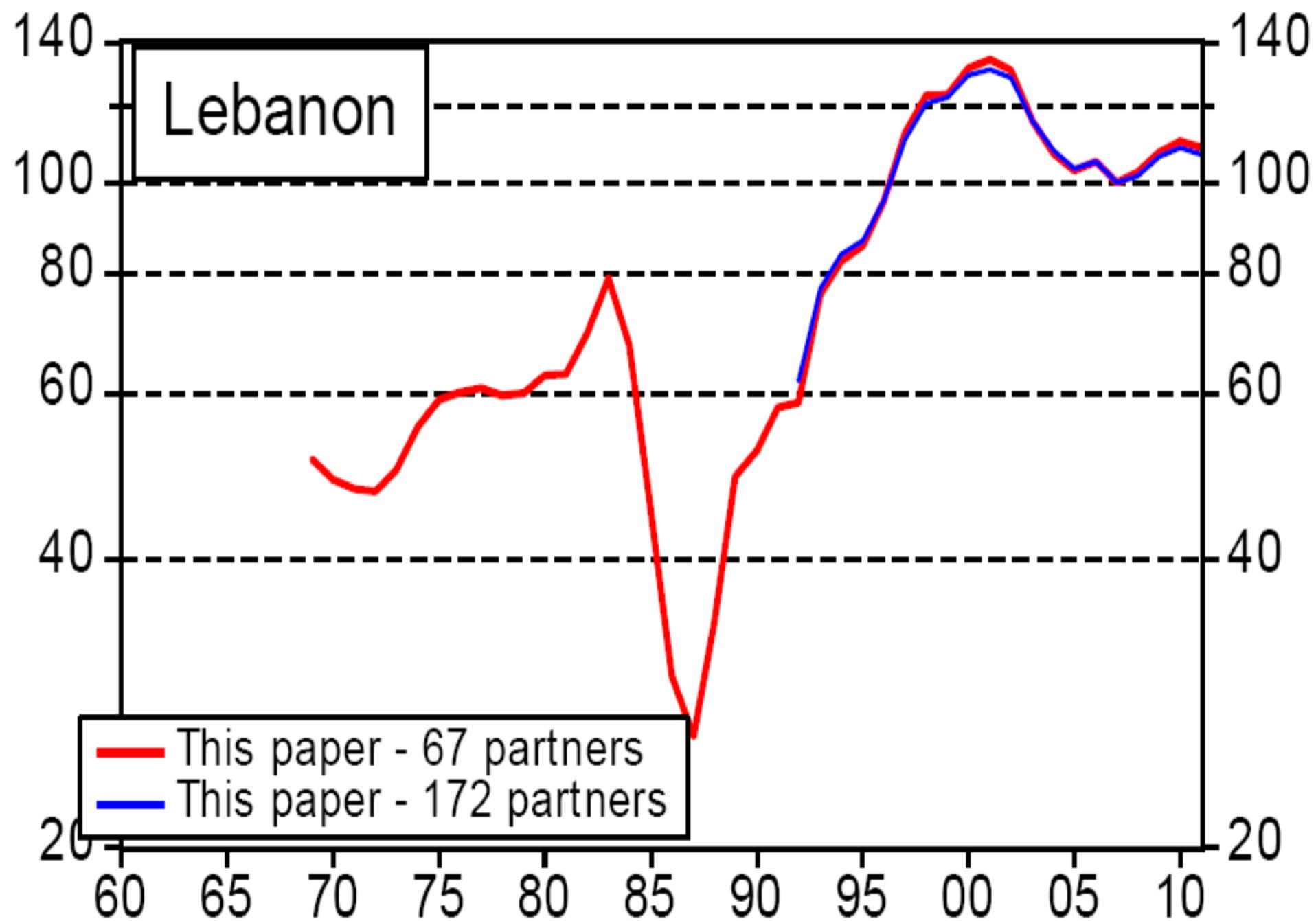


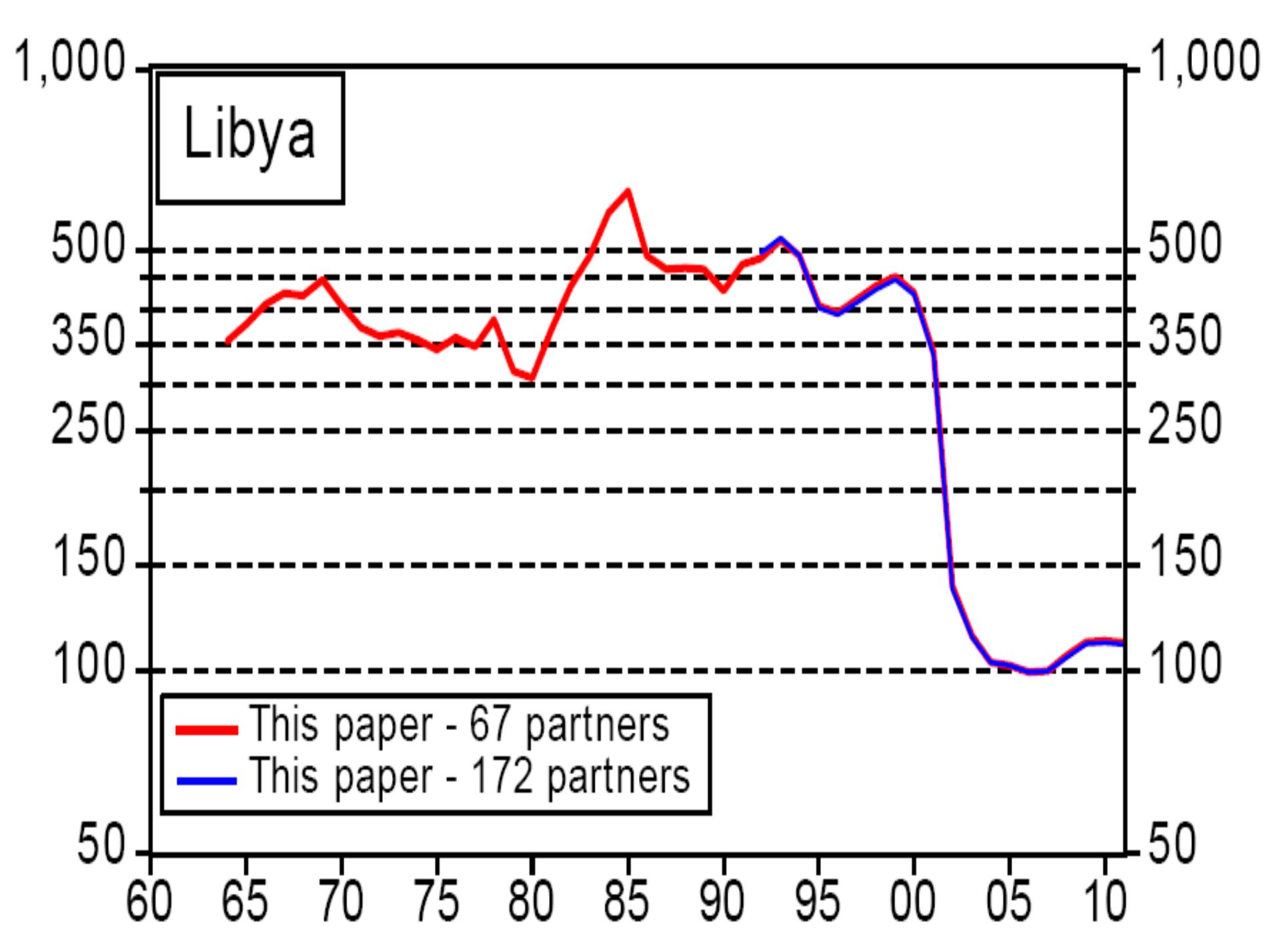


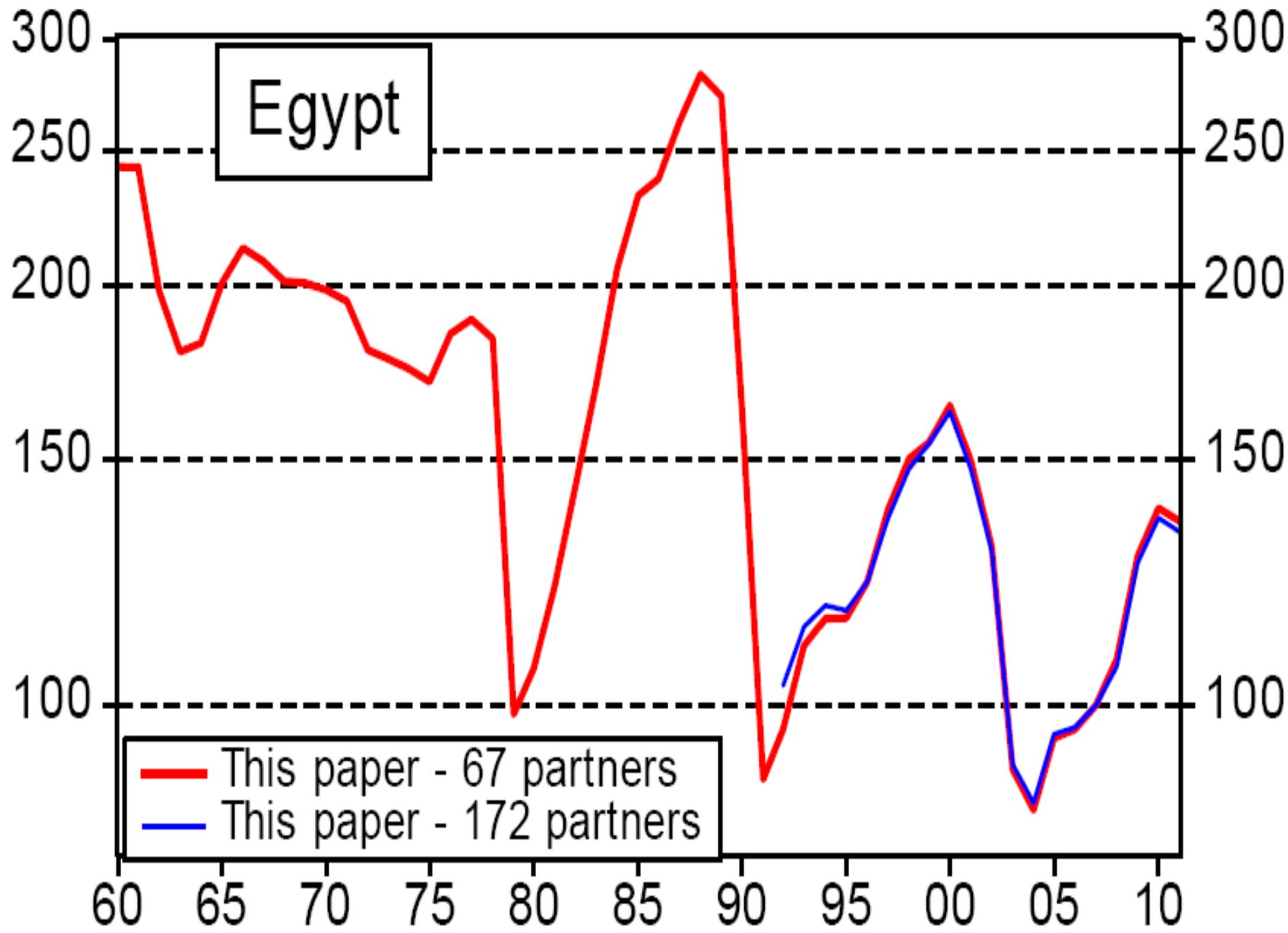






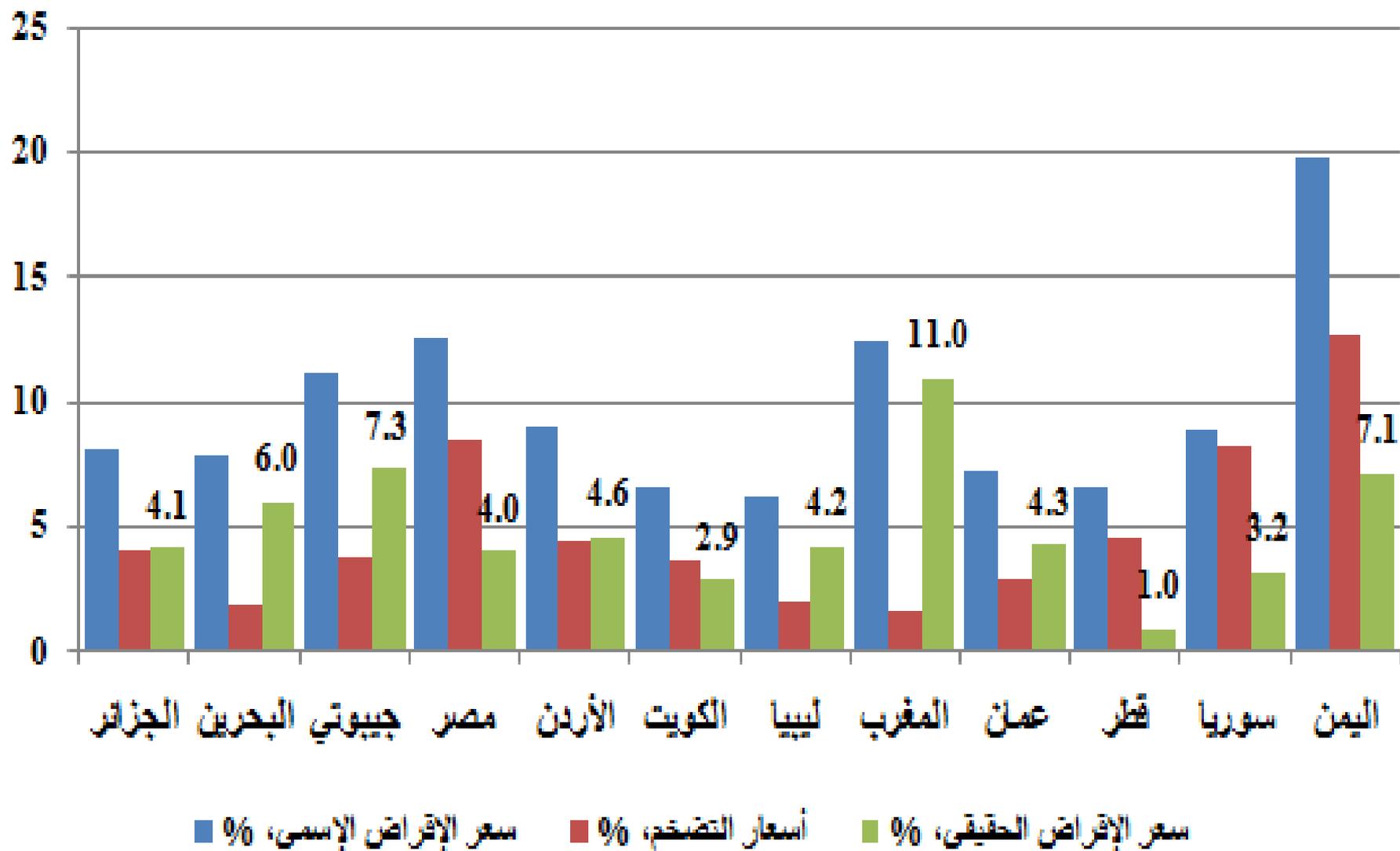






■ سعر الفائدة: التكلفة السنوية للائتمان وتحتسب كنسبة مئوية (على شكل فائدة) من أصل القرض. وعادة ما ترتفع أسعار الفائدة في أوقات التضخم، والطلب المتزايد على الائتمان، وأوقات السياسة النقدية الانكماشية، أو ترتفع بسبب متطلبات الاحتياطيات المرتفعة للبنوك. وتؤثر أسعار الفائدة المرتفعة على انكماش في الطلب الاستثماري بفعل ارتفاع تكلفة التمويل. كما يؤثر الارتفاع سلباً على أسواق الأوراق المالية لأن المستثمرين يمكنهم الحصول على عائد أفضل من الإيداعات في البنوك، أو من عوائد السندات المصدرة حديثاً.

متوسط أسعار الفائدة الاسمية و الحقيقية للفترة 2001-2013 لعدد من الدول العربية (%)



Source: WDI database